



COMERCIO EXTERIOR COLOMBIANO

Noviembre de 2005 • Boletín Mensual (cifras a agosto de 2005)



COMERCIO EXTERIOR COLOMBIANO

es una publicación de la
Asociación Nacional de

Instituciones Financieras - ANIF-

ISSN 1900-3773

• **Director:** Sergio Clavijo

• **Subdirector:** Natalia Salazar

• **Investigadora:**
Juliana Salazar

• **Diseño y producción electrónica:**
Luz Stella Sánchez,
Sandra Venegas

• **Directora Comercial y de Mercadeo:**
María Inés Vanegas /Publimarch Ltda.

Teléfonos: 3101500 - 3101860 - 3102041

• **Línea gratuita:** 01 8000119907 Fax:
2170760 - 3124550 Calle 70A No. 7-86

• **Correo electrónico:** anif@anif.com.co

• **Página Web:** www.anif.org

Tiene carácter confidencial y exclusivo.
Se prohíbe su reproducción con fines de
publicación o divulgación a terceros.



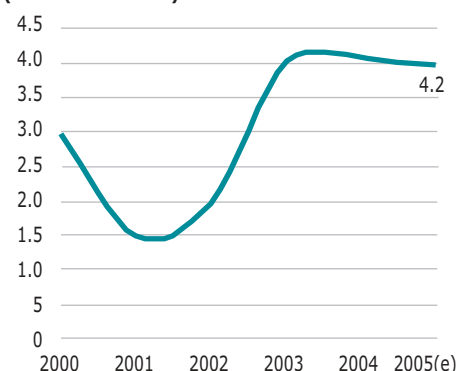
ENTORNO MACROECONÓMICO

- De acuerdo con la última revisión del Dane, la economía colombiana creció 4.01% real en 2004, tasa ligeramente inferior a la registrada en 2003 (4.27%). En el primer trimestre de 2005 la economía creció 3.86% real y en el segundo trimestre 5.3% real, acumulando un crecimiento de 4.6% en el primer semestre. Este buen comportamiento se ha fundamentado en los componentes de inversión (19.8% en el primer semestre) y el repunte del consumo de los hogares (4.5% en el primer semestre). Conociendo este desempeño Anif proyecta un crecimiento de 4.2% para el año.
- Según el reporte de competitividad global del World Economic Forum 2005-2006, el cual clasifica a los países más competitivos del mundo, Colombia subió siete posiciones debido a una mejora en la confianza en las instituciones y en las políticas macroeconómicas del gobierno. Así, Colombia fue el tercer país latinoamericano mejor clasificado por sus instituciones públicas, encontrándose por encima de países como India y China; y fue el cuarto mejor clasificado por su entorno macroeconómico. Este incremento en el índice de competitividad del país coincide con el crecimiento del PIB real y de la inversión extranjera directa y en general con el mejor clima que experimentan este año los negocios en Colombia.
- De acuerdo con el FMI-WEO, la economía mundial creció 5.1% real en 2004. Esto resulta de un incremento mundial en la producción industrial, en el consumo privado, en los flujos de comercio y en la inversión. Después de una desaceleración temporal en el segundo semestre de 2004, el crecimiento global del PIB se elevó durante el primer trimestre de 2005, gracias a que el crecimiento del sector servicios más que compensó la caída en los sectores de manufacturas y comercio. Sin embargo, en el segundo trimestre, en parte por los altos precios del petróleo, los indicadores líderes mostraron una tendencia a la desaceleración al tiempo que la confianza empresa-

rial se debilitó en la mayoría de los países. Según el FMI-WEO, actualmente el sector manufacturero y el comercio mundial se están fortaleciendo y los indicadores líderes se han mejorado. Sin embargo, los altos precios del crudo, exacerbados por el huracán "Katrina", pueden contrarrestar parte de los efectos positivos. Así, para 2005 se espera un crecimiento mundial de 4.3% real, donde la expansión la lideran Estados Unidos y China.

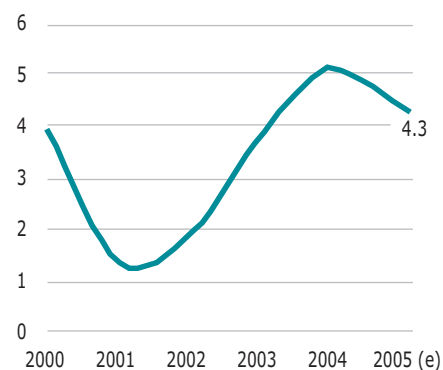
- Las proyecciones para 2005 del FMI-WEO sugieren que Venezuela crecerá 7.8%, Ecuador 2.7% y Estados Unidos 3.5%, es decir que se presentarán crecimientos más moderados que en 2004. El crecimiento esperado para 2005 de Venezuela obedece a que los altos precios del petróleo le han permitido al país fortalecer su posición fiscal y mejorar las condiciones de inversión. En el caso de Estados Unidos, los datos disponibles de manufacturas, servicios, empleo y ventas sugieren que la expansión es sólida. Sin embargo, el huracán "Katrina", que es el desastre natural más costoso de los últimos años, provocó que la proyección que se tenía inicialmente (3.6%) ya no se mantenga, dado que el consumo privado se deterioró como consecuencia de los altos precios del petróleo y la población desplazada.
- En lo corrido de este año a octubre se presentó una revaluación nominal del peso frente al dólar de 4.2%. Por su parte, la revaluación nominal en el mes de octubre de 2005 fue de 11.1% frente al mismo mes de 2004. Asimismo, el índice de tipo de cambio real se ubicó en 118.6 en octubre de 2005, lo que implicó una caída de 5% respecto a octubre de 2004. Sin embargo, el ITCR todavía se encuentra en niveles similares a los registrados en 2000-2001.
- El índice de tasa de cambio real bilateral entre Colombia y Venezuela se ubicó en 159.7 en octubre de 2005, lo que implicó una caída de 7.7% respecto al mismo mes de 2004. Esto obedeció a la revaluación del peso colombiano, sumada a la moderada inflación que vivió el país y a que Venezuela devaluó su moneda en 12% en marzo de este año.
- El crecimiento anual del índice de precios de los *commodities* (energéticos y no energéticos) fue de 30% en octubre de 2005 y el crecimiento promedio en lo corrido de 2005 hasta octubre fue de 29.5%. A pesar de que el alza en los precios de los energéticos continúa observándose en lo corrido de 2005, en los meses de septiembre y octubre se presentaron crecimientos anuales más moderados frente a los observados en meses atrás.

