



COMERCIO EXTERIOR COLOMBIANO

Septiembre 2005 • Boletín Mensual (cifras a junio de 2005)



COMERCIO EXTERIOR COLOMBIANO

es una publicación de la Asociación
Nacional de Instituciones Financieras

- ANIF-

ISSN 1900-3773

• **Director:** Sergio Clavijo

• **Subdirector:** Natalia Salazar

• **Investigadores:**

Catalina Prieto,

Juliana Salazar

• **Diseño y producción electrónica:**

Luz Stella Sánchez,

Sandra Venegas

• **Directora Comercial y de Mercadeo:**

María Inés Vanegas /Publimarch Ltda.

Teléfonos: 3101500 - 3101860 - 3102041

• **Línea gratuita:** 01 8000119907 Fax:

2170760 - 3124550 Calle 70A No. 7-86

• **Correo electrónico:** anif@anif.com.co

• **Página Web:** www.anif.org

Tiene carácter confidencial y exclusivo.

Se prohíbe su reproducción con fines de
publicación o divulgación a terceros.

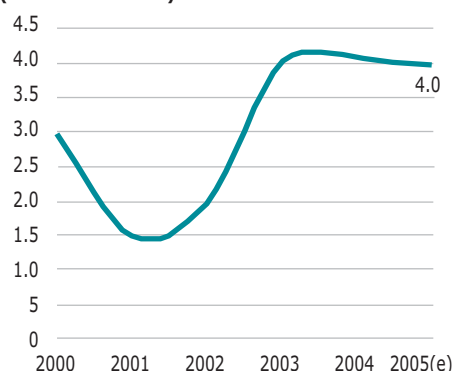


ENTORNO MACROECONÓMICO

- De acuerdo con la última revisión del Dane, la economía colombiana creció 4.01% real en 2004, tasa ligeramente inferior a la registrada en 2003 (4.27%). En el primer trimestre de 2005 la economía creció 3.86% real y en el segundo trimestre 5.3% real, acumulando un crecimiento de 4.6% en el primer semestre. Este buen comportamiento se ha fundamentado en los componentes de inversión (19.8% en el primer semestre) y el repunte del consumo de los hogares (4.5% en el primer semestre). Conociendo este desempeño Anif proyecta un crecimiento ligeramente superior al 4% para el año.
- De acuerdo con el FMI-WEO, la economía mundial creció 5.1% real en 2004. Esto resulta de un incremento mundial en la producción industrial, en el consumo privado, en los flujos de comercio y en la inversión. Después de una desaceleración temporal en el segundo semestre de 2004, el crecimiento global del PIB se elevó durante el primer trimestre de 2005, gracias a que el crecimiento del sector servicios más que compensó la caída en el sector de manufacturas y de comercio. Sin embargo, en el segundo trimestre, en parte por los altos precios del petróleo, los indicadores líderes mostraron una tendencia a la desaceleración al tiempo que la confianza empresarial se debilitó en la mayoría de los países. Según el FMI-WEO, actualmente el sector manufacturero mundial y el comercio se están fortaleciendo y los indicadores líderes han aumentado, sin embargo, los altos precios del crudo, exacerbados por los huracán "Katrina", pueden contrarrestar a los efectos positivos. Así, para 2005 se espera un crecimiento mundial de 4.3% real, donde la expansión la lideran Estados Unidos y China.

