



Comercio Exterior Colombiano

Diciembre de 2005 (Cifras a Septiembre de 2005)
Boletín Mensual



Comercio Exterior Colombiano

es una publicación de la
Asociación Nacional
de Instituciones Financieras · ANIF
ISSN 1900-3773

• **Director:** Sergio Clavijo

• **Subdirector:** Natalia Salazar

• **Investigadora:** Juliana Salazar

• **Diseño y producción electrónica:**
Zona Ltda.

• **Directora Comercial y de Mercadeo:**
María Inés Vanegas / Publimarch Ltda.

Teléfonos 310.1500, 310.1860, 310.2041

• **Línea Gratuita:** 01.800.011.9907

Fax: 217.0760, 312.4550

Calle 70A N° 7-86

• **e-mail:** anif@anif.com.co

• **Web Site:** www.anif.org

Tiene carácter confidencial y exclusivo.

Se prohíbe su reproducción con fines
de publicación o divulgación a terceros



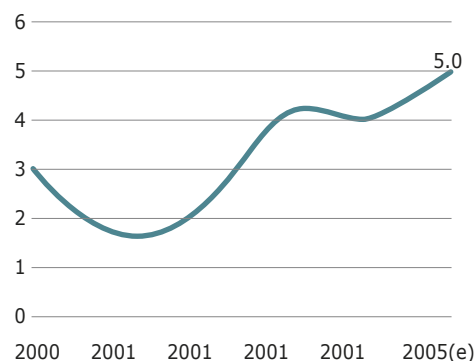
ENTORNO MACROECONÓMICO

- De acuerdo con la última revisión del Dane, la economía colombiana creció 4.01% real en 2004, tasa ligeramente inferior a la registrada en 2003 (4.11%). En el primer trimestre de 2005 la economía creció 3.93% real, en el segundo trimestre 5.62% real y en el tercer trimestre 5.75%, acumulando un crecimiento anual de 5.10% entre enero y septiembre. Este buen comportamiento se ha fundamentado en los componentes de inversión (24.10% anual a tercer trimestre) y el repunte del consumo de los hogares (4.89% anual a tercer trimestre). Conociendo este desempeño Anif proyecta un crecimiento de 5.0% para el año 2005.
- Según el reporte de competitividad global del World Economic Forum 2005-2006, el cual clasifica a los países más competitivos del mundo, Colombia subió siete posiciones debido a una mejora en la confianza en las instituciones y en las políticas macroeconómicas del gobierno. Así, Colombia fue el tercer país latinoamericano mejor clasificado por sus instituciones públicas, encontrándose por encima de países como India y China; y fue el cuarto mejor clasificado entre este grupo por su entorno macroeconómico. Este incremento en el índice de competitividad del país coincide con el crecimiento del PIB real y de la inversión extranjera directa y, en general, con el mejor clima que experimentaron en 2005 los negocios en Colombia.
- De acuerdo con el FMI-WEO, la economía mundial creció 5.1% real en 2004, gracias a un incremento en la producción industrial, el consumo privado, los flujos de comercio y la inversión mundial. A lo largo de 2005, la economía mundial dio muestras de condi-

ciones favorables en los mercados financieros con tasas de interés e inflación bajas, así como de un fortalecimiento en el sector manufacturero y en el comercio mundial. Sin embargo, se han presentado algunos efectos negativos como la baja oferta de petróleo y sus altos precios, los cuales pudieron haber contrarrestado parte de los efectos positivos. Así, para 2005 se espera un crecimiento mundial de 4.3% real, donde la expansión la lideran Estados Unidos y China.

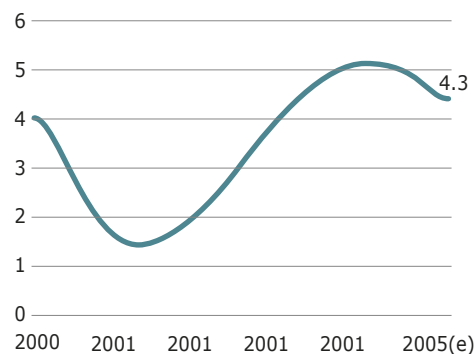
- Las proyecciones para 2005 del FMI-WEO sugieren que Venezuela crecerá 7.8%, Ecuador 2.7% y Estados Unidos 3.5%, es decir que se presentarán crecimientos más moderados que en 2004. El crecimiento esperado para 2005 de Venezuela obedece a que los altos precios del petróleo le han permitido al país fortalecer su posición fiscal y mejorar las condiciones de inversión. En el caso de Estados Unidos, los datos disponibles de manufacturas, servicios, empleo y ventas sugieren que la expansión es sólida. Sin embargo, el huracán "Katrina", que es el desastre natural más costoso de los últimos años, provocó que la proyección que se tenía inicialmente (3.6%) ya no se mantenga, dado que el consumo privado se deterioró como consecuencia de los altos precios del petróleo y la población desplazada.
- En lo corrido de 2005 se presentó una revaluación nominal del peso colombiano frente al dólar de 4.6%. Por su parte, la revaluación nominal en el mes de noviembre de 2005 fue de 8.03% frente al mismo mes de 2004. Asimismo, el Índice de Tipo de Cambio Real (ITCR) se ubicó en 119.5 en noviembre de 2005, lo que implicó una caída de 4.9% respecto a noviembre de 2004. Sin embargo, el ITCR todavía se encuentra en niveles similares a los registrados en 2000-2001.
- El Índice de Tipo de Cambio Real Bilateral entre Colombia y Venezuela se ubicó en 159.5 en noviembre de 2005, lo que implicó una caída de 7.5% respecto al mismo mes de 2004. Esto obedeció a la revaluación del peso colombiano, sumada a la moderada inflación que vivió el país y a que Venezuela devaluó su moneda en 12% en marzo de 2005.

