



Comercio Exterior Colombiano

Enero de 2006 (Cifras a Octubre de 2005)
Boletín Mensual



Comercio Exterior Colombiano

es una publicación de la
Asociación Nacional
de Instituciones Financieras · ANIF
ISSN 1900-3773

• **Director:** Sergio Clavijo

• **Subdirector:** Natalia Salazar

• **Investigadora:** Juliana Salazar

• **Diseño y producción electrónica:**
Zona Ltda.

• **Directora Comercial y de Mercadeo:**
María Inés Vanegas / Publimarch Ltda.

Teléfonos 310.1500, 310.1860, 310.2041

• **Línea Gratuita:** 01.800.011.9907

Fax: 217.0760, 312.4550

Calle 70A Nº 7-86

• **e-mail:** anif@anif.com.co

• **Web Site:** www.anif.org

Tiene carácter confidencial y exclusivo.

Se prohíbe su reproducción con fines
de publicación o divulgación a terceros

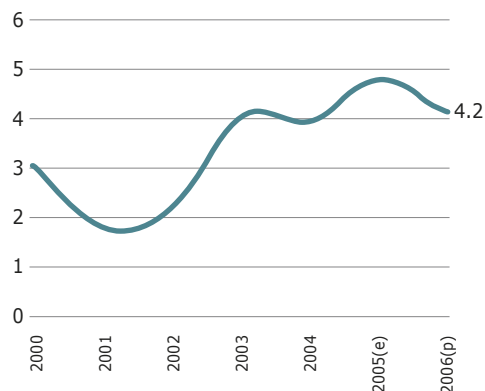
ENTORNO MACROECONÓMICO

- Según los últimos datos suministrados por el Dane, la economía colombiana creció 3.93% real en el primer trimestre de 2005, 5.62% en el segundo trimestre y 5.75% en el tercer trimestre, acumulando un crecimiento anual de 5.10% entre enero y septiembre. Este buen comportamiento se fundamentó en los componentes de inversión (24.10% anual entre enero y septiembre) y consumo de los hogares (4.89% anual entre enero y septiembre). Conociendo este desempeño Anif proyecta un crecimiento de 5.0% para el año 2005. Respecto al año 2006, Anif proyecta que se alcanzará un crecimiento real de 4.2%, lo cual se fundamentará, aunque a un ritmo más moderado que en 2005, en el crecimiento de los componentes de inversión y consumo de los hogares.
- Según el reporte de competitividad global del World Economic Forum 2005-2006, el cual clasifica a los países más competitivos del mundo, Colombia subió siete posiciones debido a una mejora en la confianza en las instituciones y en las políticas macroeconómicas del gobierno. Así, Colombia fue el tercer país latinoamericano mejor clasificado por sus instituciones públicas, encontrándose por encima de países como India y China; y fue el cuarto mejor clasificado entre este grupo por su entorno macroeconómico. Este incremento en el índice de competitividad del país coincide con el crecimiento del PIB real y de la inversión extranjera directa y, en general, con el mejor clima que experimentan este año los negocios en Colombia.



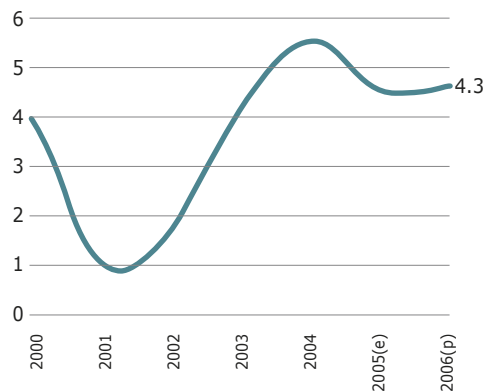
- De acuerdo con la Cepal, la economía de América Latina y el Caribe creció 4.3% en 2005, completando así tres años de crecimiento continuo. Según este mismo organismo, el desempleo de la región pasó de 10.3% en 2004 a 9.3% en 2005. Para 2006 se augura una continuación en la fase expansiva del ciclo económico de América Latina y el Caribe con una tasa de crecimiento de 4.1%. La Cepal hace énfasis en el superávit creciente de la cuenta corriente de la balanza de pagos y estima que en 2005 este saldo será positivo (1.3% del PIB) gracias a la mejora en los términos de intercambio y las remesas. Por otro lado, la coyuntura política favorable en América Latina y el Caribe ha ayudado a mejorar las cuentas fiscales, con lo cual los excedentes se están utilizando para reducir el endeudamiento público.
- A lo largo de 2005, la economía mundial dio muestras de condiciones favorables en los mercados financieros con tasas de interés e inflación bajas, así como de un fortalecimiento en el sector manufacturero y en el comercio mundial. Sin embargo, algunos efectos negativos como la baja oferta de petróleo y sus altos precios pudieron haber contrarrestado parte de los efectos positivos. Así, de acuerdo con el último reporte del FMI-WEO, la economía mundial creció 4.3% real en 2005, crecimiento que se mantendrá en 2006, según este mismo reporte.
- Según el FMI-WEO, en 2005 Venezuela creció 7.8%, Ecuador 2.7% y Estados Unidos 3.5%, es decir que se presentaron crecimientos más moderados que en 2004. El crecimiento esperado para 2005 de Venezuela obedece a que los altos precios del petróleo le permitieron al país fortalecer su posición fiscal y mejorar las condiciones de inversión. En el caso de Estados Unidos, los datos disponibles de manufacturas, servicios, empleo y ventas sugirieron una expansión sólida que, junto a la de China, jalonó parte del crecimiento mundial en 2005. Este mismo reporte proyecta para 2006 un crecimiento económico real de 3.3% para Estados Unidos, 4.5% para Venezuela y 2.8% para Ecuador.