Colombia: PIB real
(variación % anual)



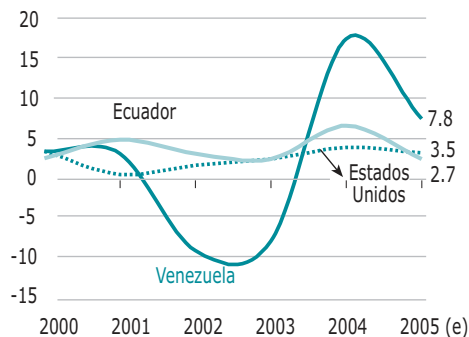
Fuente: Dane (2000-2004) y Anif (2005).
(e) estimación.

PIB real mundial
(variación % anual)



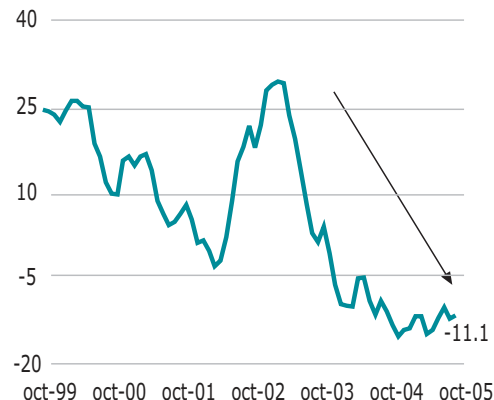
Fuente: WDI (2000-2002) y FMI-WEO (2003-2005).
(e) estimación.

PIB real de Ecuador, Estados Unidos y Venezuela (variación % anual)



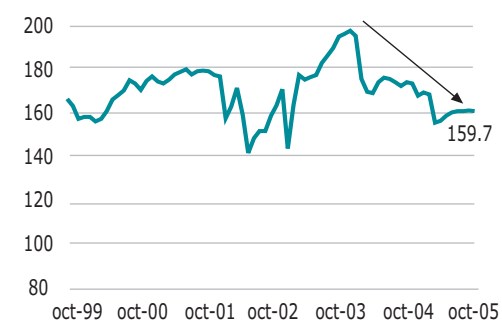
Fuente: Banco Central de Ecuador, Banco Central de Venezuela y Bureau of Economic Analysis-U.S. Department of Commerce (2000-2002), FMI-WEO (2003-2005). (e) estimación.

Colombia: TRM (variación % anual)



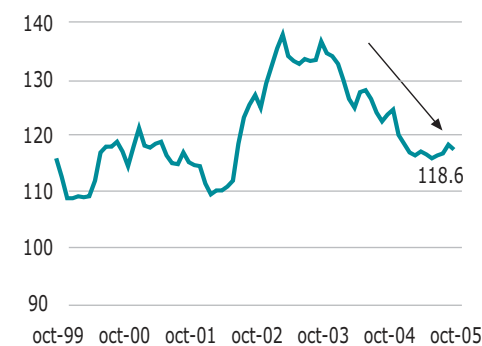
Fuente: Banco de la República y cálculos Anif.

Índice de tasa de cambio real bilateral entre Colombia y Venezuela*



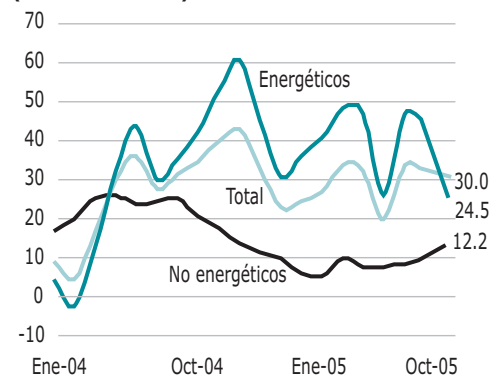
*ITCR bilateral con Venezuela según IPP (1994=100), con TRM promedio. Aumento significa depreciación del peso frente al bolívar, mejora la competitividad de productos colombianos. Fuente: Banco de la República.

Colombia: índice de tipo de cambio real* (variación % anual)



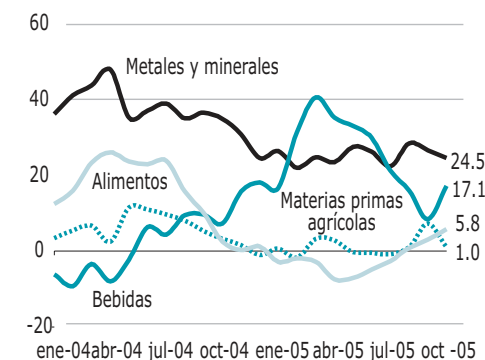
*Comercio Global no tradicional - ITCRIPP(NT) -Deflactada por precios del productor- 1994=100, aumento significa depreciación del peso frente al dólar. Fuente: Banco de la República.