Colombia PIB real
(variación % anual)



Fuente: DANE (2000-2004) y ANIF (2005)
(e) estimación

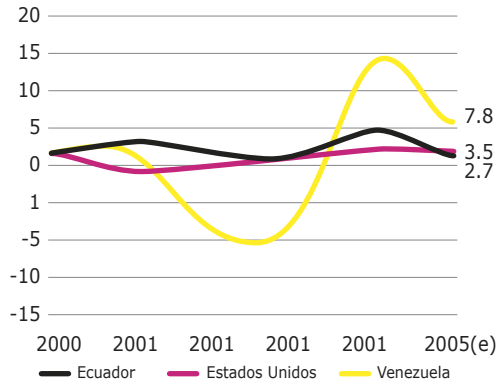
PIB real mundial
(variación % anual)



Fuente: WDI (2000-2002) y FMI-WEO (2003-2005)
(e) estimación

PIB real de Ecuador, Estados Unidos y Venezuela

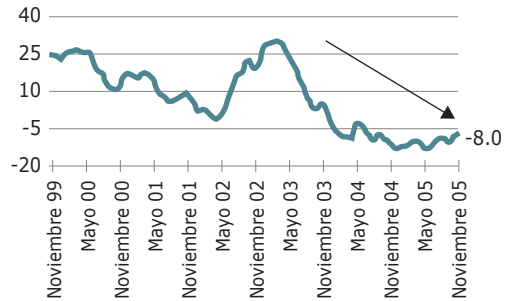
(variación % anual)



Fuente: Banco Central de Ecuador, Banco Central de Venezuela y Bureau of Economic Analysis-U.S. Department of Commerce (2000-2002). FMI-WEO (2003-2005)

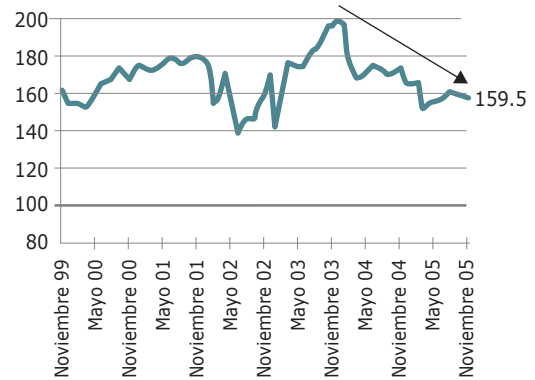
Colombia: TRM

(variación % anual)



Fuente: Banco de la República

Indice de tasa de cambio real bilateral entre Colombia y Venezuela*

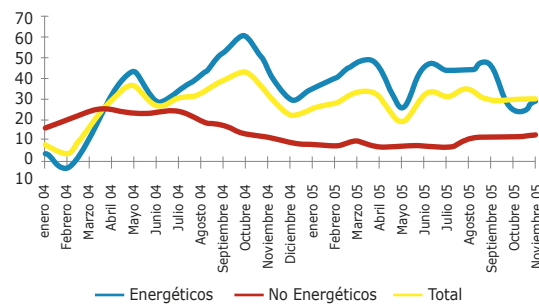


Fuente: Banco de la República

*ITCR bilateral con Venezuela según IPP (1994=100), con TRM promedio. Aumento significa depreciación del peso frente al bolívar, mejora la competitividad de productos colombianos.

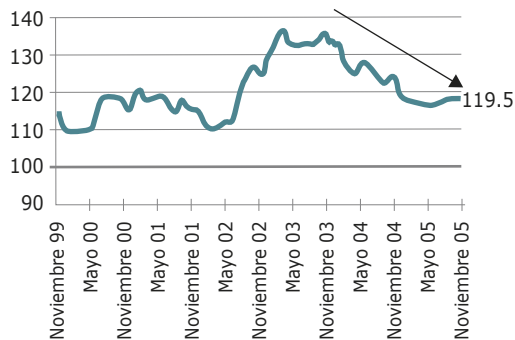
Indice internacional de precios de los commodities*

(variación % anual)



Fuente: FMI
*1995=100

Indice de tasa de cambio real

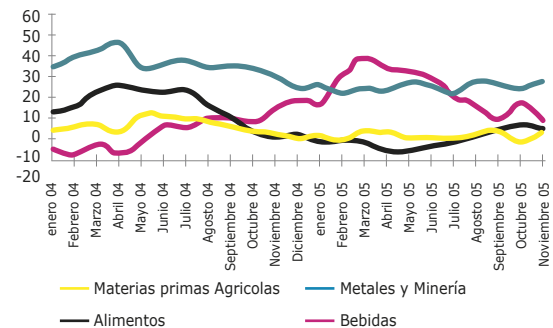


Fuente: Banco de la República

*Comercio Global no tradicional - ITCRIPP(NT)-Deflactada por precios del productor - 1994=100, aumento significa depreciación del peso frente al dólar.