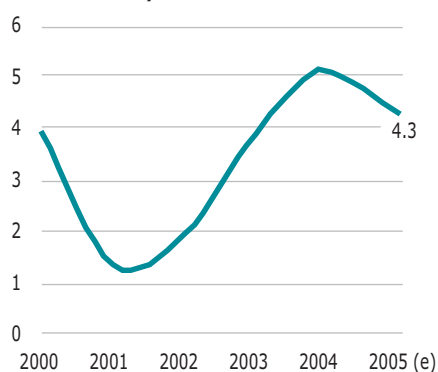
- Las proyecciones para 2005 del FMI-WEO sugieren que Venezuela crecerá 7.8%, Ecuador 2.7% y Estados Unidos 3.5%, es decir que se presentarán crecimientos más moderados que en 2004. En el caso de Estados Unidos, los datos disponibles de manufacturas, servicios, empleo y ventas sugieren que la expansión es sólida. Sin embargo, el huracán "Katrina", es el desastre natural más costoso en el últimos años y esto provocó que la proyección que se tenía inicialmente (3.6%) ya no se mantenga al verse afectado el consumo privado como consecuencia de los altos precios del petróleo y la población desplazada. En crecimiento esperado para 2005 de Venezuela obedece a que los altos precios del petróleo le han permitido al país fortalecer su posición fiscal y mejorar las condiciones de inversión.
- Entre junio de 2004 y junio de 2005 se presentó una revaluación nominal del peso frente al dólar de 14.2%. Asimismo, el índice de tipo de cambio real se ubicó en 117 en junio de 2005, lo que implicó una caída de 9.5% respecto a junio de 2004. Sin embargo, el TCR todavía se encuentra en niveles similares a los registrados en 2000-2001.
- El índice de tasa de cambio real bilateral entre Colombia y Venezuela se ubicó en 154.9 en junio de 2005, lo que implicó una caída de 11.5% respecto al mismo mes de 2004. Esto obedeció a la revaluación del peso colombiano, sumada a la moderada inflación que vivió el país y a que Venezuela devaluó su moneda en 12% en marzo de este año.
- El alza en los precios de los energéticos continúa observándose en lo corrido de 2005, razón por la cual el crecimiento anual del índice de precios de los *commodities* (energéticos y no energéticos) fue de 32.5% en junio de 2005 y el crecimiento promedio en lo corrido de 2005 hasta agosto fue de 29.4%.
- Si bien el incremento en el índice de precios de los bienes no energéticos durante 2004 se debió principalmente al aumento de los precios de los metales y minerales, a partir de 2005 esta tendencia cambió. Es así como los precios de las bebidas (cocoa, te y café) pasaron de registrar los menores crecimientos anuales durante la mayor parte de 2004 a registrar en lo corrido de 2005 hasta julio los aumentos más altos. Sin embargo, en agosto se observa que la tendencia se revierte nuevamente y la variación anual del índice de precios los metales y minerales se sitúa de nuevo por encima de la del índice de precios de las bebidas.
- Gran parte del incremento en los precios de los *commodities* en los últimos tres años puede explicarse por la mayor deman-

Colombia: PIB real
(variación % anual)



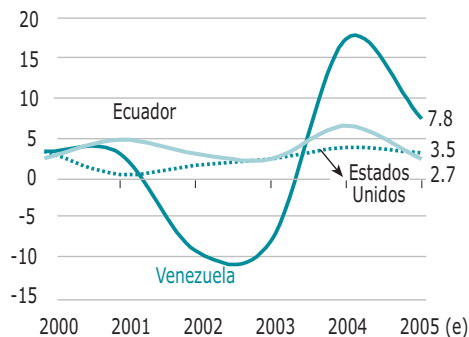
Fuente: Dane (2000-2004) y Anif (2005).
(e) estimación.

PIB real mundial
(variación % anual)



Fuente: WDI (2000-2002) y FMI-WEO (2003-2005).
(e) estimación.

PIB real de Ecuador, Estados Unidos y Venezuela (variación % anual)



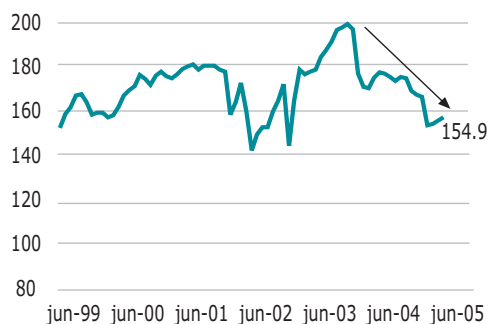
Fuente: Banco Central de Ecuador, Banco Central de Venezuela y Bureau of Economic Analysis-U.S. Department of Commerce (2000-2004), FMI-WEO (2005). (e) estimación.

Colombia: TRM (variación % anual)



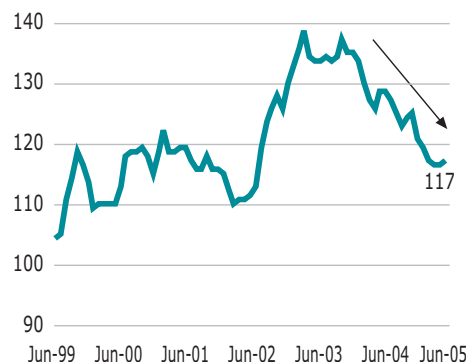
Fuente: Banco de la República y cálculos Anif.