Índice internacional de precios de los commodities* (variación % anual)



*1995=100. Fuente: FMI.

Índice internacional de precios de los commodities* (variación % anual)



Fuente: FMI. *1995=100.

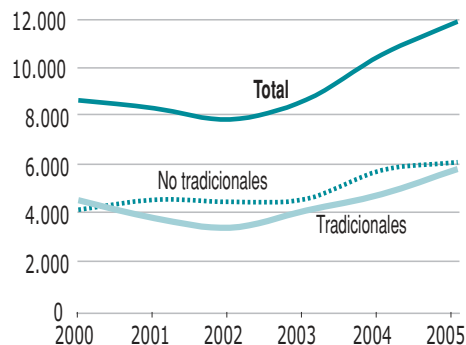
- Si bien durante 2004 el incremento en los precios de los bienes no energéticos se debió en parte al aumento en los precios de los metales y minerales, a partir de 2005 hasta julio esta tendencia cambió. Es así como los precios de las bebidas (cocoa, té y café) pasaron de registrar los menores crecimientos anuales durante la mayor parte de 2004 a registrar en lo corrido de 2005 hasta julio los aumentos más altos. En octubre se observa que la tendencia se revierte de nuevo y la variación anual del índice de precios de metales y minerales se sitúa por encima de la del índice de precios de las bebidas, regresando así a los niveles de marzo de este año.
- A partir de septiembre de 2005 se observa una leve recuperación en los índices de precios de alimentos y materias primas agrícolas, los cuales habían presentado crecimientos negativos durante la mayor parte de 2005. Parte de la recuperación de los precios de las materias primas agrícolas se debe a los mayores precios que experimentaron los bienes que son sustitutos cercanos de los productos derivados del petróleo. Por ejemplo, el precio del caucho natural se incrementó 41% en octubre de 2005 frente a diciembre del año pasado debido al incremento en el precio del caucho sintético.
- Gran parte del incremento en los precios de los *commodities* en los últimos tres años puede explicarse por la mayor demanda de la economía china por estos bienes, no sólo para su consumo interno sino también para proveer de insumos a la producción de sus bienes exportables. Así, China es el principal destino de las exportaciones mundiales de cobre y aluminio y es el segundo destino del crudo, luego de Estados Unidos. Además, es el principal comprador del frijol soya que produce Estados Unidos.

SECTOR EXTERNO COLOMBIANO: TENDENCIAS DE MEDIANO Y LARGO PLAZO ACUMULADO ENERO-AGOSTO 2000-2005

- Al analizar la evolución de las ventas externas totales en el acumulado enero-agosto de los últimos cinco años se puede apreciar que este año continúa la tendencia creciente registrada desde 2003. Sin embargo, este año el ritmo de crecimiento de las exportaciones es menor al observado en 2004, debido al crecimiento moderado que presentaron las exportaciones no tradicionales.

Exportaciones

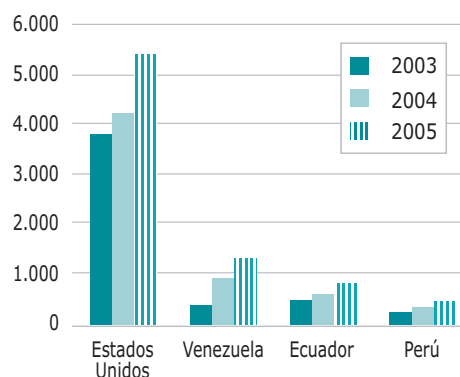
Acumulado enero-agosto 2000 - 2005
(valor FOB US\$ millones)



Fuente: Dane.

Principales destinos de las exportaciones

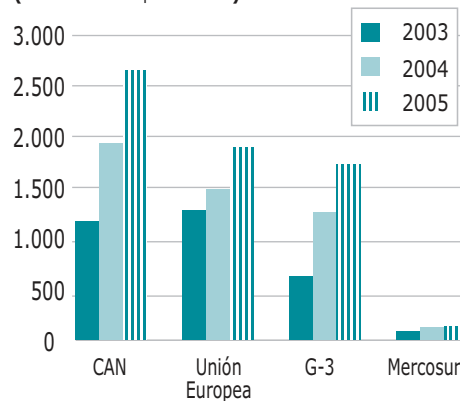
Acumulado enero-agosto 2003-2005
(valor FOB US\$ millones)



Fuente: Dane.

Destino de las exportaciones por grupo comercial

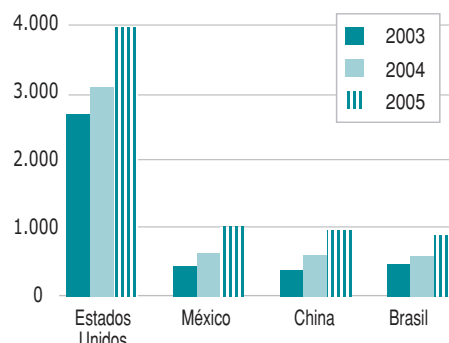
Acumulado enero-agosto 2003-2005
(valor FOB US\$ millones)



Fuente: Dane.