Indice internacional de precios de los commodities*

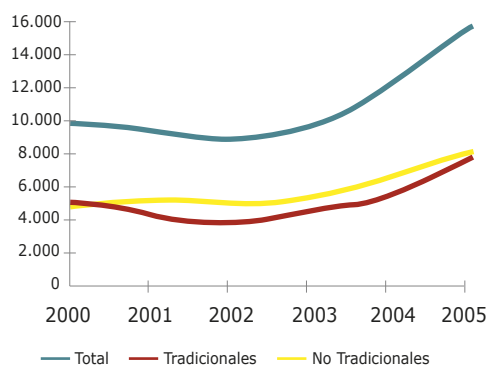
(variación % anual)



Fuente: FMI
*1995=100

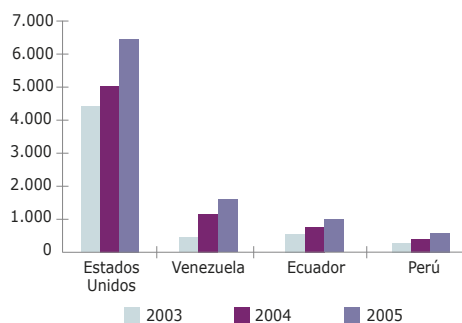
- El crecimiento anual del índice de precios de los *commodities* (energéticos y no energéticos) fue de 30.2% en noviembre de 2005 y el crecimiento promedio en lo corrido de 2005 hasta noviembre fue de 29.6%. A pesar de que el alza en los precios de los energéticos continuó observándose en lo corrido de 2005, a partir del mes de octubre se comenzaron a presentar crecimientos anuales más moderados.
- El incremento en los precios de los bienes no energéticos se debió en buena medida al aumento en los precios de los metales y minerales, a excepción del período comprendido entre febrero y julio de 2005, cuando las variaciones anuales de los precios de las bebidas (cocoa, té y café) fueron las más elevadas.
- A partir de septiembre de 2005 se observa una leve recuperación en los índices de precios de alimentos y materias primas agrícolas, los cuales habían presentado crecimientos negativos durante la mayor parte de 2005. Parte de la recuperación de los precios de las materias primas agrícolas se debe a los mayores precios que experimentaron los bienes que son sustitutos cercanos de los productos derivados del petróleo.
- El incremento en los precios de los *commodities* en 2005, sobre todo de los recursos naturales, puede explicarse por la mayor demanda de China e India por estos bienes, no sólo para su consumo interno sino también para proveer de insumos a la producción de sus bienes exportables. Según el informe de diciembre del *Merrill Lynch*, la desaceleración esperada para 2006 de la economía china ocasionará que los incrementos en los precios de las materias primas experimenten también una desaceleración.

**Exportaciones · Acumulado
enero a septiembre 2000-2005**
(Valor FOB US\$ millones)



Fuente: DANE

**Principales destinos de las exportaciones
Acumulado enero a septiembre 2003-2005**
(Valor FOB US\$ millones)

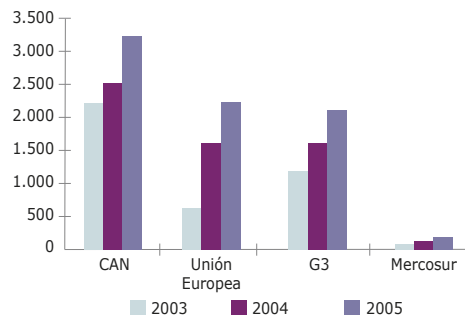


Fuente: DANE

SECTOR EXTERNO COLOMBIANO: TENDENCIAS DE MEDIANO Y LARGO PLAZO ACUMULADO Enero a septiembre 2000-2005

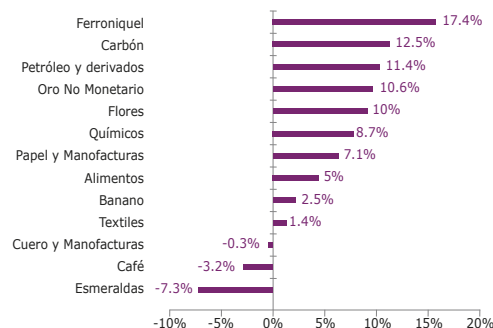
- Al analizar la evolución de las ventas externas totales en el acumulado enero a septiembre de los últimos cinco años se puede apreciar que 2005 continuó la tendencia creciente registrada desde 2003. Además, en 2005 el ritmo de crecimiento de las exportaciones fué mayor al observado en 2003 y en 2004, debido al dinámico crecimiento que presentaron las exportaciones tradicionales.
- Luego de la contracción de las ventas externas tradicionales en 2000 y 2001, entre 2002 y 2004 estas exportaciones registraron tasas de crecimiento anuales cercanas al 20%. En 2005, esta variación prácticamente se duplicó al acercarse al 40%.
- Por su parte, las exportaciones no tradicionales permanecieron muy estables entre el año 2000 y el año 2003, con valores cercanos a los US\$5.000 millones. A partir de 2004 lograron acercarse a los US\$7.000 millones, ayudando así al elevado incremento que experimentaron las ventas externas totales en ese año.
- En los últimos tres años las exportaciones hacia Estados Unidos han sido siempre las principales, concentrando en promedio más del 40% de las exportaciones totales. El segundo destino más importante en este mismo período de los últimos tres años ha sido siempre Venezuela, a excepción de 2003 cuando las exportaciones hacia Ecuador las superaron en más de US\$100 millones. Las ventas externas hacia Perú no han superado los US\$600 millones, pero evidencian una trayectoria interesante. Así, luego de que en 2003 éstas se encontraban por debajo de los US\$300 millones, en 2004 se incrementaron en más de 40%, sobrepasando en valor a las exportaciones dirigidas hacia Puerto Rico.

