



COMERCIO EXTERIOR COLOMBIANO

Junio 2005 • Boletín Mensual (Cifras a dic. 2004)



COMERCIO EXTERIOR COLOMBIANO
es una publicación de la Asociación
Nacional de Instituciones Financieras
- ANIF-

• **Director:** Sergio Clavijo

• **Subdirector:** Natalia Salazar

• **Investigadores:**

Catalina Prieto,
Juliana Salazar

• **Diseño y producción electrónica:**

Luz Stella Sánchez,
Sandra Venegas

• **Directora Comercial y de Mercadeo:**

María Inés Vanegas /Publimarch Ltda.

Teléfonos: 3101500 - 3101860 - 3102041

• **Línea gratuita:** 01 8000119907 Fax:
2170760 - 3124550 Calle 70A No. 7-86

• **Correo electrónico:** anif@anif.com.co

• **Página Web:** www.anif.org

Tiene carácter confidencial y exclusivo.
Se prohíbe su reproducción con fines de
publicación o divulgación a terceros.

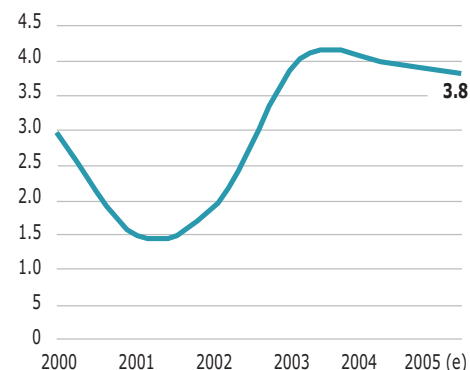


ENTORNO MACROECONÓMICO

- De acuerdo con el DANE, la economía colombiana creció 3.96% en 2004, tasa que se encontró por debajo de la registrada en 2003 (4.02%), pero superior a las observadas en 2001 y 2002 (1.47% y 1.93%, respectivamente). En 2005, Anif proyecta un crecimiento de 3.8%.
- Según el DANE, la inversión privada se incrementó 13.3% real en 2004, cifra inferior en 8.3 puntos porcentuales a la registrada el año anterior, cuando se presentó un crecimiento real de 21.6%. Para 2005 Anif estima un crecimiento de 6% real en este componente de la demanda.
- De acuerdo con el FMI-WEO, la economía mundial creció 5.1% real en 2004. Esto resulta de un incremento mundial en la producción industrial, en el consumo privado, en los flujos de comercio y en la inversión. Para 2005 se espera un crecimiento mundial de 4.3% real.
- Los principales socios comerciales de Colombia registraron un buen desempeño. Venezuela registró un crecimiento de 17.3% en 2004, con una recuperación de 25 puntos porcentuales frente a 2003 cuando presentó una caída de 7.7%. Ecuador, por su parte, registró en 2004 el mayor crecimiento de los últimos diez años (6.6%). En Estados Unidos el PIB real se incrementó 4.4%, acercándose al nivel de crecimiento alcanzado en 1997.

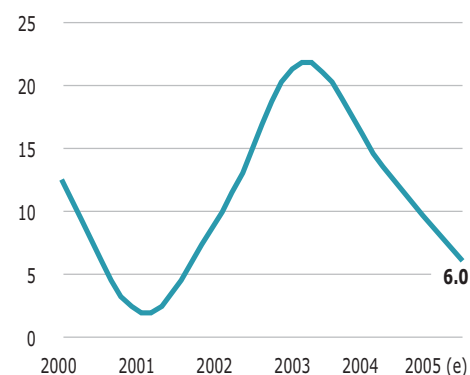
- Las proyecciones para 2005 del FMI-WEO sugieren que Venezuela crecerá 4.6%, Ecuador 3.9% y Estados Unidos 3.6%, es decir que se presentarán crecimientos más moderados que en 2004.
- Entre diciembre de 2003 y diciembre de 2004 se presentó una revaluación nominal del peso frente al dólar de 14%. Asimismo, el índice de tipo de cambio real se ubicó en 121.1 en diciembre de 2004, lo que implicó una caída de 10.5% respecto a diciembre de 2003. Este resultado indica que en 2004 la competitividad de los productos colombianos fue menos satisfactoria frente a los productos de Estados Unidos y Ecuador, los cuales están denominados en dólares. Sin embargo, el índice de TCR todavía se encuentra en niveles competitivos.
- Según cálculos de Anif, el índice de tasa de cambio bilateral entre Colombia y Venezuela se ubicó en 77 en diciembre de 2004, lo que implicó una caída de 19.2% respecto al mismo mes de 2003. Esto obedeció a la fuerte revaluación del peso colombiano, sumado a la moderada inflación que vivió el país.
- El crecimiento promedio del índice de precios de los *commodities* fue de 26.8% durante el año 2004. Esto se debió en buena medida al elevado crecimiento del índice de precios de los energéticos, liderado por el alza en los precios del petróleo durante el año 2004. El alza en los precios de los energéticos continúa observándose en lo corrido de 2005.
- Por su parte, el incremento observado en el índice de precios de los bienes no energéticos está más que todo concentrado en metales y minerales. Estos precios registraron el crecimiento más alto desde 2001. Sin embargo, en lo corrido de 2005 se observa un crecimiento más moderado tanto en el índice de precios de los bienes no energéticos como en el de los precios de los metales y minerales.
- Gran parte del incremento en los precios de los *commodities* en los últimos tres años puede explicarse por la mayor demanda de la economía china. China es el principal destino de las exportaciones mundiales de cobre y aluminio y es el segundo destino del crudo, luego de Estados Unidos. Además, es el principal comprador del frijol soya de Estados Unidos.