Colombia PIB real
(variación % anual)



Fuente: DANE (2000-2004) y Anif (2005 y 2006)
(e) estimación (p) proyección

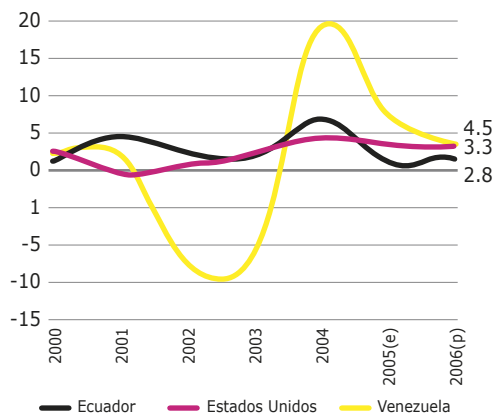
PIB real mundial
(variación % anual)



Fuente: WDI (2000-2002) y FMI-WEO (2003-2006)
(e) estimación (p) proyección

PIB real de Ecuador, Estados Unidos y Venezuela

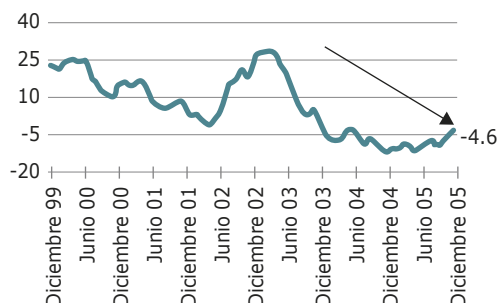
(variación % anual)



Fuente: Banco Central de Ecuador, Banco Central de Venezuela y Bureau of Economic Analysis-U.S. Department of Commerce (2000/2002). FMI-WEO (2003/2006) · (e) estimación (p) proyección

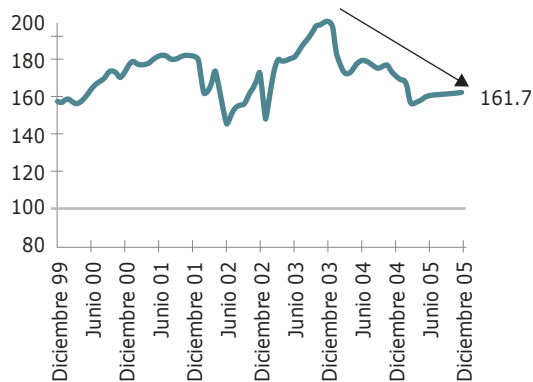
Colombia: TRM

(variación % anual)



Fuente: Banco de la República y cálculos Anif

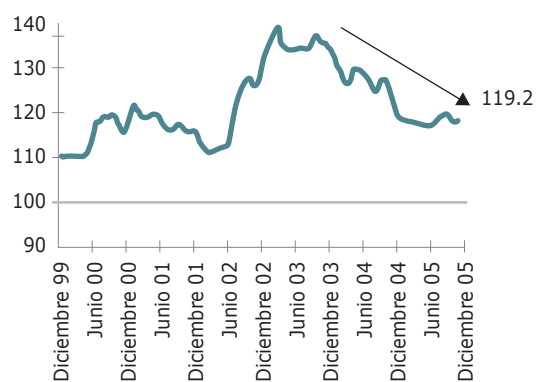
Indice de tasa de cambio real bilateral entre Colombia y Venezuela*



Fuente: Banco de la República

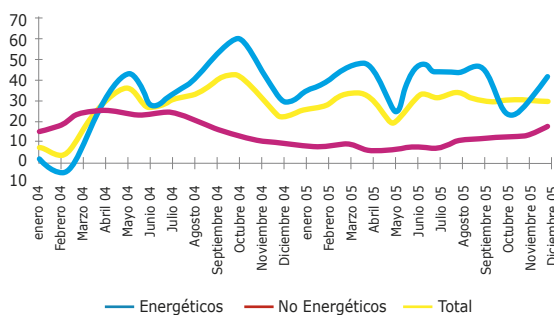
*ITCR bilateral con Venezuela según IPP (1994=100), con TRM promedio. Aumento significa depreciación del peso frente al bolívar, mejora la competitividad de productos colombianos

Colombia: Índice de Tipo de cambio real*



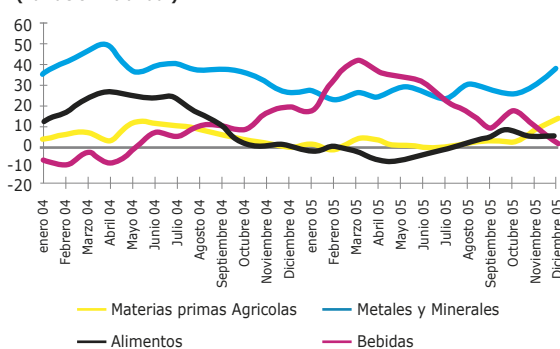
Fuente: Banco de la República * Comercio Global no tradicional ITCRIPP(NT) · Deflactada por precios del productor 1994=100, aumento significa depreciación del peso frente al dólar.

Indice internacional de precios de los commodities* (variación % anual)



Fuente: FMI
*1995=100

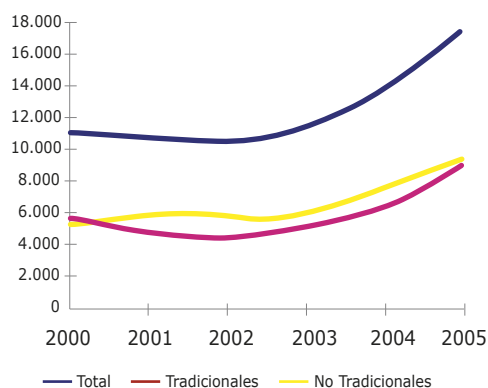
Indice internacional de precios de los commodities* (variación % anual)