Principales destinos de las exportaciones Acumulado enero a septiembre 2003-2005 (Valor FOB US\$ millones)



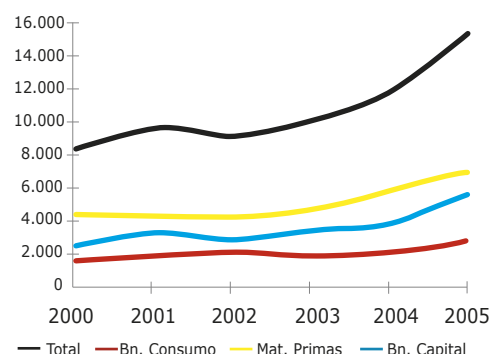
Fuente: DANE

Principales productos de exportación (Tasa de crecimiento relativa % septiembre 2005/ septiembre 1995)



Fuente: Banco de La República y cálculos de Anif

Importaciones Acumulado enero a septiembre 2000-2005 (Valor CIF US\$ millones)



Fuente: DIAN y cálculos DANE

- De los países europeos, en 2003 Holanda se había constituido como el destino más importante de las ventas externas colombianas, encontrándose por debajo de unos pocos países latinoamericanos. En 2004, Italia se constituyó como el destino europeo más importante, y en 2005, Holanda se encuentra de nuevo como el destino europeo más importante, seguido por Italia, Bélgica y Alemania.

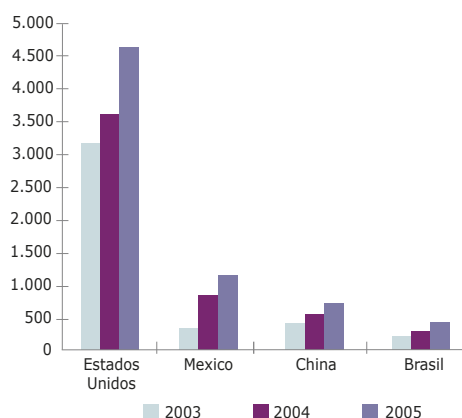
- Respecto a las exportaciones a los distintos grupos comerciales durante el acumulado enero a septiembre de los últimos tres años, vemos que a excepción del Mercosur, todos los grupos presentaron incrementos importantes. Mientras que en 2003 las exportaciones hacia la CAN se encontraban ligeramente por debajo de las dirigidas hacia la Unión Europea, un año después, en buena medida por la recuperación de Venezuela, este grupo comercial se constituyó como el más importante para las ventas externas colombianas. A la CAN le sigue la Unión Europea, en donde se destacan en todos los años las exportaciones hacia Holanda, Italia, Bélgica, España, Alemania y Reino Unido. Entre tanto, las mayores ventas hacia Venezuela y México han ocasionado que el G-3 se consolide como el tercer grupo comercial más importante. Aunque las exportaciones hacia el Mercosur siempre han acumulado en este período valores cercanos a los US\$100 millones, encontrándose muy por debajo de las exportaciones hacia los otros grupos comerciales, la ratificación del Senado de la República del Tratado de Libre Comercio entre Colombia y el Mercosur estimulará un mayor dinamismo en este destino.

- Analizando las tendencias de largo plazo, se tiene que los productos exportados más dinámicos entre septiembre de 1995 y septiembre de 2005 fueron ferroníquel, carbón, petróleo y sus derivados, oro no monetario, flores y químicos. Por su parte, las exportaciones de esmeraldas, café, cuero y textiles se contrajeron en el mismo período.

- A partir de 2003, las importaciones han venido mostrando una clara tendencia al alza. Al analizar el acumulado enero a septiembre se aprecia que esta tendencia obedeció al buen

Principales orígenes de las importaciones Acumulado enero a septiembre 2003 / 2005

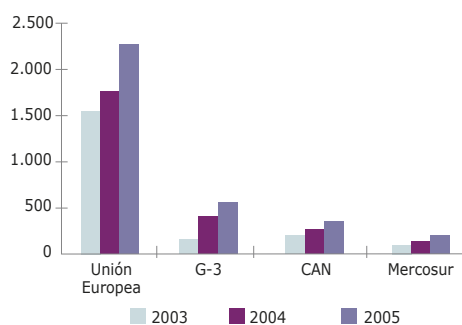
(Valor CIF US\$ millones)



Fuente: DIAN, cálculos Dane

Origen de las importaciones por grupo comercial · Acumulado enero a septiembre 2003 / 2005

(Valor CIF US\$ millones)



Fuente: DIAN, cálculos DANE

desempeño de las compras de materias primas para la industria, que fueron las que más contribuyeron al crecimiento total de las importaciones. Los bienes de capital, por su parte, también contribuyeron a este buen dinamismo al registrar crecimientos muy elevados y concentrar una buena parte de las importaciones colombianas. Los bienes de consumo han contribuido al crecimiento de las compras externas pero sólo en 2004 y 2005, ya que en 2003 su crecimiento fue negativo.

- El fuerte incremento evidenciado en las importaciones en los últimos dos años obedece en buena medida a los mayores niveles de inversión y consumo en el país, así como a la revaluación de la tasa de cambio que ha incentivado la compra de bienes importados. Además, en el caso particular de maquinaria y equipo, la Ley 788 de 2002 estimuló su importación al estipular que durante los años 2003, 2004 y 2005 los responsables del régimen común tendrían derecho a descontar el IVA pagado por la importación de estos bienes dentro de los tres años siguientes.
- Las importaciones colombianas han provenido en los últimos años primordialmente de Estados Unidos, concentrando para el acumulado enero a septiembre de 2003 y 2004 más de US\$3.000 millones y más de US\$4.000 millones en el mismo período de 2005. En 2003 y 2004, las compras desde Venezuela eran las más importantes después de las de Estados Unidos. Sin embargo, mientras que en 2005 las importaciones desde Venezuela crecieron muy poco, las de México, China y Brasil prácticamente se duplicaron. Así, estos tres últimos países son los que después de Estados Unidos proveen de bienes externos a Colombia, con participaciones que oscilan alrededor del 7% cada uno.
- Al analizar la evolución de las importaciones colombianas provenientes de los distintos grupos comerciales en los últimos tres años se resaltan en particular aquellas provenientes de la Unión Europea. Esto obedece al buen comportamiento que han registrado las importaciones desde Alemania, Francia, Italia y España. A estas importaciones le siguen las que hace