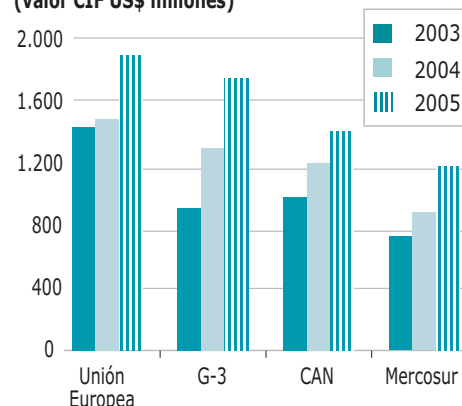
- Luego de la contracción de las ventas externas tradicionales en 2000 y 2001, a partir de 2002 estas exportaciones han registrado tasas de crecimiento anuales cercanas al 20%.
- Por su parte, las exportaciones no tradicionales permanecieron muy estables entre el año 2000 y el año 2003, con valores cercanos a los US\$4.000 millones y a partir de 2004 lograron acercarse a los US\$6.000 millones. Este último hecho explica gran parte del elevado incremento que experimentaron las ventas externas totales en 2004.
- En los últimos tres años las exportaciones hacia Estados Unidos han sido siempre las principales, concentrando en promedio más del 40% de las exportaciones totales. El segundo destino más importante en este mismo período de los últimos tres años ha sido siempre Venezuela, a excepción de 2003 cuando las exportaciones hacia Ecuador las superaron en cerca de US\$100 millones. Mientras que las ventas externas hacia Venezuela pasaron de acumular un valor cercano a los US\$400 millones en 2003 a acumular alrededor de US\$1.000 millones en los últimos dos años, las exportaciones hacia Ecuador, tercer destino de las exportaciones colombianas, fueron menos dinámicas. Así, éstas pasaron de acumular US\$500 millones en 2003 a acumular US\$800 millones en 2005. Las ventas externas hacia Perú no han superado los US\$500 millones, pero evidencian una trayectoria interesante. Así, luego de que en 2003 apenas superaban los US\$250 millones, en 2004 se incrementaron en casi 40%, sobrepasando en valor a las exportaciones dirigidas hacia Puerto Rico.
- De los países europeos, en 2003 Holanda se había constituido como el destino más importante de las ventas externas colombianas, encontrándose por debajo de unos pocos países latinoamericanos. En 2004, Italia se constituyó como el destino europeo más importante, y este año, Holanda se encuentra de nuevo como el destino europeo más importante, seguido por Italia, Bélgica y Alemania.
- Respecto a las exportaciones a los distintos grupos comerciales durante el acumulado enero-agosto de los últimos tres años, vemos que a excepción del Mercosur, todos los grupos presentaron incrementos importantes. Mientras que en 2003 las exportaciones hacia la CAN se encontraban ligeramente por debajo de las dirigidas hacia la Unión Europea, un año después, en parte por la recuperación de Venezuela, este grupo comercial se constituyó como el más importante para las ventas externas colombianas. A la CAN le sigue la Unión Europea, en

Principales orígenes de las importaciones
Acumulado enero-agosto 2003-2005
(valor CIF US\$ millones)



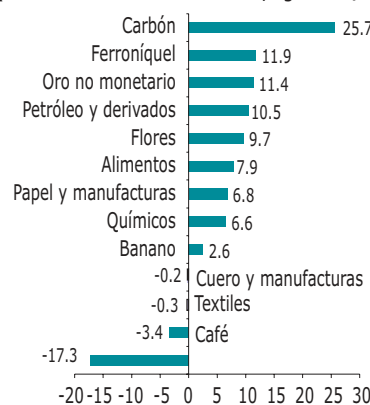
Fuente: Dian y cálculos Dane.

Origen de las importaciones por grupo comercial
Acumulado enero-agosto 2003-2005
(valor CIF US\$ millones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

Principales productos de exportación
(tasa de crecimiento relativa %, ago 2005/ago 1995)



Fuente: Banco de la República y cálculos Anif.

donde se destacan en todos los años las exportaciones hacia Holanda, Italia, Bélgica, España, Alemania y Reino Unido. Entre tanto, las mayores ventas hacia Venezuela y México han ocasionado que el G-3 se consolide como el tercer grupo comercial más importante. Por su parte, aunque las exportaciones hacia el Mercosur siempre han acumulado valores cercanos a los US\$100 millones, encontrándose muy por debajo de las exportaciones hacia los otros grupos comerciales, la ratificación del Senado de la República del Tratado de Libre Comercio entre Colombia y el Mercosur estimulará un mayor dinamismo en este destino.

- Analizando las tendencias de largo plazo, se tiene que los productos exportados más dinámicos entre agosto de 1995 y agosto de 2005 fueron carbón, ferroníquel, oro no monetario, petróleo y sus derivados, flores y alimentos. Por su parte, las exportaciones de esmeraldas, café, textiles y cuero se contrajeron en el mismo período.
- A partir de 2003, las importaciones han venido mostrando una clara tendencia al alza. Al analizar el acumulado enero-agosto se aprecia que entre 2003 y 2005 esta tendencia obedeció al buen desempeño de las compras de materias primas para la industria, que fueron las que más contribuyeron al crecimiento total de las importaciones. Los bienes de capital, por su parte, también contribuyeron a este buen dinamismo al registrar crecimientos muy elevados y concentrar una buena parte de las importaciones colombianas. Los bienes de consumo han contribuido al crecimiento de las compras externas pero sólo en 2004 y 2005, ya que en 2003 su crecimiento fue negativo.
- Las importaciones colombianas han provenido en los últimos años primordialmente de Estados Unidos, encontrándose para el acumulado enero-agosto de 2003 y 2004 alrededor de los US\$3.000 millones y alrededor de los US\$4.000 millones en el mismo período de 2005. En 2003 y 2004, las compras desde Venezuela eran las más importantes después de las de Estados Unidos. Sin embargo, mientras que en 2005 las importaciones desde Venezuela crecieron muy poco, las de México, China y Brasil se duplicaron. Así, estos tres últimos países son los que después de Estados Unidos proveen de bienes externos a Colombia, con participaciones que oscilan alrededor del 7% cada uno.
- Al analizar la evolución de las importaciones colombianas provenientes de los distintos grupos comerciales en los últimos tres años se resaltan en particular aquellas provenientes de la

Principales productos de importación
(tasa de crecimiento relativa %, ago 2005/ago 1995)



Fuente: Banco de la República y cálculos Anif.