Índice de tasa de cambio real bilateral entre Colombia y Venezuela*



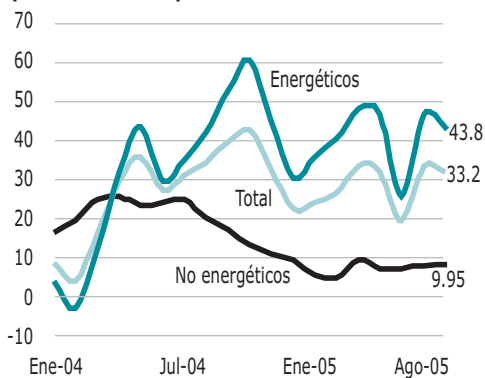
*ITCR bilateral con Venezuela según IPP (1994=100), con TRM promedio. Aumento significa depreciación del peso frente al bolívar, mejora la competitividad de productos colombianos. Fuente: Banco de la República.

Colombia: índice de tipo de cambio real* (variación % anual)



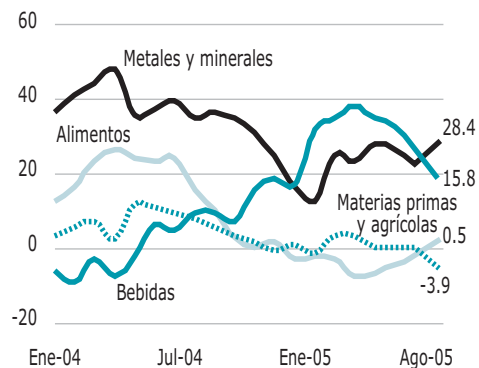
*Comercio Global no tradicional - ITCRIPP(NT) -Deflactada por precios del productor- 1994=100, aumento significa depreciación del peso frente al dólar. Fuente: Banco de la República.

Índice internacional de precios de los commodities* (variación % anual)



*1995=100. Fuente: FMI.

Índice internacional de precios de los commodities* (variación % anual)



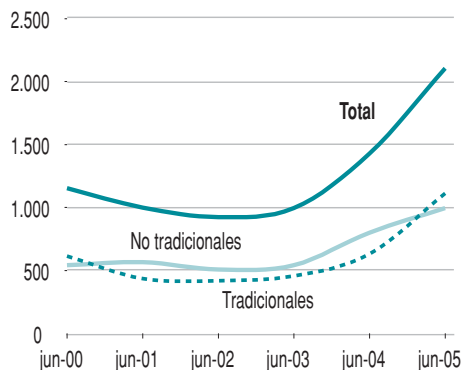
Fuente: FMI. *1995=100.

da de la economía china. China es el principal destino de las exportaciones mundiales de cobre y aluminio y es el segundo destino del crudo, luego de Estados Unidos. Además, es el principal comprador del frijol soya de Estados Unidos.

SECTOR EXTERNO COLOMBIANO: TENDENCIAS DE MEDIANO Y LARGO PLAZO

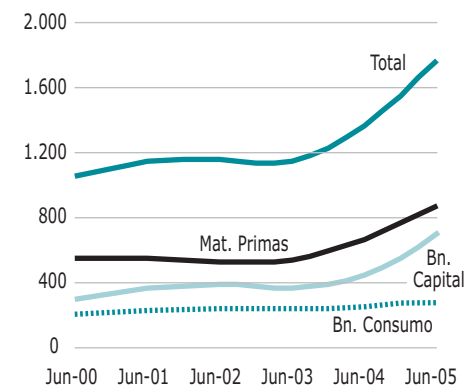
- En junio de 2005 se registró una variación anual en las exportaciones colombianas cercana al 50%, luego de registrar caídas en el mismo mes de 2001 y 2002 y de registrar crecimientos más moderados en 2003 y 2004. Así, el mes de junio del presente año registró un crecimiento excepcional en las exportaciones.
- Al igual que en 2003 y 2004, en el sexto mes del año 2005, las exportaciones hacia Estados Unidos concentraron la mayor parte de las exportaciones totales, seguidas de lejos por aquellas dirigidas a Venezuela. De los países andinos, Ecuador es el segundo destino más importante de las exportaciones colombianas, después de Venezuela. Dentro de los países europeos, Holanda se constituyó como el destino más importante en junio de 2005 desplazando a países latinoamericanos como México y Perú y a países europeos como Alemania y Bélgica, los cuales dos años atrás gozaban de una mayor participación.
- Respecto a las exportaciones a los distintos grupos comerciales, aquellas hacia la CAN han llevado tradicionalmente la delantera. A partir de junio de 2005 se observa que las exportaciones a la Unión Europea sobrepasaron aquellas dirigidas hacia el G-3, el cual en junio de 2004 era el segundo comprador más importante. Así se observa que la tendencia de las exportaciones hacia la Unión Europea es estar cada vez más cerca de las exportaciones dirigidas a la CAN. Si bien en el último año las exportaciones hacia el Mercosur se duplicaron, este grupo comercial todavía se encuentra muy lejos de tener una alta participación en las exportaciones colombianas.
- Analizando las tendencias de largo plazo, se tiene que los productos exportados más dinámicos entre junio de 1995 y junio de 2005 fueron ferroníquel, carbón, oro no monetario, petróleo y sus derivados y papel y sus manufacturas. Por su parte, las exportaciones de esmeraldas, café y cuero y sus manufacturas se contrajeron en el mismo período. En el caso del carbón, el oro no monetario y el ferroníquel, este aumento obedeció en