Principales productos de exportación
(Tasa de crecimiento relativa % septiembre 2005/
septiembre 1995)



Fuente: Banco de La República y cálculos de Anif

Colombia del G-3, las cuales vienen creciendo muy dinámicamente logrando sobrepasar desde 2004 a las que son originarias de la CAN. Este buen comportamiento de las compras provenientes del G-3 obedece a que como se mencionó anteriormente, las importaciones desde México se incrementaron sustancialmente en el último año. Por su parte, las importaciones desde Mercosur están cada vez más cerca de aquellas provenientes de la CAN, gracias al buen comportamiento de las importaciones desde Brasil.

- Analizando la evolución de largo plazo, se tiene que los productos importados más dinámicos entre septiembre de 1995 y septiembre de 2005 fueron cloruro de vinilo, trigo, chapas de hierro o acero, vehículos ensamblados y ropa para mujer y hombre. Los productos que más se contrajeron en este período fueron vehículos no ensamblados, tubos de hierro o acero, y compuestos hetero-cíclicos.

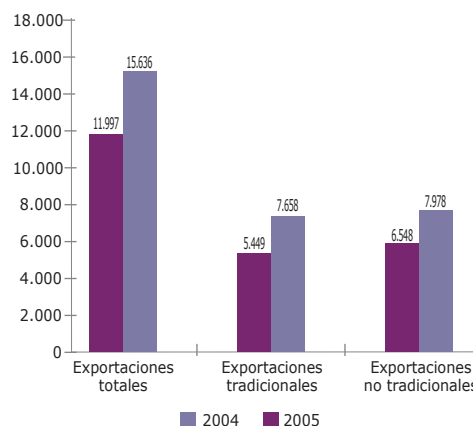
EXPORTACIONES COLOMBIANAS EN SEPTIEMBRE DE 2005

Las cifras de exportaciones (FOB) colombianas revelan que en el acumulado enero a septiembre de 2005 las ventas externas ascendieron a US\$15.636 millones, registrando un incremento de 30.3% frente al período comprendido entre enero y septiembre de 2004. En septiembre de 2005 las exportaciones sumaron US\$1.907 millones, lo cual representó un incremento anual de 25.8%.

Entre enero y septiembre de 2005 la variación de las exportaciones tradicionales fue de 40.5% frente al mismo período de 2004 y su valor fue de US\$7.658 millones. El petróleo y sus derivados, principal rubro de las exportaciones tradicionales, acumularon US\$4.037 millones en ventas externas, lo que representó un incremento de 32.5% frente al período enero a septiembre de 2004. La variación anual de las exportaciones de café fue de 77.2%, la de las exportaciones de carbón 49.9% y la de las ventas externas de ferroníquel 18.9%.

Por su parte, las exportaciones no tradicionales ascendieron a

Gráfico 1: Exportaciones
Acumulado enero a septiembre (2004/2005)
(Valor FOB- US\$ Millones)



Fuente: DANE

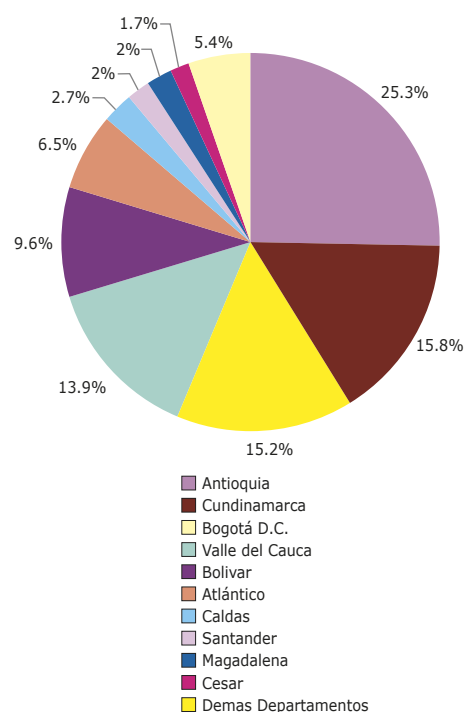
US\$7.978 millones en lo corrido de 2005 a septiembre, lo que representó un incremento de 21.8% frente a enero a septiembre de 2004. Estas mismas exportaciones sumaron US\$981 millones en el mes de septiembre de 2005, aumentando 20.5% frente al mismo mes de 2004 (cuadro 1 y gráfico 1).

En el gráfico 2 se observan las exportaciones no tradicionales según los departamentos de origen para el año corrido a septiembre de 2005. Se aprecia que el departamento de Antioquia fue el que más exportó al concentrar 25.3% de las exportaciones totales en ese período. Adicionalmente, este departamento presentó un crecimiento en sus exportaciones de 19.6% frente al acumulado enero a septiembre de 2004. Al departamento de Antioquia le siguieron Cundinamarca con una participación dentro del total de exportaciones de 15.8%, Bogotá D.C. con 15.2%, Valle del Cauca con 13.9% y Bolívar con 9.6%.

Las cifras de exportaciones según la clasificación CIIU revelan que para el período enero a septiembre de 2005, el 59.6% de las ventas externas colombianas estuvo concentrado en el sector industrial, actividad que registró una variación de 25.6% respecto al período enero a septiembre de 2004, seguido por el sector minero con una contribución de 30.4% de las exportaciones y un incremento anual de 39.2% frente al período enero a septiembre de 2004. Las agrupaciones industriales que más contribuyeron a la variación total de las exportaciones fueron la de productos alimenticios, bebidas y tabaco con un crecimiento de 39.7% frente al acumulado enero a septiembre de 2004, seguida de la de fabricación de sustancias químicas (23.7%), y maquinaria y equipo (38.5%) (cuadro 2).