Colombia: PIB real
(variación % anual)



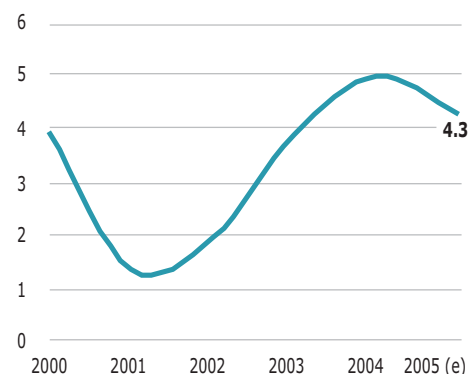
Fuente: Dane (2000-2004) y Anif (2005).
(e) estimación.

Colombia: inversión privada
(variación % anual)



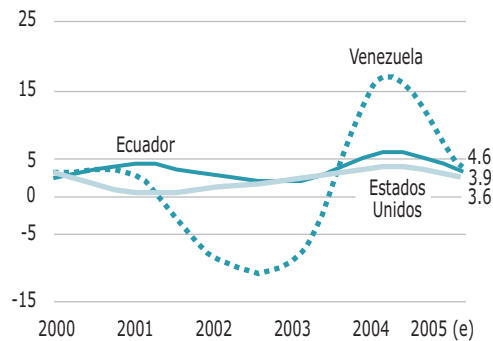
Fuente: Dane (1995-2004) y Anif (2005).
(e) estimación.

PIB real mundial
(variación % anual)



Fuente: WDI (2000-2002) y FMI-WEO (2003-2005).
(e) estimación.

PIB real de Ecuador, Estados Unidos y Venezuela (variación % anual)



Fuente: Banco Central de Ecuador, Banco Central de Venezuela y Bureau of Economic Analysis-U.S. Department of Commerce (2000-2004), FMI-WEO (2005). (e) estimación.

Colombia: TRM (variación % anual)



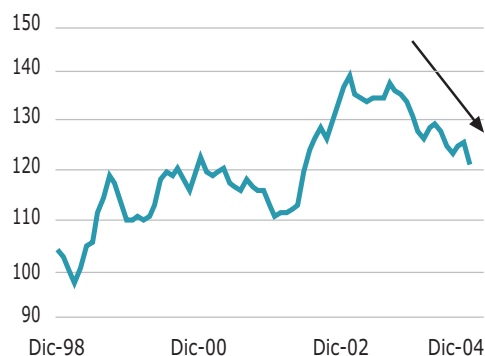
Fuente: Banco de la República y cálculos Anif.

Índice de tasa de cambio real bilateral entre Colombia y Venezuela*



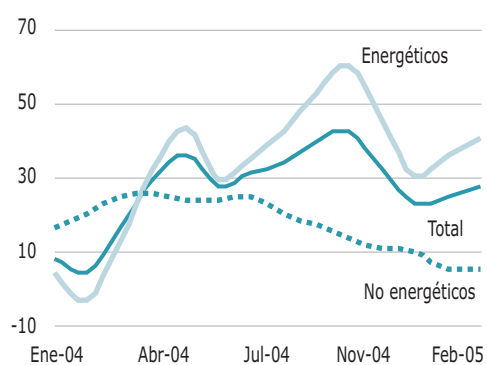
Fuente: BCV, Banco de la República y cálculos Anif.
*Diciembre de 1999=100, aumento significa depreciación del peso frente al bolívar, mejora la competitividad de productos colombianos.

Colombia: índice de tipo de cambio real*



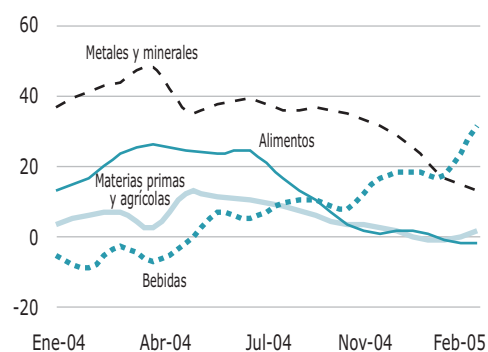
Fuente: Banco de la República.
*Comercio Global no tradicional - ITCRIPP(NT) -Deflactada por precios del productor- 1994=100.

Índice internacional de precios de los commodities* (variación % anual)



Fuente: FMI. *1995=100.