Unión Europea. Esto obedece al buen comportamiento que han registrado las importaciones desde Alemania, Francia, Italia y España. A estas importaciones le siguen las que hace Colombia del G-3, las cuales vienen creciendo muy dinámicamente logrando sobrepasar desde 2004 a las que son originarias de la CAN. Este buen comportamiento de las compras provenientes del G-3 obedece a que como se mencionó anteriormente, las importaciones desde México se duplicaron en el último año. Por su parte, las importaciones desde Mercosur están cada vez más cerca de aquellas provenientes de la CAN, gracias al buen comportamiento de las importaciones desde Brasil.

- Analizando la evolución de largo plazo, se tiene que los productos importados más dinámicos entre agosto de 1995 y agosto de 2005 fueron chapas de hierro o acero, papel, vehículos ensamblados y sorgo y soya. Los productos que más se contrajeron en este período fueron tubos de hierro o acero, vehículos no ensamblados, harinas de pescado y trigo.

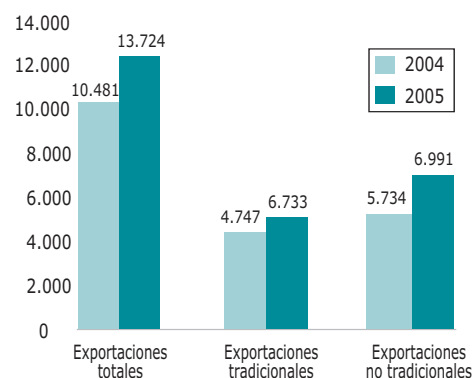
EXPORTACIONES COLOMBIANAS EN AGOSTO DE 2005

Las cifras de exportaciones (FOB) colombianas a agosto de 2005 revelan que en el acumulado enero-agosto las ventas externas ascendieron a US\$13.724 millones, registrando un incremento de 30.9% frente al período comprendido entre enero y agosto de 2004. En agosto de 2005 las exportaciones sumaron US\$1.876 millones, lo cual representó un incremento anual de 24%.

Entre enero y agosto de 2005 la variación de las exportaciones tradicionales fue de 41.8% frente al mismo período de 2004 y su valor fue de US\$6.733 millones. El petróleo y sus derivados, principal rubro de las exportaciones tradicionales, acumularon US\$3.486 millones en ventas externas, lo que representó un incremento de 32.4% frente al período enero-agosto de 2004. La variación anual de las exportaciones de café fue de 73.1%, la de las exportaciones de carbón 55.2% y la de las ventas externas de ferrometal 21.7%.

Por su parte, las exportaciones no tradicionales ascendieron a US\$6.991 millones en lo corrido de 2005 a agosto, lo que representó un incremento de 31.9% frente a enero-agosto de 2004. Estas mismas exportaciones sumaron US\$929 millones en el mes de agosto de 2005, aumentando 5.7% frente al mismo mes de 2004 (cuadro 1 y gráfico 1).

Gráfico 1.
Exportaciones
Acumulado enero-agosto (2004-2005)
(Valor FOB - US\$ millones)



Fuente: Dane.

Cuadro 1. Exportaciones

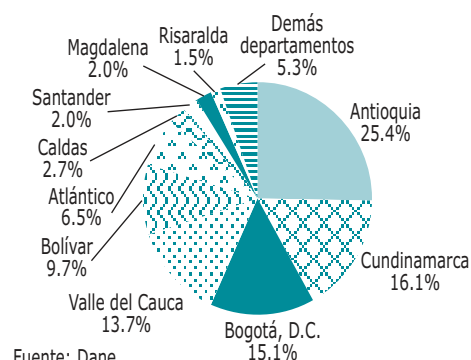
Descripción	Enero - agosto 2005		Agosto 2005	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Exportaciones totales	13.723.658	30.9	1.875.969	24.0
Exportaciones tradicionales	6.732.804	41.8	946.522	49.5
Café	1.027.969	73.1	108.518	63.6
Petróleo y sus derivados	3.485.750	32.4	623.384	78.6
Carbón	1.706.042	55.2	166.071	5.3
Ferróniquel	513.043	21.7	48.549	-19.2
Exportaciones no tradicionales	6.990.853	21.9	929.447	5.7

Fuente: Dane.

En el gráfico 2 se observan las exportaciones no tradicionales según los departamentos de origen para el año corrido a agosto de 2005. Se aprecia que el departamento de Antioquia fue el que más exportó al concentrar 25.4% de las exportaciones totales en ese período. Adicionalmente, este departamento presentó un crecimiento en sus exportaciones de 19.8% frente al acumulado enero-agosto de 2004. Al departamento de Antioquia le siguieron Cundinamarca con una participación dentro del total de exportaciones de 16.1%, Bogotá D.C. con 15.1%, Valle del Cauca con 13.7% y Bolívar con 9.7%.