En el período comprendido entre enero y septiembre de 2005 los principales destinos de las ventas externas fueron Estados Unidos con un valor de US\$6.201 millones y una participación de 39.7%, seguido por la Comunidad Andina con una participación de 19.7%, grupo en el que se destaca el crecimiento anual de las ventas a Venezuela (38.8%). La Unión Europea, por su parte, concentró el 13.6% de las ventas externas colombianas entre enero y septiembre de 2005. Holanda, España y Bélgica fueron los

Gráfico 2: Exportaciones no Tradicionales según departamentos de origen Acumulado enero a septiembre 2005 Participación % en el total de exportaciones



Fuente: DANE

principales contribuyentes dentro de este grupo (cuadros 3 y 4).

IMPORTACIONES COLOMBIANAS EN SEPTIEMBRE DE 2005

En el acumulado enero a septiembre de 2004/2005 las importaciones (CIF) totales pasaron de US\$11.942 millones en 2004 a US\$15.546 millones en 2005 con un incremento de 30.2%.

Por su parte, las importaciones en el mes de septiembre pasaron de US\$1.374 millones en 2004 a US\$1.944 millones en 2005, observándose así una variación de 41.5% entre un año y otro.

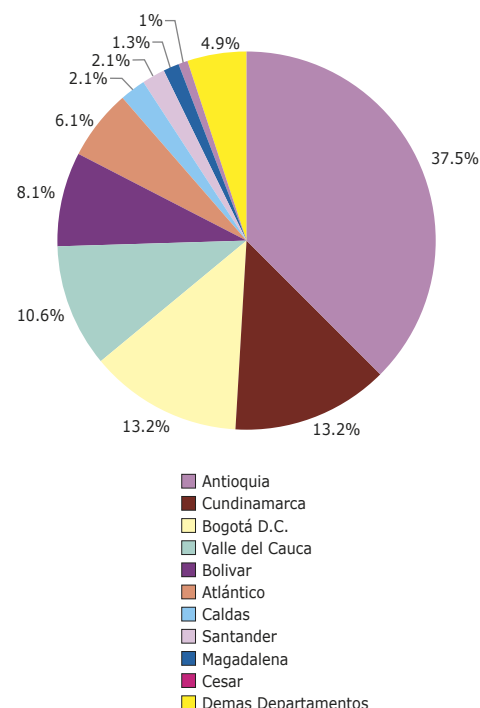
Las importaciones según los departamentos de destino pueden verse en el gráfico 3. Se aprecia que la mayor concentración la presentó Bogotá D.C. con 37.5% para el período comprendido entre enero y septiembre de 2005, seguido por Cundinamarca (13.2%), Antioquia (13.2%), Valle del Cauca (10.6%) y Bolívar (8.1%).

Según la clasificación CUODE, el aumento en las importaciones entre enero y septiembre de 2005 obedeció al incremento anual de 47.8% en bienes de capital y material de construcción, 27.4% en bienes de consumo y 19.8% en materias primas y productos intermedios (cuadro 5).

Respecto a la clasificación CIIU, el sector más importante de las importaciones entre enero y septiembre de 2005 fue el industrial, al registrar un crecimiento de 32.7% frente al mismo período de 2004, y una participación de 94.4% dentro de las importaciones totales. A su vez, los subsectores que más contribuyeron al crecimiento de las importaciones del sector industrial fueron el de maquinaria y equipo y el de fabricación de sustancias químicas, con un crecimiento de 44.2% y 25.8% respectivamente, frente al acumulado enero a septiembre de 2004 (cuadro 6 y gráfico 4).

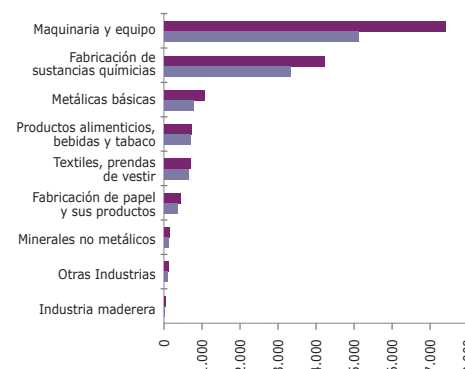
Al sector industrial le siguieron en participación dentro de las importaciones totales el sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca y el sector minero. Estos sectores presentaron una varia-

Gráfico 3: Importaciones según departamento de destino
Acumulado enero a septiembre 2005
Participación en el total de importaciones %



Fuente: DIAN y cálculos DANE

Gráfico 4: Importaciones del sector industrial
Acumulado enero a septiembre 2004/2005
(Valor CIF -US\$ Millones)



Fuente: DIAN y cálculos de DANE

Cuadro 1: Exportaciones

Descripción	Enero a septiembre 2005			Septiembre 2005	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004%		Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004%
Exportaciones totales	15.635.975	30,3		1.906.743	25,8
Exportaciones tradicionales	7.658.428	v40,5		925.624	31,8
Café	1.121.838	77,2		93.869	137,8
Petróleo y sus derivados	4.037.450	32,5		551.700	32,7
Carbón	1.921.650	49,9		215.607	17,7
Ferróníquel	577.491	18,9		64.448	0,7
Exportaciones no tradicionales	7.977.547	21,8		981.120	20,5

Fuente: DANE

Cuadro 2: Exportaciones (CIIU Rev. 2)