Índice internacional de precios de los commodities* (variación % anual)

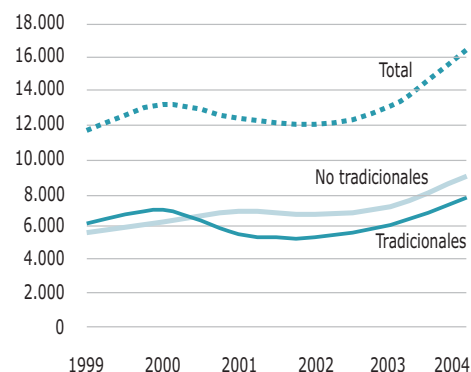


Fuente: FMI. *1995=100.

SECTOR EXTERNO COLOMBIANO

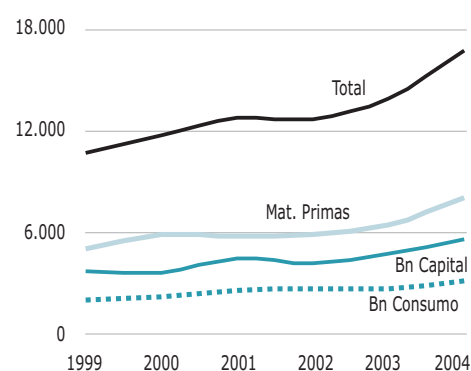
- En los últimos dos años, las exportaciones colombianas experimentaron una recuperación, luego de registrar caídas en 2001 y 2002. Estas caídas fueron ocasionadas por las exportaciones tradicionales, las cuales a partir de 2001 comenzaron a perder participación dentro del total de exportaciones.
- Las exportaciones hacia Estados Unidos concentran la mayor parte de las exportaciones totales, seguidas por aquellas dirigidas a Venezuela. Alemania, que tradicionalmente ha sido uno de los destinos más importantes para los productos de Colombia, ha perdido dinamismo en los últimos años. Por el contrario, Ecuador ha venido posicionándose como un destino cada vez más fuerte.
- Respecto a las exportaciones a los distintos grupos comerciales, las exportaciones hacia la ALADI y la CAN llevan la delantera. Las exportaciones hacia la Unión Europea y el G-3 han aumentado su participación en las exportaciones colombianas, acercándose cada día más al nivel de exportaciones hacia la CAN, mientras que las exportaciones hacia el Mercosur han ido perdiendo participación.
- Los sectores exportadores más dinámicos entre 1994 y 2004 fueron equipo de transporte, metales no ferrosos y hierro y acero. En general, la mayoría de exportaciones del sector industrial ganaron dinamismo. Las exportaciones de calzado y cuero se contrajeron entre 1994 y 2004.
- Desde 2002 las importaciones colombianas han vuelto a repuntar, sobre todo en el último año. Las importaciones colombianas de materias primas para la industria fueron las que más contribuyeron a los movimientos que se ocasionaron en las importaciones totales.
- Las importaciones desde Estados Unidos tienen la mayor participación en las importaciones totales, seguidas por las importaciones desde Venezuela, México y Brasil.
- Dentro de las importaciones provenientes de los distintos grupos comerciales, se destacan las provenientes de la ALADI con una gran ventaja respecto al resto de grupos. A las importaciones desde la Aladi, le siguieron las provenientes de la Unión Europea. Los volúmenes de importaciones desde la CAN

Exportaciones
(valor FOB US\$ millones)



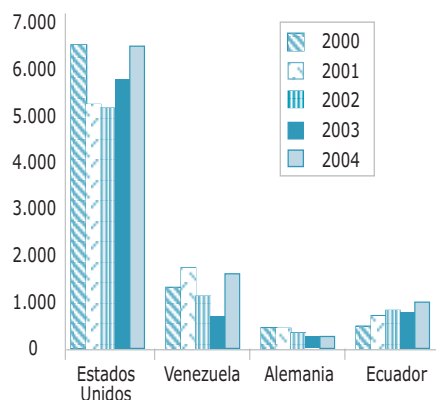
Fuente: Dane.

Importaciones
(valor CIF US\$ millones)



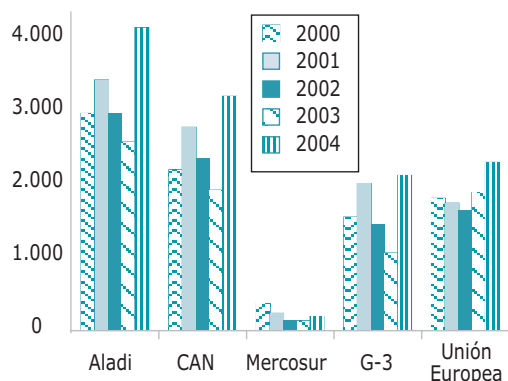
Fuente: Dian y cálculos Dane.