Fuente: FMI
*1995=100

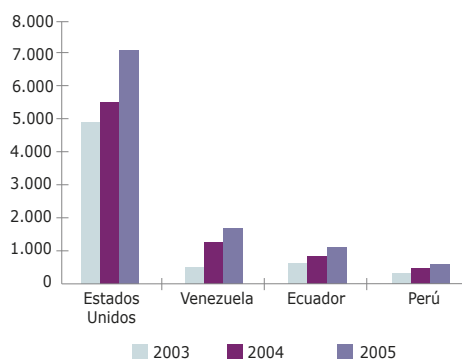
- La revaluación nominal en el mes de diciembre de 2005 fue de 4.6% frente al mismo mes de 2004. Asimismo, el Índice de Tipo de Cambio Real (ITCR) se ubicó en 119.2 en diciembre de 2005, lo que implicó una caída de 2.8% respecto a diciembre de 2004. Sin embargo, el ITCR todavía se encuentra en niveles similares a los registrados en 2000-2001.
- El Índice de Tipo de Cambio Real Bilateral entre Colombia y Venezuela se ubicó en 161.7 en diciembre de 2005, lo que implicó una caída de 5.0% respecto al mismo mes de 2004. Esto obedeció a la revaluación del peso colombiano, sumada a la moderada inflación que vivió el país y a que Venezuela devaluó su moneda en 12% en marzo de 2005.
- El crecimiento anual del índice de precios de los commodities (energéticos y no energéticos) fue de 30.0% en diciembre de 2005 y el crecimiento promedio en este mismo año fue de 29.7%.
- El alza en los precios de los energéticos continuó observándose en 2005, con un repunte importante en septiembre (46.1% anual) y en diciembre (42.3% anual).
- Por su parte, los precios de los bienes no energéticos alcanzaron un incremento anual de 18.4% en diciembre de 2005, la variación más elevada desde julio de 2004. Este resultado se debió en buena medida al aumento en los precios de los metales y minerales, los cuales en diciembre del año pasado alcanzaron su más alto crecimiento anual desde septiembre de 2004 (36.3%).
- A partir de agosto de 2005 comenzó a observarse una recuperación en los índices de precios de alimentos y de materias primas agrícolas, los cuales habían presentado crecimientos negativos durante buena parte de 2005. La recuperación en los precios de las materias primas agrícolas se debe primor-

Exportaciones · Acumulado de enero-octubre 2000-2005
(Valor FOB US\$ millones)



Fuente: DANE

Principales destinos de las exportaciones Acumulado enero-octubre 2003-2005
(Valor FOB US\$ millones)



Fuente: DANE

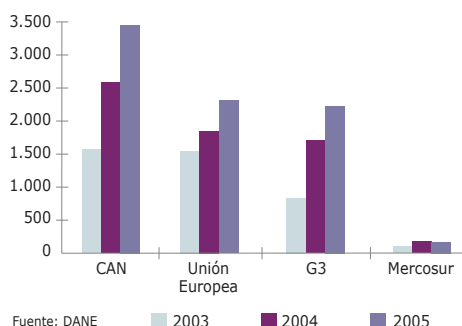
dialmente a los mayores precios que experimentaron los bienes que son sustitutos cercanos de los productos derivados del petróleo.

- El incremento en los precios de los commodities en 2005, sobre todo en los de los recursos naturales, puede explicarse por la mayor demanda de China e India por estos bienes, no sólo para su consumo interno sino también para proveer de insumos a la producción de sus bienes exportables. Según el informe de diciembre del Merrill Lynch, la desaceleración esperada para 2006 de la economía china ocasionará que los incrementos en los precios de las materias primas experimenten también una desaceleración.

SECTOR EXTERNO COLOMBIANO: TENDENCIAS DE MEDIANO Y LARGO PLAZO ACUMULADO ENERO A OCTUBRE 2000-2005

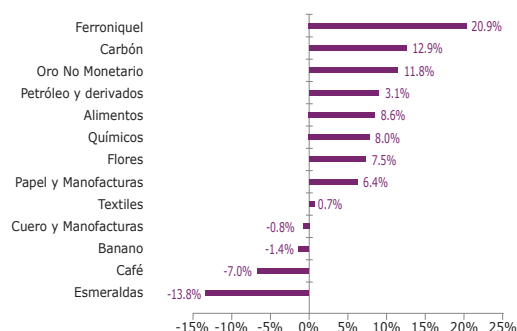
- Al analizar la evolución de las ventas externas totales en el acumulado enero a octubre de los últimos cinco años se puede apreciar que 2005 continuó la tendencia creciente que se viene presentando desde 2003.
- Luego de la contracción de las ventas externas tradicionales en 2000 y 2001, entre 2002 y 2004 estas exportaciones registraron tasas de crecimiento anuales cercanas al 20%. En 2005 esta variación prácticamente se duplicó al acercarse al 40%.
- Por su parte, las exportaciones no tradicionales permanecieron muy estables entre el año 2000 y el año 2003, con valores que oscilaron entre los US\$5.000 millones y los US\$6.000 millones. A partir de 2004 lograron acercarse a los US\$7.000 millones, y en 2005 prácticamente alcanzaron los US\$9.000 millones, ayudando así al elevado incremento que experimentaron las ventas externas totales en estos dos años.