Descripción	Enero a septiembre 2005			Septiembre 2005	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Participación %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Total	15.635.975	30,3	100,0	1.906.743	25,8
Sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca	1.377.635	33,9	8,8	161.150	46,3
Sector minero	4.751.046	39,2	30,4	573.226	22,3
Sector industrial	9.323.431	25,6	59,6	1.162.037	26,2
· Productos alimenticios, bebidas y tabaco	2.147.347	39,7	13,7	228.397	41,2
· Textiles, prendas de vestir	1.044.270	7,6	6,7	133.287	11,2
· Industria maderera	71.325	25,9	0,5	9.063	44,4
· Fabricación de papel y sus productos	386.516	14,2	2,5	45.448	21,2
· Fabricación de sustancias químicas	2.753.649	23,7	17,6	376.497	29,6
· Minerales no metálicos	309.874	25,6	2,0	41.979	11,6
· Metálicas básicas	1.238.611	16,9	7,9	147.614	12,1
· Maquinaria y equipo	1.194.728	38,5	7,6	150.965	29,8
· Otras industrias	177.111	43,6	1,1	28.787	47,8
Electricidad, gas y agua	102.750	31,8	0,7	66	-99,4
Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles	75.212	37,7	0,5	9.642	75,6
Estab.fin., seguros, bienes inmuebles y serv. a empresas	27	-11,7	0,0	1	21,6
Servicios comunales, sociales y personales	1.149	12,0	0,0	147	64,5
Diversos y no clasificados	4.725	*	0,0	476	99,2
Fuente: DANE					

*Variación superior a 500%

**Cuadro 3: Principales destinos de las exportaciones
(Enero a septiembre 2005)**

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	30,3	100,0
Estados Unidos	28,5	39,7
Venezuela	38,8	9,8
Ecuador	37,7	6,2
Perú	31,8	3,5
México	28,5	2,9
República Dominicana	36,1	2,9
Holanda	41,7	2,1
Italia	24,5	2,0
Bélgica	38,6	1,8
Puerto Rico	-11,6	1,7
Resto de países	31,0	27,3

Fuente: DANE

**Cuadro 4: Principales destinos de las exportaciones
(Septiembre 2005)**

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	25,8	100,0
Estados Unidos	30,8	40,9
Venezuela	21,2	11,5
Ecuador	56,6	7,0
Perú	v 40,3	4,3
México	50,0	2,8
República Dominicana	-12,1	2,1
Países Bajos	15,5	1,9
Italia	31,6	1,8
Reino Unido	78,1	1,8
España	75,7	1,7
Resto de países	10,1	24,3

Fuente: DANE

Cuadro 5: Importaciones Clasificación CUODE

Descripción	Enero a septiembre 2005		Septiembre 2005	
	Valor CIF US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Valor CIF US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Total	15.546.279	30,2	1.944.239	41,5
Bienes de Consumo	2.819.249	27,4	389.180	41,0
Bienes de consumo no duradero	1.326.386	20,7	175.316	25,6
Bienes de consumo duradero	1.492.863	34,1	213.864	56,6
Materias Primas y Productos Intermedios	7.066.019	19,8	810.199	22,6
Combustibles, lubricantes y conexos	390.947	86,9	48.935	155,8
Materias primas y productos intermedios para la agricultura	601.866	12,9	64.034	34,8
Materias primas y productos intermedios para la industria	6.073.206	17,8	697.231	17,3
Bienes de Capital y Material de Construcción	5.650.658	47,8	743.089	70,6
Materiales de construcción	317.832	53,7	41.245	68,1
Bienes de capital para la agricultura	46.432	15,8	5.699	14,0
Bienes de capital para la industria	3.446.302	51,2	436.900	79,2
Equipo de transporte	1.840.092	42,0	259.245	59,8
Bienes no clasificados	10.353	9,8	1.771	5,4

Cuadro 6: Importaciones del sector industrial según CIIU Rev 2.

Descripción	Enero a septiembre 2005		septiembre 2005	
	Variación 2005/2004 %	Participación %	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total Sector industrial	32,7	94,4	43,2	96,3
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	3,1	4,6	-2,0	4,4
Textiles, prendas de vestir	10,5	4,5	23,9	4,8
Industria maderera	37,4	0,4	23,2	0,3
Fabricación de papel y sus productos	22,3	2,8	11,3	2,4
Fabricación de sustancias químicas	25,8	26,6	28,1	24,9
Minerales no metálicos	37,8	1,0	19,0	1,0
Metálicas básicas	34,3	6,7	38,8	7,1
Maquinaria y equipo	44,2	46,9	66,4	50,1
Otras industrias	39,7	0,9	31,1	1,3

Fuente: DIAN y cálculos DANE

Cuadro 7: Principales orígenes de las importaciones (enero a septiembre 2005)

Origen	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	30,2	100,0
Estados Unidos	30,6	29,1
México	65,5	7,7
China	59,6	7,3
Brasil	47,9	6,6
Venezuela	10,1	5,4
Alemania	17,8	3,7
Japón	9,2	3,3
Corea	49,5	2,9
Ecuador	34,1	2,5
Argentina	21,9	2,0
Resto de países	21,2	29,6

Fuente: DIAN y cálculos DANE

Cuadro 8: Principales orígenes de las importaciones (septiembre 2005)

Origen	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	41,5	100,0
Estados Unidos	50,4	28,7
México	88,6	8,9
China	73,0	8,5
Brasil	27,0	6,6
Venezuela	24,5	6,0
Alemania	40,2	4,2
Japón	26,5	3,1
Ecuador	96,0	2,4
Corea	71,4	2,3
Argentina	75,2	2,2
Resto de países	19,4	27,0