Colombia: principales destinos de las exportaciones
(valor FOB US\$ millones)



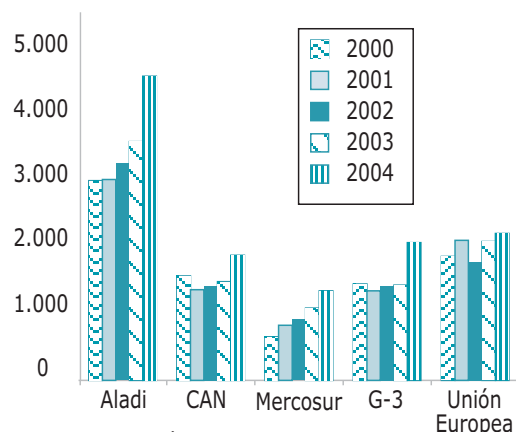
Fuente: Dane.

Colombia: destino de las exportaciones por grupo comercial (valor FOB US\$ millones)



Fuente: Dane.

Origen de las importaciones por grupo comercial (valor CIF US\$ millones)

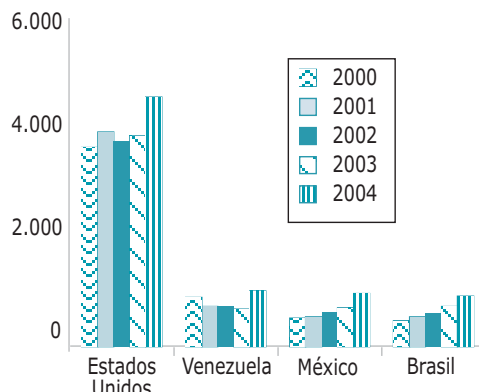


Fuente: Dian y cálculos Dane.

y el G-3 siempre se han mantenido muy similares, sin embargo en el último año se observó un mayor dinamismo de las importaciones provenientes del G-3.

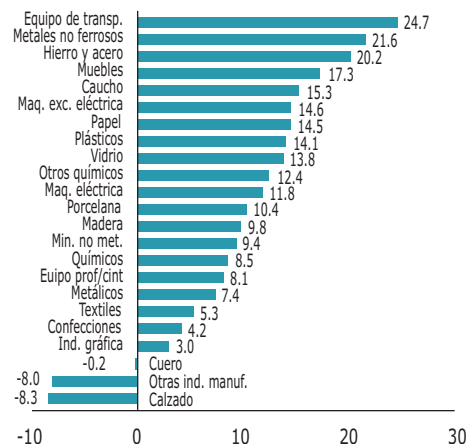
- El sector industrial históricamente ha concentrado la mayor parte de las importaciones colombianas. En este sector se el crecimiento que entre 1998 y 2004 tuvieron las compras externas de metálicas básicas, textiles y prendas de vestir y fabricación de sustancias químicas. Por el contrario, las compras externas de minerales no metálicos, productos alimenticios, bebidas y tabaco perdieron dinamismo entre 1998 y 2004.

Principales orígenes de las importaciones (valor CIF US\$ millones)



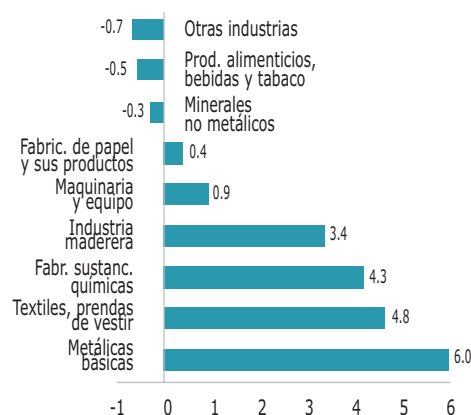
Fuente: Dian y cálculos Dane.

Exportaciones sectoriales (tasa de crecimiento relativa % 2004/1994)



Fuente: Dane. Cálculo tasa de crecimiento relativa Anif.

Importaciones del sector industrial (tasa de crecimiento relativa % 2004/1998)



Fuente: Dian y cálculos Dane.
Cálculos tasa de crecimiento relativa Anif.

EXPORTACIONES COLOMBIANAS

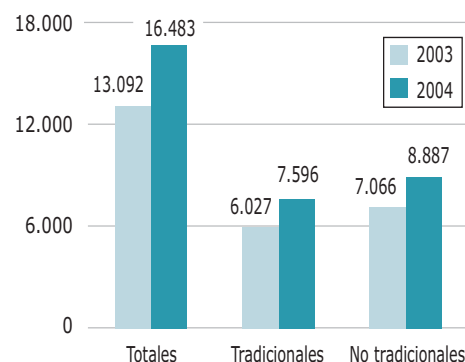
Las cifras de exportaciones (FOB) colombianas a diciembre de 2004 revelan que en el acumulado anual las ventas externas ascendieron a US\$16.483 millones, registrando un incremento de 25.9% frente al año 2003. En diciembre de 2004 las exportaciones sumaron US\$1.512 millones, lo cual representó un incremento anual de 31.2%.