Las cifras de exportaciones según la clasificación CIIU revelan que para el período enero-agosto de 2005, el 59.4% de las ventas externas colombianas estuvo concentrado en el sector industrial, actividad que registró una variación de 25.5% respecto al período enero-agosto de 2004, seguido por el sector minero con una contribución de 30.4% de las exportaciones y un incremento anual de 41.8% frente al período enero-agosto de 2004. Las agrupaciones industriales que más contribuyeron a la variación total de las exportaciones fueron la de productos alimenticios, bebidas y tabaco con un crecimiento de 39.3% frente al acumulado enero-agosto de 2004, seguida de la de fabricación de sustancias químicas (22.8%), y maquinaria y equipo (39.8%) (cuadro 2).

En el período comprendido entre enero y agosto de 2005 los principales destinos de las ventas externas fueron Estados Unidos con un valor de US\$5.420 millones y una participación de 39.5%, seguido por la Comunidad Andina con una participación de 19.2%, grupo en el que se destaca el crecimiento anual de las ventas a Venezuela (42.2%). La Unión Europea, por su parte, concentró el 13.7% de las ventas externas colombianas entre enero y agosto de 2005. Holanda, España y Bélgica fueron los principales contribuyentes dentro de este grupo (cuadros 3 y 4).

Gráfico 2.
Exportaciones no tradicionales
según departamento de origen
Acumulado enero-agosto 2005
 (participación % en el total de exportaciones)


Fuente: Dane.

Cuadro 2. Exportaciones (CIIU Rev. 2)

Descripción	Enero - agosto 2005			Agosto 2005	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Participación %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Total	13.723.658	30.9	100.0	1.875.969	24.0
Sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca	1.215.060	32.3	8.9	142.089	-0.7
Sector minero	4.177.820	41.8	30.4	608.280	53.8
Sector industrial	8.157.246	25.5	59.4	1.093.757	14.2
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	1.914.801	39.3	14.0	231.721	16.5
Textiles, prendas de vestir	910.983	7.1	6.6	116.263	-6.5
Industria maderera	62.262	23.6	0.5	10.261	38.3
Fabricación de papel y sus productos	341.068	13.3	2.5	45.526	11.2
Fabricación de sustancias químicas	2.377.152	22.8	17.3	369.375	31.7
Minerales no metálicos	267.896	28.1	2.0	37.510	31.6
Metálicas básicas	1.090.997	17.6	7.9	116.413	-10.6
Maquinaria y equipo	1.043.762	39.8	7.6	144.863	11.5
Otras industrias	148.325	42.9	1.1	21.825	29.6
Electricidad, gas y agua	102.684	52.0	0.7	22.810	111.2
Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles	65.570	33.5	0.5	8.393	52.3
Estab.fin., seguros, bienes inmuebles y serv. a empresas	27	-12.2	0.0	0	*
Servicios comunales, sociales y personales	1.002	7.0	0.0	112	-37.3
Diversos y no clasificados	4.249	*	0.0	529	136.7

* Variación superior a 500%.

Fuente: Dane.

**Cuadro 3. Principales destinos de las exportaciones
Enero-agosto 2005**

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	30.9	100.0
Estados Unidos	28.1	39.5
Venezuela	42.2	9.6
Ecuador	34.9	6.1
Perú	30.4	3.4
República Dominicana	43.9	3.0
México	26.1	2.9
Países Bajos	45.6	2.2
Italia	23.7	2.1
Bélgica	35.0	1.9
Puerto Rico	-3.3	1.8
Resto de países	32.2	27.6

Fuente: Dane.

**Cuadro 4. Principales destinos de las exportaciones
Agosto 2005**

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	24.0	100.0
Estados Unidos	50.0	46.3
Venezuela	10.9	9.7
Ecuador	42.3	6.8
República Dominicana	60.9	4.0
Perú	28.8	3.0
México	40.7	2.6
Reino Unido	40.3	2.1
Japón	-5.6	1.5
Bélgica	8.0	1.3
Chile	-13.5	1.3
Resto de países	-10.2	21.3

Fuente: Dane.

IMPORTACIONES COLOMBIANAS EN AGOSTO DE 2005

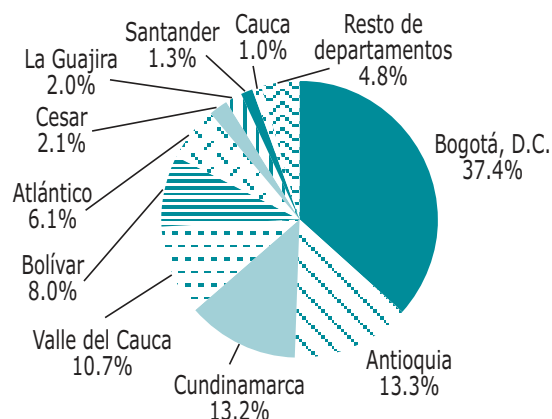
En el acumulado enero-agosto de 2004-2005 las importaciones (CIF) totales pasaron de US\$10.567 millones en 2004 a US\$13.602 millones en 2005 con un incremento de 28.7%.

Por su parte, las importaciones en el mes de agosto pasaron de US\$1.471 millones en 2004 a US\$1.961 millones en 2005, observándose así una variación de 33.3% entre un año y otro.

Las importaciones según los departamentos de destino pueden verse en el gráfico 3. Se aprecia que la mayor concentración la presentó Bogotá D.C. con 37.4% para el período comprendido entre enero y agosto de 2005, seguido por Antioquia (13.3%), Cundinamarca (13.2%), Valle del Cauca (10.7%) y Bolívar (8%).