Fuente: DIAN y cálculos DANE

Cuadro 9: Balanza Comercial Nacional según países

Acumulado Enero a septiembre 2004/2005

Valor FOB US\$ millones			
Países	2004	2005	Diferencias 2005-2004
Estados Unidos	1.570	1.931	361
Venezuela	376	729	353
Ecuador	426	593	167
Perú	238	301	63
Puerto Rico	284	249	-36
Argentina	-192	-229	-37
Alemania	-268	-285	-16
México	-335	-690	-355
Brasil	-522	-838	-316
China	-543	-849	-306
Resto de países	-176	208	384
Total	857	1.120	263

Fuente: DIAN y cálculos DANE

Cuadro 10: Balanza Comercial Relativa según países

Acumulado Enero a septiembre 2004/2005

Países	2004	2005
Estados Unidos	0,19	0,18
Venezuela	0,20	0,31
Ecuador	0,44	0,44
Perú	0,40	0,38
Puerto Rico	0,88	0,86
Argentina	-0,79	-0,76
Alemania	-0,41	-0,36
México	-0,32	-0,43
Brasil	-0,70	-0,80
China	-0,72	-0,70
Resto de países	-0,03	0,02
Total	0,04	0,04

Fuente: DIAN-DANE y cálculos Anif

ción de -6.4% y 24.2% y tuvieron una participación de 4.6% y 0.8%, respectivamente.

Los cuadros 7 y 8 contienen los principales países de origen de las importaciones. A tercer trimestre de 2005 se evidencia que el socio comercial líder es Estados Unidos, con una participación de 29.1% dentro de las importaciones totales, seguido por México, China y Brasil, con participaciones que oscilan alrededor de 7%. El crecimiento más importante respecto a 2004 lo presentó México con 65.5%. Por grupos comerciales se observa que las importaciones provenientes de la Unión Europea concentraron el 14% de las importaciones colombianas, seguidas por las de la CAN que concentraron el 10.5%.

BALANZA COMERCIAL COLOMBIANA EN SEPTIEMBRE DE 2005

La balanza comercial (FOB) se incrementó en US\$263 millones al pasar de un superávit de US\$857 millones entre enero y septiembre de 2004 a uno de US\$1.120 millones en el mismo período de 2005. Este incremento respondió a un aumento de las exportaciones a países como Estados Unidos, Venezuela, Ecuador, Perú y Puerto Rico, entre otros, lo cual más que compensó el aumento en las importaciones desde países como Argentina, Alemania, México, Brasil y China (cuadro 9).

En el cuadro 10 se presentan los resultados de la balanza comercial relativa (BCR) para el acumulado entre enero y septiembre de 2004 y 2005. Este indicador mide la balanza comercial de Colombia con cada uno de los países como proporción del comercio total de Colombia con cada uno de los países. La BCR varía entre -1 y 1, en la cual 1 significa que entre enero y septiembre Colombia sólo exportó a ese país, -1 que sólo importó. Valores cercanos a 0 significan que el nivel de las exportaciones estuvo cercano al de las importaciones.

Así, se observa que la BCR con Brasil, China y Argentina fue cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia con esos países estuvo apoyado más que todo en las importaciones.

Cuadro 11: Balanza Comercial Relativa según sectores (CIU Rev. 2)
Enero a septiembre 2004/2005

Enero a septiembre 2004/2005		
Sector	2004	2005
Extracción de minas de carbón	1,00	1,00
Caza ordinaria	1,00	1,00
Electricidad, gas y vapor	0,97	0,98
Petróleo y gas	0,96	0,96
Extracción de madera	0,93	0,93
Prendas de vestir	0,86	0,82
Derivados del petróleo	0,82	0,78
Fabricación productos alimenticios	0,52	0,63
Cuero y sus derivados	0,75	0,61
Barro, loza, etc	0,61	0,57
Muebles de madera	0,57	0,56
Pesca	0,69	0,55
Extracción minerales metálicos	0,44	0,45
Imprentas y editoriales	0,45	0,41
Producción agropecuaria	0,23	0,40
Refinería de petróleo	0,48	0,40
Tabaco	0,23	0,32
Básicas metales no ferrosos	0,42	0,31
Vidrio y sus productos	0,24	0,21
Básicas de hierro y acero	0,07	0,04
Plásticos	0,04	0,00
Textiles	-0,06	-0,06
Bebidas	-0,09	-0,06
Calzado	-0,06	-0,13
Papel y sus productos	-0,16	-0,18
Madera y sus productos	-0,09	-0,21
Metálicas excepto maquinaria	-0,28	-0,34
Silvicultura	-0,66	-0,42
Caucho	-0,49	-0,49
Químicos industriales	-0,45	-0,49
Material de transporte	-0,68	-0,60
Equipo profesional y científico	-0,77	-0,80
Maquinaria excepto eléctrica	-0,75	-0,81
Maquinaria eléctrica	-0,79	-0,82

Fuente: DIAN-DANE y cálculos Anif

Por el contrario, en el caso de Puerto Rico la BCR fue cercana a 1, lo cual indica que el comercio entre Colombia y ese país se fundamentó primordialmente en las exportaciones. El cuadro 11 registra los resultados de la BCR para algunos sectores en el acumulado entre enero y septiembre de 2004 y 2005. Sectores como maquinaria (eléctrica y no eléctrica), equipo profesional y científico y material de transporte tuvieron una BCR cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia en esos sectores estuvo basado en las importaciones. Por el contrario, en sectores como carbón, caza, electricidad, petróleo, madera y prendas de vestir la BCR fue cercana a 1, lo cual señala que el comercio de Colombia en esos sectores se basó primordialmente en las exportaciones.