En el año 2004 la variación anual de las exportaciones tradicionales fue de 26% y su valor fue de US\$7.596 millones. El petróleo y sus derivados, principal rubro de las exportaciones tradicionales, acumularon US\$4.180 millones en ventas externas, lo que representó un incremento de 23.5% frente al período enero-diciembre de 2003. La variación anual de las exportaciones de carbón fue de 29.4%, la de las exportaciones de café 17.8% y la de las ventas externas de ferroníquel 51%.

Por su parte, las exportaciones no tradicionales ascendieron a US\$8.887 millones durante 2004, lo que representó un incremento de 25.8% frente a 2003. Estas mismas exportaciones sumaron US\$810 millones en el mes de diciembre de 2004, aumentando 22.9% frente al mismo mes de 2003 (cuadro 1 y gráfico 1).

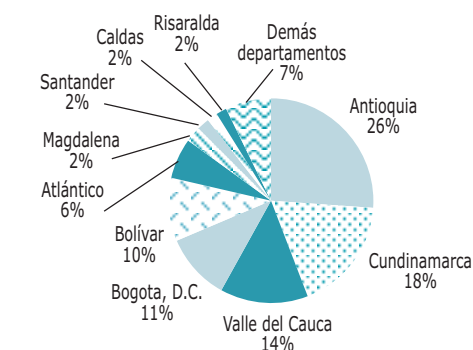
En el gráfico 2 se observan las exportaciones no tradicionales según los departamentos de origen para el acumulado enero-diciembre de 2004. Se aprecia que el departamento de Antioquia es el que más contribuyó al crecimiento de las exportaciones totales al concentrar 26.1% de éstas durante 2004. Adicionalmente, este departamento presentó un crecimiento de 19.6% frente al acu-

Gráfico 1.
Exportaciones
Acumulado enero-diciembre (2003-2004)
(Valor FOB - US\$ millones)



Fuente: Dane.

Gráfico 2.
Exportaciones no tradicionales
según departamento de origen
Acumulado enero-diciembre 2004
(participación % en el total de exportaciones)



Fuente: Dane.

Cuadro 1. Exportaciones

Descripción	Ene - Dic 2004		Diciembre 2004	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2004/2003 %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2004/2003 %
Exportaciones totales	16.483.122	25.9	1.512.047	31.2
Exportaciones tradicionales	7.596.125	26.0	701.658	42.2
Café	949.464	17.8	135.392	50.5
Petróleo y sus derivados	4.179.531	23.5	347.518	19.4
Carbón	1.841.004	29.4	162.152	143.9
Ferroníquel	626.125	51.0	56.597	23.4
Exportaciones no tradicionales	8.886.997	25.8	810.389	22.9

Fuente: Dane.

mulado enero-diciembre de 2003. Al departamento de Antioquia le siguieron Cundinamarca con una participación dentro del total de exportaciones de 18%, Valle del Cauca con 13.9%, Bogotá D.C con 10.8%. y Bolívar con 9.9%.

Las exportaciones según la clasificación CIIU revelan que para el período enero-diciembre de 2004 el 61.6% de las ventas externas colombianas estuvo concentrado en el sector industrial, actividad que registró una variación de 28.8% respecto al período enero-diciembre de 2003, seguido de lejos por el sector minero con una contribución de 28.9% de las exportaciones y un incremento anual de 22.1% frente al período enero-diciembre de 2003. Las agrupaciones industriales que más contribuyeron a la variación de las exportaciones fueron la de fabricación de sustancias químicas con un crecimiento de 31.3% frente a 2003, seguida de la de maquinaria y equipo (77.7%), y textiles y prendas de vestir (32.4%). Por el contrario, la industria maderera presentó una contracción de 12.3% frente a las ventas externas registradas en el acumulado enero-diciembre de 2003, por lo que contribuyó negativamente al crecimiento de las exportaciones totales (cuadro 2).

Cuadro 2. Exportaciones (CIIU Rev. 2) - Ver cuadro 6.

Descripción	Ene - dic 2004			Diciembre 2004	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2004/2003 %	Participación %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2004/2003 %
Total	16.483.122	25.9	100.0	1.512.047	31.2
Sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca	1.401.393	17.8	8.5	132.111	30.5
Sector minero	4.758.021	22.1	28.9	404.163	41.7
Sector industrial	10.155.766	28.8	61.6	961.720	28.3
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	2.123.938	17.6	12.9	231.719	34.2
Textiles, prendas de vestir	1.345.979	32.4	8.2	125.671	26.7
Industria maderera	78.313	-12.3	0.5	7.569	19.5
Fabricación de papel y sus productos	462.724	16.4	2.8	38.624	6.9
Fabricación de sustancias químicas	3.013.580	31.3	18.3	256.722	29.4
Minerales no metálicos	334.809	13.6	2.0	29.594	29.2
Metálicas básicas	1.441.954	23.9	8.7	137.185	18.4
Maquinaria y equipo	1.182.631	77.7	7.2	117.909	40.3
Otras industrias	171.836	10.9	1.0	16.726	18.5
Electricidad, gas y agua	92.709	46.9	0.6	8.647	-26.0
Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles	71.947	54.8	0.4	5.178	16.6
Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios a empresas	250	*	0.0	0	*
Servicios comunales, sociales y personales	1.674	-83.3	0.0	23	-90.6
Diversos y no clasificados	1.363	*	0.0	205	*

* Variación superior a 500%. Fuente: Dane.