Destino de las exportaciones por grupo comercial Acumulado enero-octubre 2003-2005 (Valor FOB US\$ millones)



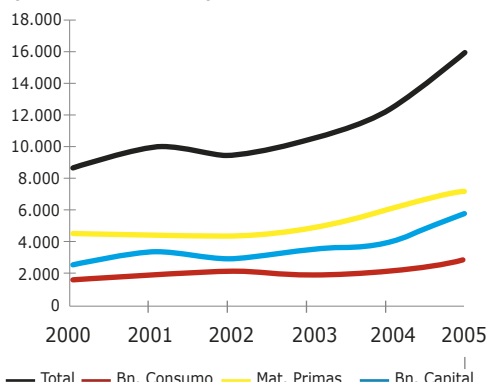
Fuente: DANE

Principales productos de exportación (Tasa de crecimiento relativa % octubre 2005/octubre 1995)



Fuente: Banco de La República y cálculos de Anif

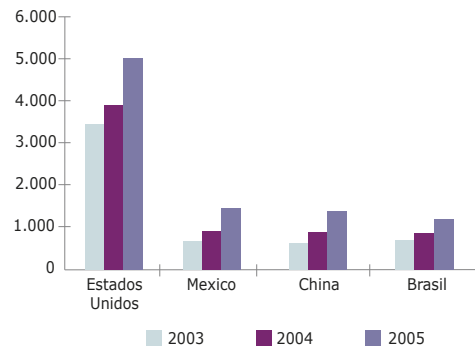
Importaciones Acumulado enero-octubre 2000-2005 (Valor CIF US\$ millones)



Fuente: DIAN, cálculos Anif

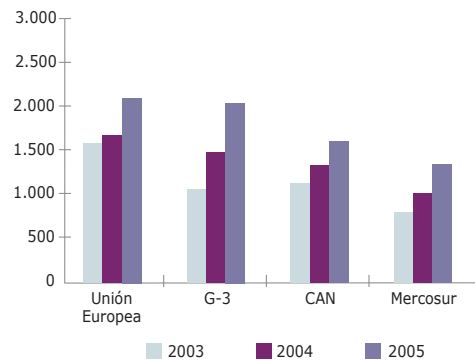
- En los últimos tres años las exportaciones hacia Estados Unidos han sido siempre las principales, concentrando en promedio más del 40% de las exportaciones totales. El segundo destino más importante en este mismo período de los últimos tres años ha sido siempre Venezuela, a excepción de 2003 cuando las exportaciones hacia Ecuador las superaron en más de US\$100 millones. Las ventas externas hacia Perú no han superado los US\$600 millones, pero evidencian una trayectoria interesante. Así, luego de que en 2003 éstas se encontraban ligeramente por encima de los US\$300 millones, en 2004 se incrementaron en más de 40%, sobrepasando en valor a las exportaciones dirigidas hacia Puerto Rico, tercer destino más importante hasta ese entonces.
- Respecto a las exportaciones a los distintos grupos comerciales durante el acumulado enero a octubre de los últimos tres años, vemos que a excepción del Mercosur, todos los grupos presentaron incrementos importantes. Mientras que en 2003 las exportaciones hacia la CAN se encontraban ligeramente por debajo de las dirigidas hacia la Unión Europea, un año después, primordialmente por la recuperación de Venezuela, este grupo comercial se constituyó como el más importante para las ventas externas colombianas. A la CAN le sigue la Unión Europea, en donde se destacan en todos los años las exportaciones hacia Holanda, Italia, Bélgica, España, Alemania y Reino Unido. Entre tanto, las mayores ventas hacia Venezuela y México han ocasionado que el G-3 se consolide como el tercer grupo comercial más importante. Aunque las exportaciones hacia el Mercosur siempre han acumulado en el periodo comprendido entre enero y octubre de los últimos tres años valores cercanos a los US\$100 millones, encontrándose muy por debajo de las exportaciones hacia los otros grupos comerciales, la ratificación del Senado de la República del Tratado de Libre Comercio entre Colombia y el Mercosur estimulará un mayor dinamismo en este destino. Adicionalmente, la reciente firma de la adición de Venezuela a este grupo comercial ocasionará que el Mercosur gane importancia en las exportaciones colombianas en el corto plazo.

Principales orígenes de las importaciones
Acumulado enero-octubre 2003-2005
(Valor CIF US\$ millones)



Fuente: DIAN, cálculos DANE

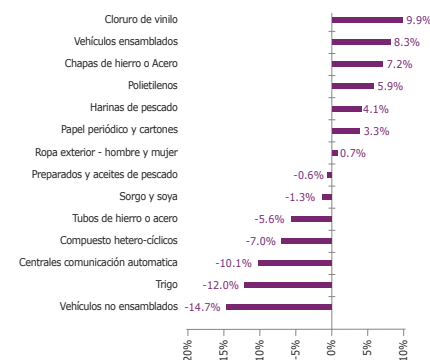
Origen de las importaciones
por grupo comercial
Acumulado enero-octubre 2003-2005
(Valor CIF US\$ millones)



Fuente: DIAN, cálculos DANE

- Analizando las tendencias de largo plazo, se tiene que los productos exportados más dinámicos entre octubre de 1995 y octubre de 2005 fueron ferroníquel, carbón, oro no monetario, petróleo y sus derivados, alimentos, químicos y flores. Por su parte, las exportaciones de esmeraldas, café, banano y cuero se contrajeron en el mismo período.
- A partir de 2003, las importaciones han venido mostrando una clara tendencia al alza. Al analizar el acumulado enero a octubre se aprecia que esta tendencia obedeció al buen desempeño de las compras de materias primas para la industria, que fueron las que más contribuyeron al crecimiento total de las importaciones. Los bienes de capital, por su parte, también contribuyeron a este buen dinamismo al registrar crecimientos muy elevados y concentrar una buena parte de las importaciones colombianas. Los bienes de consumo han contribuido al crecimiento de las compras externas pero sólo en 2004 y 2005, ya que en 2003 su crecimiento fue negativo.
- El fuerte incremento evidenciado en las importaciones en los últimos dos años obedece en buena medida a los mayores niveles de inversión y consumo en el país, así como a la revaluación de la tasa de cambio la cual ha incentivado la compra de bienes importados. Además, en el caso particular de maquinaria y equipo, la Ley 788 de 2002 estimuló su importación al estipular que durante los años 2003, 2004 y 2005 los responsables del régimen común tendrían derecho a descontar el IVA pagado por la importación de estos bienes dentro de los tres años siguientes.
- En los últimos tres años las importaciones colombianas han provenido primordialmente de Estados Unidos, concentrando para el acumulado enero a octubre de 2003 y 2004 más de US\$3.000 millones y casi US\$5.000 millones en el mismo período de 2005. En 2003 y 2004, las compras desde Venezuela eran las más importantes después de las de Estados Unidos. Sin embargo, mientras que en 2005 las importaciones desde Venezuela crecieron muy poco (12%), las de México, China y Brasil alcanzaron crecimientos récord (entre el 44% y el