Según la clasificación CUODE, el aumento en las importaciones entre enero y agosto de 2005 obedeció al incremento anual de 44.9% en bienes de capital y material de construcción, 25.5% en bienes de consumo y 19.5% en materias primas y productos intermedios (cuadro 5).

Gráfico 3.
Importaciones según departamento de destino. Acumulado enero-agosto 2005
(participación % en el total de importaciones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 5. Importaciones (clasificación CUODE)

Descripción	Enero-Agosto 2005		Agosto 2005	
	Valor CIF US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Valor CIF US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Total	13.602.040	28.7	1.960.601	33.3
Bienes de consumo	2.430.069	25.5	366.626	35.4
Bienes de consumo no duradero	1.151.070	20.0	165.283	27.0
Bienes de consumo duradero	1.278.999	30.9	201.343	43.1
Materias primas y productos intermedios	6.255.820	19.5	928.000	25.4
Combustibles, lubricantes y conexos	342.012	80.0	92.537	220.0
Materias primas y productos intermedios para la agricultura	537.832	10.7	89.143	17.9
Materias primas y productos intermedios para la industria	5.375.976	17.9	746.320	17.5
Bienes de capital y material de construcción	4.907.570	44.9	664.298	44.9
Materiales de construcción	276.587	51.8	44.493	127.8
Bienes de capital para la agricultura	40.733	16.0	8.069	80.2
Bienes de capital para la industria	3.009.403	47.9	419.055	46.0
Equipo de transporte	1.580.847	39.4	192.680	30.8
Bienes no clasificados	8.582	10.8	1.678	5.6

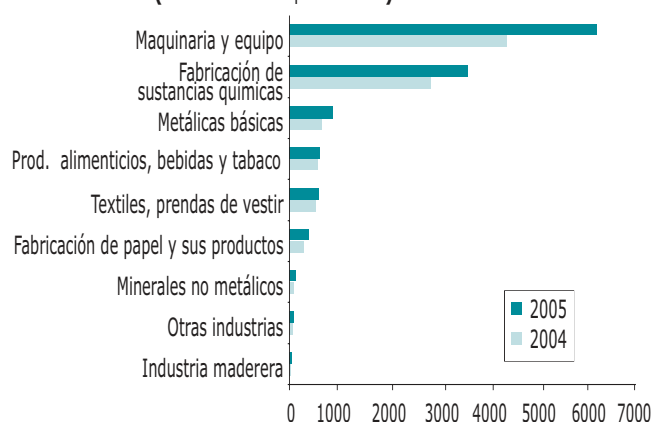
Fuente: Dian y cálculos Dane.

Respecto a la clasificación CIIU, el sector más importante de las importaciones entre enero y agosto de 2005 fue el industrial, al registrar un crecimiento de 31.3% frente al mismo período de 2004, y una participación de 94.1% dentro de las importaciones totales. A su vez, los subsectores que más contribuyeron al crecimiento de las importaciones del sector industrial fueron el de maquinaria y equipo y el de fabricación de sustancias químicas, con un crecimiento de 41.2% y 25.5% respectivamente, frente al acumulado enero-agosto de 2004 (cuadro 6 y gráfico 4).

Al sector industrial le siguieron en participación dentro de las importaciones totales el sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca y el sector minero. Estos sectores presentaron una variación de -7.6% y 25.5% y tuvieron una participación de 4.7% y 0.9%, respectivamente.

Los cuadros 7 y 8 contienen los principales países de origen de las importaciones. En los primeros ocho meses de 2005 se evidencia que el socio comercial líder es Estados Unidos, con una participación de 29.1% dentro de las importaciones totales, seguido por México, China y Brasil, con participaciones que oscilan alrededor de 7%. El crecimiento más importante respecto a 2004 lo presentó México con 62.1%. Por grupos comerciales se observa que las importaciones provenientes de la Unión Europea concentraron el 14% de las importaciones colombianas, seguidas por las de la CAN que concentraron el 10.4%.

Gráfico 4.
Importaciones del sector industrial
Acumulado enero-agosto 2004 -2005
(valor CIF - US\$ millones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 6. Importaciones del sector industrial (CIIU Rev. 2)

Descripción	Enero-Agosto 2005		Agosto 2005	
	Variación 2005/2004 %	Participación %	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total Sector industrial	31.3	94.1	33.3	92.5
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	3.8	4.6	26.5	5.3
Textiles, prendas de vestir	8.7	4.5	17.1	4.8
Industria maderera	39.3	0.4	77.4	0.4
Fabricación de papel y sus productos	23.7	2.9	14.7	2.7
Fabricación de sustancias químicas	25.5	26.9	25.3	26.0
Minerales no metálicos	40.6	1.1	59.1	1.1
Metálicas básicas	33.6	6.6	35.0	6.3
Maquinaria y equipo	41.2	46.4	41.4	44.7
Otras industrias	41.8	0.8	56.0	1.2

Fuente: Dian y cálculos Dane.

En términos generales, el fuerte incremento en las importaciones es consecuencia de los mayores niveles de inversión y consumo y la revaluación de la tasa de cambio observada en los últimos meses.

En el caso particular de maquinaria y equipo, la Ley 788 de 2002 estimuló su importación al estipular que durante los años 2003, 2004 y 2005 los responsables del régimen común tendrían derecho a descontar el IVA pagado por la importación de estos bienes dentro de los tres años siguientes.