En el año 2004 los principales destinos de las ventas externas fueron Estados Unidos con un valor de US\$6.504 millones y una participación de 39.5%, seguido por la Comunidad Andina con una participación de 19.4%, grupo en el que se destaca el crecimiento anual de las ventas a Vene-

zuela (130.9%). La Unión Europea, por su parte, concentró el 13.9% de las ventas externas colombianas entre enero y diciembre de 2004. Italia, los Países Bajos y Alemania fueron los principales contribuyentes dentro de este grupo (cuadros 3 y 4).

Cuadro 3. Principales destinos de las exportaciones Enero-diciembre 2004

Destino	Variación 2004/2003 %	Participación %
Total	25.9	100.0
Estados Unidos	12.2	39.5
Venezuela	130.9	9.7
Ecuador	28.4	6.1
Perú	34.7	3.2
México	41.8	3.1
Puerto Rico	21.9	2.7
República Dominicana	26.3	2.6
Países Bajos	26.8	2.3
Italia	25.7	2.2
Bélgica	26.7	1.8
Resto de países	24.9	26.9

Fuente: Dane.

Cuadro 4. Principales destinos de las exportaciones Diciembre 2004

Destino	Variación 2004/2003 %	Participación %
Total	31.2	100.0
Estados Unidos	9.2	37.5
Venezuela	81.4	10.9
Ecuador	22.6	6.2
México	15.2	3.3
Perú	28.2	3.1
Italia	170.9	3.1
República Dominicana	190.1	3.0
Bélgica	84.1	2.6
Alemania	34.6	2.2
Japón	14.6	1.8
Resto de países	40.3	26.2

Fuente: Dane.

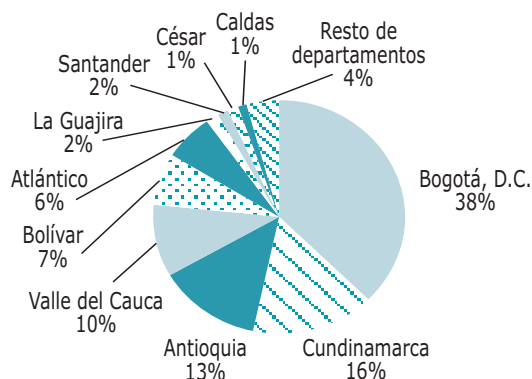
IMPORTACIONES COLOMBIANAS

En el período comprendido entre enero y diciembre de 2003-2004 las importaciones (CIF) totales pasaron de US\$13.881 millones en 2003 a US\$16.745 millones en 2004 con un incremento de 20.6%.

Por su parte, las importaciones en el mes de diciembre pasaron de US\$1.323 millones en 2003 a US\$1.759 millones en 2004, observándose así un incremento de 32.9% entre un mes y otro.

Las importaciones según los departamentos de destino pueden verse en el gráfico 3. Se aprecia que la mayor concentración la presentó Bogotá D.C. con 37.5% para el período comprendido entre enero y diciembre de 2004, seguido por Cundinamarca (15.8%), Antioquia (13.3%), Valle del Cauca (10.2%) y Bolívar (7%).

Gráfico 3
Importaciones según
departamento de destino
Acumulado enero-diciembre 2004
(participación % en el total de importaciones)



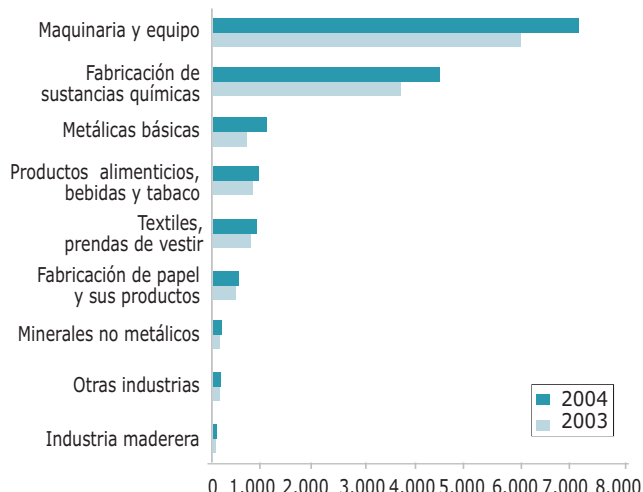
Fuente: Dian y cálculos Dane.

Según la clasificación CUODE, el aumento en las importaciones entre enero y diciembre de 2004 obedeció al incremento de 25% en materias primas y productos intermedios, de 16.1% en bienes de capital y material de construcción y de 18.3% en bienes de consumo (cuadro 5).