Principales productos de importación
(Tasa de crecimiento relativa %
octubre 2005/octubre 1995)

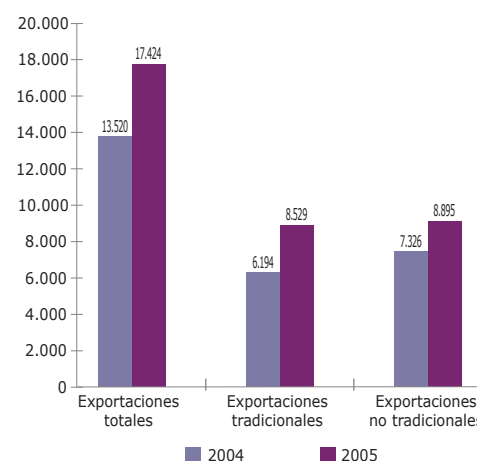


Fuente: Banco de La República y cálculos Anif

67%). Así, estos tres últimos países son los que después de Estados Unidos proveyeron de bienes externos a Colombia en 2005, pasando de concentrar cada uno el 5% en 2003, a concentrar entre el 7% y el 8% en 2005.

- Al analizar la evolución de las importaciones colombianas provenientes de los distintos grupos comerciales en los últimos tres años se resaltan en particular aquellas provenientes de la Unión Europea. Esto obedece al buen comportamiento que han registrado las importaciones desde Alemania, Francia, Italia y España. A estas importaciones le siguen las que hace Colombia del G-3, las cuales vienen creciendo muy dinámicamente, logrando sobrepasar desde 2004 a las que son originarias de la CAN. Este buen comportamiento de las compras provenientes del G-3 obedece, como se mencionó anteriormente, a que las importaciones desde México se incrementaron sustancialmente en el último año. Por su parte, las importaciones desde el Mercosur están cada vez más cerca de aquellas provenientes de la CAN, particularmente gracias al buen comportamiento de las importaciones desde Brasil y Argentina.
- Analizando la evolución de largo plazo, se tiene que los productos importados más dinámicos entre octubre de 1995 y octubre de 2005 fueron el cloruro de vinilo, los vehículos ensamblados, las chapas de hierro o acero y los polietilenos. Los productos que más se contrajeron en este período fueron los vehículos no ensamblados, el trigo, las centrales de comunicación automática, los compuestos heterocíclicos y los tubos de hierro o acero.

Gráfico 1: Exportaciones
Acumulado enero-octubre (2004-2005)
(Valor FOB- US\$ Millones)



Fuente: DANE

EXPORTACIONES COLOMBIANAS EN OCTUBRE DE 2005

Las cifras de exportaciones (FOB) colombianas revelan que en el acumulado enero a octubre de 2005 las ventas externas ascendieron a US\$17.424 millones, registrando un incremento de 28.9% frente al período comprendido entre enero y octubre de

2004. En octubre de 2005 las exportaciones sumaron US\$1.787 millones, lo cual representó un incremento anual de 17.4%.

Entre enero y octubre de 2005 la variación de las exportaciones tradicionales fue de 37.7% frente al mismo período de 2004 y su valor fue de US\$8.529 millones. El petróleo y sus derivados, principal rubro de las exportaciones tradicionales, acumularon US\$4.546 millones en ventas externas, lo que representó un incremento de 30.0% frente al período enero a octubre de 2004. La variación anual de las exportaciones de café fue de 67.4%, la de las exportaciones de carbón 46.8% y la de las ventas externas de ferroníquel 23.0%.

Por su parte, las exportaciones no tradicionales ascendieron a US\$8.895 millones en lo corrido de 2005 a octubre, lo que representó un incremento de 21.4% frente a enero a octubre de 2004. Estas mismas exportaciones sumaron US\$917 millones en el mes de octubre de 2005, aumentando 17.8% frente al mismo mes de 2004 (cuadro 1 y gráfico 1).

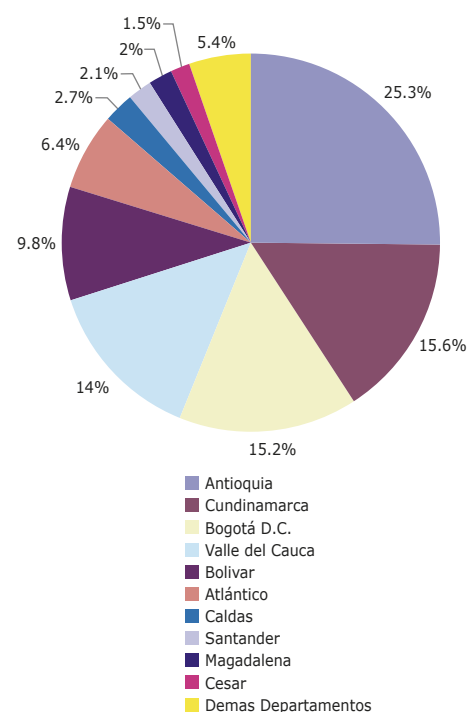
En el gráfico 2 se observan las exportaciones no tradicionales según los departamentos de origen para el año corrido a octubre de 2005. Se aprecia que el departamento de Antioquia fue el que más exportó al concentrar 25.3% de las exportaciones totales en ese período. Adicionalmente, este departamento presentó un crecimiento en sus exportaciones de 19.8% frente al acumulado enero a octubre de 2004. Al departamento de Antioquia le siguieron Cundinamarca, con una participación dentro del total de exportaciones de 15.6%, Bogotá D.C. con 15.2%, Valle del Cauca con 14.0% y Bolívar con 9.8%.