Cuadro 7. Principales orígenes de las importaciones Enero-agosto 2005

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	28.7	100.0
Estados Unidos	28.2	29.1
México	62.1	7.5
China	57.5	7.1
Brasil	51.5	6.6
Venezuela	8.0	5.4
Alemania	14.7	3.6
Japón	7.2	3.3
Corea	47.4	3.0
Ecuador	28.4	2.5
Argentina	16.3	1.9
Resto de países	21.5	30.0

Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 8. Principales orígenes de las importaciones Agosto 2005

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	33.3	100.0
Estados Unidos	33.8	28.9
México	98.8	8.2
China	75.0	8.0
Brasil	26.3	6.2
Venezuela	-8.7	4.7
Alemania	19.1	3.2
Japón	1.4	3.2
Argentina	60.2	2.7
Corea	58.8	2.7
Ecuador	66.7	2.6
Resto de países	24.0	29.6

Fuente: Dian y cálculos Dane.

BALANZA COMERCIAL COLOMBIANA EN AGOSTO DE 2005

La balanza comercial (FOB) se incrementó en US\$408 millones al pasar de un superávit de US\$622 millones entre enero y agosto de 2004 a uno de US\$1.030 millones en el mismo período de 2005. Este incremento respondió a un aumento de las exportaciones a países como Estados Unidos, Venezuela, Ecuador, Perú, y Puerto Rico, entre otros, lo cual más que compensó el aumento en las importaciones desde países como Argentina, Alemania, México, China y Brasil (cuadro 9).

En el cuadro 10 se presentan los resultados de la balanza comercial relativa (BCR) para el acumulado entre enero y agosto de 2004 y 2005. Este indicador mide la balanza comercial de Colombia con cada uno de los países como proporción del comercio total de Colombia con cada uno de los países. La BCR varía entre -1 y 1, en la cual 1 significa que entre enero y agosto Colombia sólo exportó a ese país, -1 que sólo importó. Valores cercanos a 0 significan que el nivel de las exportaciones estuvo cercano al de las importaciones.

Cuadro 9. Balanza comercial nacional según países Acumulado enero-agosto 2004-2005 (valor FOB US\$ millones)

Países	2004	2005	Diferencias 2005-2004
Estados Unidos	1.326	1.684	358
Venezuela	285	623	337
Ecuador	363	504	140
Perú	199	251	52
Puerto Rico	239	229	-10
Argentina	-175	-195	-21
Alemania	-229	-231	-3
México	-284	-577	-294
China	-467	-722	-255
Brasil	-445	-733	-288
Resto de países	-191	198	389
Total	622	1.030	408

Fuente: Dian y cálculos Dane.

**Cuadro 10. Balanza comercial relativa según países
Acumulado enero-agosto 2004-2005**

Países	2004	2005
Estados Unidos	0.19	0.18
Venezuela	0.18	0.31
Ecuador	0.42	0.43
Perú	0.39	0.37
Puerto Rico	0.87	0.86
Argentina	-0.79	-0.75
Alemania	-0.40	-0.34
México	-0.31	-0.42
China	-0.71	-0.70
Brasil	-0.70	-0.80
Resto de países	-0.03	0.02
Total	0.03	0.04

Fuente: Dian - Dane y cálculos Anif.

Así, se observa que la BCR con Brasil, China y Argentina fue cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia con esos países estuvo apoyado más que todo en las importaciones. Por el contrario, en el caso de Puerto Rico la BCR fue cercana a 1, lo cual indica que el comercio entre Colombia y ese país se fundamentó primordialmente en las exportaciones.

El cuadro 11 registra los resultados de la BCR para algunos sectores en el acumulado entre enero y agosto de 2004 y 2005. Sectores como maquinaria (eléctrica y no eléctrica), equipo profesional y científico y material de transporte tuvieron una BCR cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia en esos sectores estuvo basado en las importaciones. Por el contrario, en sectores como carbón, caza, electricidad, petróleo, madera y prendas

**Cuadro 11. Balanza comercial relativa
según sectores (CIIU Rev.2).
Enero - agosto 2004-2005**

Sector	2004	2005
Extracción de minas de carbón	1.00	1.00
Caza ordinaria	1.00	1.00
Electricidad, gas y vapor	0.97	0.98
Petróleo y gas	0.95	0.95
Extracción de madera	0.93	0.93
Prendas de vestir	0.86	0.82
Derivados del petróleo	0.81	0.77
Fabricación productos alimenticios	0.52	0.63
Cuero y sus derivados	0.76	0.63
Barro, loza, etc	0.61	0.58
Muebles de madera	0.57	0.54
Pesca	0.69	0.54
Extracción minerales metálicos	0.44	0.48
Otros minerales no metálicos	0.43	0.43
Imprentas y editoriales	0.45	0.41
Producción agropecuaria	0.21	0.39
Refinería de petróleo	0.48	0.39
Tabaco	0.33	0.33
Básicas metales no ferrosos	0.44	0.31
Vidrio y sus productos	0.25	0.19
Básicas de hierro y acero	0.06	0.05
Plásticos	0.04	0.01
Bebidas	-0.05	-0.02
Calzado	-0.02	-0.05
Textiles	-0.07	-0.06
Papel y sus productos	-0.15	-0.19
Madera y sus productos	-0.07	-0.22
Metálicas excepto maquinaria	-0.28	-0.33
Silvicultura	-0.66	-0.43
Caucho	-0.48	-0.48
Químicos industriales	-0.46	-0.49
Material de transporte	-0.69	-0.60
Equipo profesional y científico	-0.77	-0.80
Maquinaria excepto eléctrica	-0.75	-0.81
Maquinaria eléctrica	-0.79	-0.82

Fuente: Dian-Dane y cálculos Anif.

de vestir la BCR fue cercana a 1, lo cual señala que el comercio de Colombia en esos sectores se basó primordialmente en las exportaciones.