Respecto a la clasificación CIIU, el sector más dinámico de las importaciones entre enero y diciembre de 2004 fue el industrial, al registrar un crecimiento de 20.9% frente al mismo período de 2003 con una participación de 93.2% dentro de las importaciones totales. Los subsectores que más contribuyeron al crecimiento de las importaciones del sector industrial fueron el de fabricación de sustancias químicas y el de maquinaria y equipo, con un crecimiento de 20.7% y 18.8% respectivamente, frente al acumulado enero-diciembre de 2003 (cuadro 6 y gráfico 4).

Al sector industrial le siguieron los dos siguientes sectores: 1) agropecuario silvicultura, caza y pesca y 2) minero. Estos sectores presentaron un crecimiento de 16.1% y 26.9% y tuvieron una participación de 5.9% y 0.7% respectivamente.

Gráfico 4
Importaciones
del sector industrial
Acumulado enero-diciembre 2004
(Valor CIF - US\$ millones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 5. Importaciones (clasificación CUODE)

Descripción	Enero-diciembre 2004		Diciembre 2004	
	Valor CIF US\$ miles	Variación 2004/2003 %	Valor CIF US\$ miles	Variación 2004/2003 %
Total	16.744.848	20.6	1.759.221	32.9
Bienes de consumo	3.168.762	18.3	322.063	36.0
Bienes de consumo no duradero	1.553.722	9.7	150.242	29.5
Bienes de consumo duradero	1.615.040	28.1	171.821	42.2
Materias primas y productos intermedios	8.014.159	25.0	729.589	33.9
Combustibles, lubricantes y conexos	262.351	9.7	21.799	177.9
Materias primas y productos intermedios para la agricultura	700.572	25.0	56.852	28.2
Materias primas y productos intermedios para la industria	7.051.236	25.6	650.938	32.1
Bienes de capital y material de construcción	5.546.449	16.1	704.474	30.2
Materiales de construcción	296.804	34.1	32.329	42.5
Bienes de capital para la agricultura	56.172	2.3	6.005	-0.8
Bienes de capital para la industria	3.381.098	16.6	451.812	28.3
Equipo de transporte	1.812.375	13.2	214.329	33.8
Bienes no clasificados	15.478	15.2	3.095	277.5

Fuente: Dian y cálculos Dane.

Los cuadros 7 y 8 contienen los principales países de origen de las importaciones. Entre enero y diciembre de 2004 se evidencia que el socio comercial líder es Estados Unidos con una participación de 28.9% dentro de las importaciones totales, seguido por Venezuela, China, México y Brasil con participaciones que oscilan alrededor de 6%. El crecimiento más importante, respecto a 2003 lo presentó China con 55%.

En términos generales, el fuerte incremento en las importaciones evidencia el aumento en la demanda gracias al buen desempeño de la economía y a la revaluación.

En el caso particular de maquinaria y equipo, la Ley 788 de 2002 estimuló su importación al estipular que durante los años 2003, 2004 y 2005 los responsables del régimen común tendrían derecho a descontar el IVA pagado por la importación de estos bienes dentro de los tres años siguientes.

Igualmente, se observa un mayor aprovechamiento de los tratados comerciales, al contener éstos, entre otros, grandes ventajas arancelarias. Es así como las importaciones provenientes de Estados Unidos aumentaron en 18.5%, las de la Comunidad Andina 25.9% y las de la Aladi 27.7%.

Cuadro 6. Importaciones del sector industrial según CIIU Rev 2. - Ver cuadro 2.

Descripción	Enero-diciembre 2004		Diciembre 2004	
	Variación 2004/2003 %	Participación %	Variación 2004/2003 %	Participación %
Total Sector industrial	20.9	93.2	34.1	94.1
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	15.3	5.5	38.4	4.6
Textiles, prendas de vestir	17.3	5.2	-2.4	4.1
Industria maderera	28.3	0.4	59.6	0.4
Fabricación de papel y sus productos	11.5	3.0	12.2	2.8
Fabricación de sustancias químicas	20.7	27.1	39.1	24.0
Minerales no metálicos	25.4	1.0	42.8	0.9
Metálicas básicas	58.2	6.4	79.2	5.5
Maquinaria y equipo	18.8	43.7	32.9	50.9
Otras industrias	15.3	0.9	38.8	0.8

Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 7. Principales orígenes de las importaciones. Enero-diciembre 2004

Origen	Variación 2004/2003 %	Participación %
Total	20.6	100.0
Estados Unidos	18.5	28.9
Venezuela	48.7	6.5
China	55.0	6.4
México	39.6	6.2
Brasil	26.2	5.8
Alemania	8.1	3.9
Japón	0.1	3.8
Corea	34.1	2.7
Ecuador	0.7	2.5
Canadá	22.6	2.3
Resto de países	14.0	31.0

Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 8. Principales orígenes de las importaciones. Diciembre 2004

Origen	Variación 2004/2003 %	Participación %
Total	32.9	100.0
Estados Unidos	24.3	29.5
China	61.3	7.3
Venezuela	131.0	7.1
México	46.9	6.8
Brasil	-13.3	5.2
Japón	41.7	3.6
Alemania	13.8	3.5
Corea	61.3	3.1
Ecuador	39.2	2.5
Canadá	10.2	2.1
Resto de países	33.2	29.2

Fuente: Dian y cálculos Dane.