Las cifras de exportaciones según la clasificación CIIU revelan que para el período enero a octubre de 2005, el 59.6% de las ventas externas colombianas estuvo concentrado en el sector industrial, actividad que registró una variación de 24.8% respecto al período enero a octubre de 2004, seguido por el sector minero con una contribución de 30.6% de las exportaciones y un incremento anual de 35.6% frente al período enero a octubre de 2004. Las agrupaciones industriales que más contribuyeron a la

Gráfico 2: Exportaciones no Tradicionales según departamentos de origen

Acumulado enero-octubre 2005

Participación % en el total de exportaciones



Fuente: DANE

variación total de las exportaciones fueron la de productos alimenticios, bebidas y tabaco con un crecimiento de 37.2% frente al acumulado enero a octubre de 2004, seguida de la de fabricación de sustancias químicas (23.8%), y maquinaria y equipo (37.4%) (cuadro 2).

En el período comprendido entre enero y octubre de 2005 los principales destinos de las ventas externas fueron Estados Unidos, con un valor de US\$6.991 millones y una participación de 40.1%, seguido por la Comunidad Andina, con una participación de 19.6%, grupo en donde se destaca Venezuela por su contribución. La Unión Europea, por su parte, concentró el 13.2% de las ventas externas colombianas entre enero y octubre de 2005. Italia, España y Bélgica fueron los principales contribuyentes dentro de este grupo (cuadros 3 y 4).

IMPORTACIONES COLOMBIANAS EN OCTUBRE DE 2005

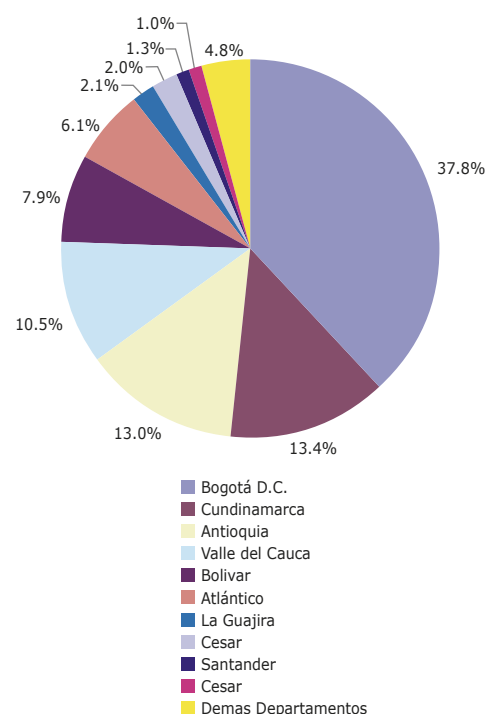
En el acumulado enero a octubre de 2004-2005 las importaciones (CIF) totales pasaron de US\$13.394 millones en 2004 a US\$17.260 millones en 2005 con un incremento de 28.9%.

Por su parte, las importaciones en el mes de octubre pasaron de US\$1.452 millones en 2004 a US\$1.714 millones en 2005, observándose así una variación de 18.0% entre un año y otro.

Las importaciones según los departamentos de destino pueden verse en el gráfico 3. Se aprecia que la mayor concentración la presentó Bogotá D.C. con 37.8% para el período comprendido entre enero y octubre de 2005, seguido por Cundinamarca (13.4%), Antioquia (13.0%), Valle del Cauca (10.5%) y Bolívar (7.9%).

Según la clasificación CUODE, el aumento en las importaciones entre enero y octubre de 2005 obedeció al incremento anual de 45.6% en bienes de capital y material de construcción, 26.5% en bienes de consumo y 18.9% en materias primas y productos intermedios (cuadro 5).

Gráfico 3: Importaciones según departamento de destino
Acumulado enero-octubre 2005
Participación en el total de importaciones %



Fuente: DANE

Cuadro 1: Exportaciones

Descripción	Enero-octubre 2005		Octubre 2005	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Exportaciones totales	17.423.753	28,9	1.787.498	17,4
Exportaciones tradicionales	8.528.973	37,7	870.545	16,9
Café	1.202.254	67,5	80.416	-5,1
Petróleo y sus derivados	4.545.656	30,0	508.206	13,1
Carbón	2.144.087	46,8	222.438	24,7
Ferróniquel	636.975	23,0	59.485	83,4
Exportaciones no tradicionales	8.894.780	21,4	916.953	17,8

Fuente: DANE

Cuadro 2: Exportaciones (CIIU Rev. 2)

Descripción	Enero-octubre 2005			Octubre 2005	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Participación %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Total	17.423.753	28,9	100,0	1.787.498	17,4
Sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca	1.496.310	32,8	8,6	118.394	20,6
Sector minero	5.331.401	35,6	30,6	580.355	12,2
Sector industrial	10.383.696	24,8	59,6	1.060.265	17,6
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	2.355.785	37,2	13,5	208.439	15,8
Textiles, prendas de vestir	1.167.305	6,7	6,7	123.035	-0,7
Industria maderera	79.681	24,9	0,5	8.356	17,5
Fabricación de papel y sus productos	432.652	13,1	2,5	46.136	4,7
Fabricación de sustancias químicas	3.082.236	23,8	17,7	328.587	25,2
Minerales no metálicos	347.689	24,8	2,0	37.815	18,5
Metálicas básicas	1.372.011	16,5	7,9	133.400	12,7
Maquinaria y equipo	1.344.637	37,4	7,7	149.910	29,3
Otras industrias	201.700	43,0	1,2	24.589	38,7
Electricidad, gas y agua	117.700	51,0	0,7	14.950	*
Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles	88.130	46,0	0,5	12.918	124,3
Estab. fin., seguros, bienes inmuebles y serv. a empresas	34	10,5	0,0	7	*
Servicios comunales, sociales y personales	1.439	22,2	0,0	290	91,2
Diversos y no clasificados	5.044	*	0,0	319	14,5

Fuente: DANE

* Variación superior a 500%

Cuadro 3: Principales destinos de las exportaciones (enero-octubre 2005)

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	28,9	100,0
Estados Unidos	29,0	40,1
Venezuela	34,5	9,8
Ecuador	35,0	6,2
Perú	29,0	3,3
República Dominicana	39,3	2,9
México	19,5	2,9
Países Bajos	22,1	2,1
Italia	28,6	2,0
Bélgica	35,3	1,8
Puerto Rico	-21,1	1,6
Resto de países	30,6	27,1

Fuente: DANE

Cuadro 4: Principales destinos de las exportaciones (octubre 2005)

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	17,4	100,0
Estados Unidos	33,0	44,2
Venezuela	6,0	9,8
Ecuador	16,3	6,7
República Dominicana	68,7	3,4
México	-27,9	2,7
Perú	-0,1	2,2
Italia	79,3	2,1
Países Bajos	-47,8	1,9
Reino Unido	45,8	1,4
Canadá	86,4	1,3
Resto de países	8,0	24,2

Fuente: DANE

Cuadro 5: Importaciones Clasificación CUODE

Descripción	Enero-octubre 2005		Octubre 2005	
	Valor CIF US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Valor CIF US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Total	17.260.357	28,9	1.714.078	18,0
Bienes de Consumo	3.188.013	26,5	368.764	19,8
Bienes de consumo no duradero	1.497.943	20,5	171.557	18,5
Bienes de consumo duradero	1.690.069	32,4	197.207	21,0
Materias Primas y Productos Intermedios	7.823.619	18,9	757.599	11,0
Combustibles, lubricantes y conexos	425.585	94,2	34.638	244,6
Materias primas y productos intermedios para la agricultura	664.573	12,7	62.706	10,8
Materias primas y productos intermedios para la industria	6.733.461	16,7	660.255	7,2
Bienes de Capital y Material de Construcción	6.236.912	45,6	586.254	27,4
Materiales de construcción	360.200	51,5	42.368	36,6
Bienes de capital para la agricultura	51.029	14,4	4.596	2,4
Bienes de capital para la industria	3.801.496	48,1	355.193	23,1
Equipo de transporte	2.024.188	41,3	184.096	35,1
Bienes no clasificados	11.814	4,7	1.461	-21,5

Fuente: DIAN y cálculos DANE

Cuadro 6: Importaciones del sector industrial según CIIU Rev 2.

Descripción	Enero-octubre 2005		Octubre 2005	
	Variación 2005/2004 %	Participación %	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total Sector industrial	31,4	94,5	20,6	96,0
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	4,8	4,6	20,5	5,1
Textiles, prendas de vestir	9,7	4,5	3,0	4,9
Industria maderera	37,5	0,4	38,7	0,4
Fabricación de papel y sus productos	19,9	2,8	1,8	2,8
Fabricación de sustancias químicas	24,6	26,6	14,5	26,2
Minerales no metálicos	34,9	1,1	14,1	1,1
Metálicas básicas	33,5	6,7	27,9	7,3
Maquinaria y equipo	42,3	46,9	27,4	46,8
Otras industrias	35,0	0,9	12,6	1,3

Fuente: DIAN y cálculos DANE

Cuadro 7: Principales orígenes de las importaciones (enero-octubre 2005)

Origen	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	28,9	100,0
Estados Unidos	27,8	28,7
México	66,9	7,9
China	56,7	7,4
Brasil	43,6	6,6
Venezuela	12,3	5,6
Alemania	16,8	3,6
Japón	8,7	3,3
Corea	45,4	2,8
Ecuador	31,4	2,5
Argentina	25,0	2,0
Resto de países	20,5	29,6

Fuente: DIAN y cálculos DANE

Cuadro 8: Principales orígenes de las importaciones (octubre 2005)

Origen	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	18,0	100,0
Estados Unidos	4,0	25,1
México	78,5	9,5
China	37,1	8,4
Venezuela	31,4	7,0
Brasil	12,7	6,5
Alemania	7,8	3,4
Japón	4,2	3,2
Francia	83,4	2,7
Ecuador	12,1	2,6
Corea	13,1	2,5
Resto de países	12,6	29,2

Fuente: DIAN y cálculos DANE

Cuadro 9: Balanza Comercial Nacional según países · Acumulado enero-octubre 2004-2005 (Valor FOB US\$ millones)

Países	2004	2005	Diferencias 2005-2004
Estados Unidos	1.775	2.313	538
Venezuela	454	791	337
Ecuador	489	669	179
Perú	255	315	61
Puerto Rico	340	264	-77
Argentina	-212	-259	-47
Alemania	-301	-319	-18
México	-354	-797	-443
Brasil	-604	-930	-325
China	-625	-957	-333
Resto de países	-190	222	411
Total	1.028	1.311	282

Fuente: DIAN y cálculos DANE

Cuadro 10: Balanza Comercial Relativa según países · Acumulado enero-octubre 2004-2005

Países	2004	2005
Portugal	0,91	0,93
Puerto Rico	0,88	0,85
Eslovenia	0,76	0,78
Bélgica	0,55	0,62
Holanda	0,53	0,48
Letonia	-0,93	-0,84
Austria	-0,87	-0,87
Hungría	-0,83	-0,92
Malta	0,54	-0,97
Luxemburgo	-0,81	-0,99
Total	0,04	0,04

Fuente: DIAN-DANE y cálculos Anif

Respecto a la clasificación CIIU, el sector más importante de las importaciones entre enero y octubre de 2005 fue el industrial, al registrar un crecimiento de 31.4% frente al mismo período de 2004, y una participación de 94.5% dentro de las importaciones totales. A su vez, los subsectores que más contribuyeron al crecimiento de las importaciones del sector industrial fueron el de maquinaria y equipo y el de fabricación de sustancias químicas, con un crecimiento de 42.3% y 24.6% respectivamente, frente al acumulado enero a octubre de 2004 (cuadro 6 y gráfico 4).