BALANZA COMERCIAL COLOMBIANA

La balanza comercial (FOB) se incrementó en US\$787 millones al pasar de un superávit de US\$70 millones entre enero y diciembre de 2003 a uno de US\$857 millones en el mismo período de 2004. Este incremento respondió a un aumento de las exportaciones a países como Estados Unidos, Ecuador, Venezuela, Puerto Rico y Perú, entre otros, lo cual más que compensó el aumento en las importaciones desde países como Japón, Alemania, México, Brasil y China (cuadro 9).

En el cuadro 10 se presentan los resultados de la balanza comercial relativa (BCR) para el acumulado enero-diciembre 2003-2004. Este indicador mide la balanza comercial de Colombia con cada uno de los países como proporción del comercio total de Colombia con cada uno de los países. La BCR varía entre 1 y -1, donde 1 significa que entre enero y diciembre de 2003-2004 Colombia sólo exportó a ese país, -1 que sólo importó y 0 que el valor de las exportaciones fue igual al de las importaciones. Valores cercanos a 0 significan que el nivel de las exportaciones estuvo cercano al de las importaciones.

Así, se observa que países como Brasil y China tuvieron una BCR cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia con esos países estuvo basado más que todo en las importaciones. Por el contrario, en el caso de Puerto Rico la BCR estuvo cercana a 0.9,

**Cuadro 9. Balanza Comercial Nacional según países
Acumulado Enero-diciembre 2003-2004
(valor FOB US\$ millones)**

Países	2003	2004	Diferencias 2004-2003
Estados Unidos	1.944	1.950	6
Ecuador	385	604	219
Venezuela	6	573	566
Puerto Rico	332	416	84
Perú	211	285	75
Japón	-403	-339	64
Alemania	-315	-361	-46
México	-350	-482	-132
Brasil	-624	-751	-128
China	-549	-836	-287
Resto de países	-567	-202	365
Total	70	857	787

Fuente: Dian y Dane.

**Cuadro 10. Balanza Comercial
Relativa según países
Acumulado Enero-diciembre
2003-2004**

Países	2003	2004
Estados Unidos	0.20	0.18
Ecuador	0.33	0.43
Venezuela	0.00	0.22
Puerto Rico	0.85	0.89
Perú	0.36	0.37
Japón	-0.50	-0.39
Alemania	-0.37	-0.41
México	-0.33	-0.32
Brasil	-0.77	-0.73
China	-0.77	-0.76
Resto de países	-0.07	-0.02
Total	0.00	0.03

Fuente: Dian, Dane y cálculos Anif.

lo cual indica que el comercio entre Colombia y ese país se fundamentó primordialmente en las exportaciones.

El cuadro 11 registra los resultados de la BCR para los sectores más dinámicos en el acumulado enero-diciembre 2003-2004. Sectores como maquinaria eléctrica y no eléctrica y equipo profesional y científico tuvieron una BCR cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia en esos sectores estuvo basado en las importaciones. Por el contrario, en sectores como prendas de vestir y cuero y sus derivados la BCR fue cercana a 1, lo cual señala que el comercio de Colombia en esos sectores se basó primordialmente en las exportaciones. Cabe destacar que el sector de material de transporte pasó de tener una BCR de -0.83 a una de -0.66 entre 2003 y 2004, lo cual refleja una balanza comercial menos negativa.

Cuadro 11. Balanza Comercial Relativa según sectores. Enero - diciembre 2003-2004

Sector	2003	2004
Prendas de vestir	0.85	0.85
Derivados del petróleo	0.78	0.82
Cuero y sus derivados	0.72	0.70
Barro, loza, etc	0.58	0.60
Fabricación productos alimenticios	0.54	0.54
Muebles de madera	0.68	0.54
Refinería de petróleo	0.43	0.47
Otros minerales no metálicos	0.50	0.46
Imprentas y editoriales	0.39	0.44
Básicas metales no ferrosos	0.59	0.44
Vidrio y sus productos	0.26	0.22
Tabaco	0.22	0.17
Otras industrias manufactureras	0.13	0.12
Básicas de hierro y acero	0.06	0.04
Plásticos	-0.01	0.00
Textiles	-0.16	-0.05
Calzado	-0.19	-0.11
Madera y sus productos	-0.05	-0.13
Bebidas	-0.22	-0.16
Papel y sus productos	-0.18	-0.17
Metálicas excepto maquinaria	-0.34	-0.30
Otros químicos	-0.40	-0.38
Químicos industriales	-0.48	-0.46
Caucho	-0.50	-0.49
Material de transporte	-0.83	-0.66
Equipo profesional y científico	-0.78	-0.78
Maquinaria excepto eléctrica	-0.87	-0.80
Maquinaria eléctrica	-0.80	-0.80

Fuente: Dane, Dian y cálculos Anif.