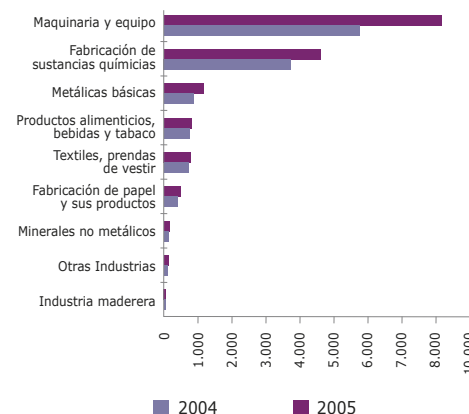
Al sector industrial le siguieron en participación dentro de las importaciones totales el sector agro-pecuario, silvicultura, caza y pesca y el sector minero. Estos sectores presentaron una variación de -8.5% y 24.9% y tuvieron una participación de 4.4% y 0.8%, respectivamente.

Los cuadros 7 y 8 contienen los principales países de origen de las importaciones. A octubre de 2005 se evidencia que el socio comercial líder es Estados Unidos, con una participación de 28.7% dentro de las importaciones totales, seguido por México, China y Brasil, con participaciones que oscilan entre el 7% y el 8%. El crecimiento más importante respecto a 2004 lo presentó México con 66.9%. Por grupos comerciales se observa que las importaciones provenientes de la Unión Europea concentraron el 13.9% de las importaciones colombianas, seguidas por las de la CAN que concentraron el 10.7%.

BALANZA COMERCIAL COLOMBIANA EN OCTUBRE DE 2005

La balanza comercial (FOB) se incrementó en US\$282 millones al pasar de un superávit de US\$1.028 millones entre enero y octubre de 2004 a uno de US\$1.311 millones en el mismo período de 2005. Este incremento respondió a un aumento de las exportaciones a países como Estados Unidos, Venezuela, Ecuador, Perú y Puerto Rico, entre otros, lo cual más que compensó el aumento en las importaciones desde países como Argentina, Alemania, México, Brasil y China (cuadro 9).

Gráfico 4: Importaciones del sector industrial
Acumulado enero-octubre 2004-2005
(Valor CIF -US\$ Millones)



Fuente: DIAN y cálculos de DANE

En el cuadro 10 se presentan los resultados de la balanza comercial relativa (BCR) para el acumulado entre enero y octubre de 2004 y 2005. Este indicador mide la balanza comercial de Colombia con cada uno de los países como proporción del comercio total de Colombia con cada uno de los países. La BCR varía entre -1 y 1, en la cual 1 significa que entre enero y octubre Colombia sólo exportó a ese país, -1 que sólo importó. Valores cercanos a 0 significan que el nivel de las exportaciones estuvo cercano al de las importaciones.

Así, se observa que la BCR con países europeos como Luxemburgo, Malta, Hungría, Austria y Letonia fue cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia con esos países estuvo apoyado más que todo en las importaciones. Por el contrario, en el caso de Portugal, Puerto Rico, Eslovenia y Bélgica, la BCR fue cercana a 1, lo cual indica que el comercio entre Colombia y esos países se fundamentó primordialmente en las exportaciones.

El cuadro 11 registra los resultados de la BCR para algunos sectores en el acumulado entre enero y octubre de 2004 y 2005. Sectores como maquinaria (eléctrica y no eléctrica), equipo profesional y científico y material de transporte tuvieron una BCR cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia en esos sectores estuvo basado en las importaciones. Por el contrario, en sectores como carbón, caza, electricidad, petróleo, madera y prendas de vestir la BCR fue cercana a 1, lo cual señala que el comercio de Colombia en esos sectores se basó primordialmente en las exportaciones.

Cuadro 11: Balanza Comercial Relativa según sectores (CIIU Rev. 2)

Enero-octubre 2004-2005

Sector	2004	2005
Extracción de minas de carbón	1,00	1,00
Caza ordinaria	1,00	1,00
Electricidad, gas y vapor	0,96	0,97
Petróleo y gas	0,96	0,96
Extracción de madera	0,92	0,94
Prendas de vestir	0,86	0,81
Derivados del petróleo	0,82	0,77
Fabricación productos alimenticios	0,53	0,62
Cuero y sus derivados	0,73	0,60
Barro, loza, etc	0,62	0,57
Muebles de madera	0,56	0,55
Pesca	0,66	0,54
Extracción minerales metálicos	0,47	0,47
Otros minerales no metálicos	0,45	0,45
Imprentas y editoriales	0,47	0,42
Refinería de petróleo	0,50	0,41
Producción agropecuaria	0,22	0,40
Películas cinematográficas y otros servicios de esparcimiento	-0,36	0,36
Tabaco	0,16	0,32
Básicas metales no ferrosos	0,43	0,31
Vidrio y sus productos	0,24	0,21
Fabricación otros productos alimenticios	0,01	0,14
Básicas de hierro y acero	0,05	0,03
Servicios personales directos	0,03	0,01
Plásticos	0,03	-0,00
Textiles	-0,06	-0,05
Bebidas	-0,11	-0,09
Calzado	-0,08	-0,16
Papel y sus productos	-0,17	-0,18
Madera y sus productos	-0,08	-0,20
Metálicas excepto maquinaria	-0,28	-0,34
Silvicultura	-0,66	-0,40
Caucho	-0,48	-0,48
Químicos industriales	-0,46	-0,49
Bibliotecas, museos, jardines botánicos y Zoológicos y otros servicios culturales	-0,60	-0,49
Material de transporte	-0,66	-0,60
Equipo profesional y científico	-0,77	-0,80
Maquinaria excepto eléctrica	-0,76	-0,81
Maquinaria eléctrica	-0,78	-0,81

Fuente: DANE - DIAN y cálculos de Anif