Exportaciones
(valor FOB US\$ millones)



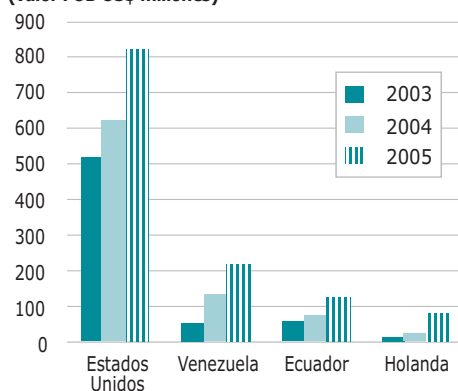
Fuente: Dane.

Importaciones
(valor CIF US\$ millones)



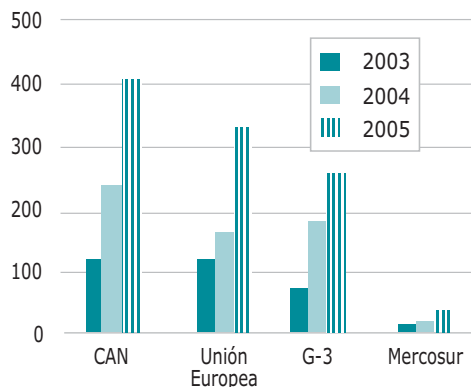
Fuente: Dian y cálculos Dane.

Principales destinos de las exportaciones
Junio 2003-2005
(valor FOB US\$ millones)



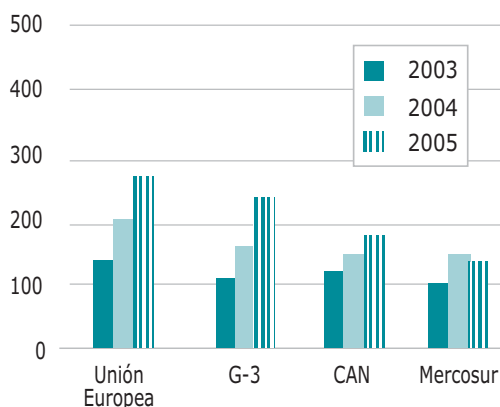
Fuente: Dane.

Destino de las exportaciones por grupo comercial. Junio 2003-2005 (valor FOB US\$ millones)



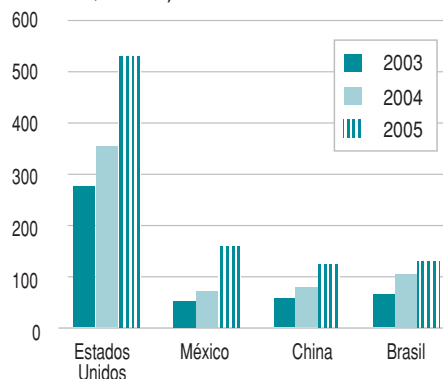
Fuente: Dane.

Origen de las importaciones por grupo comercial. Junio 2003-2005 (valor CIF US\$ millones)



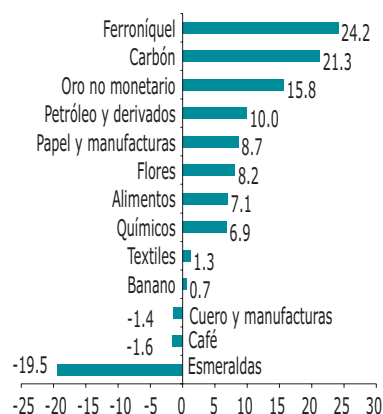
Fuente: Dian y cálculos Dane.

Principales orígenes de las importaciones Junio 2003-2005 (valor CIF US\$ millones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

Principales productos de exportación (tasa de crecimiento relativa % jun 2005/jun 1995)



Fuente: Banco de la República y cálculos Anif.

parte a que los precios observados se elevaron entre junio de 1995 y junio de 2005. En el caso de las esmeraldas y el café la disminución en la tasa de crecimiento se debió en buena medida a que los precios observados en junio de 2005 fueron inferiores a los registrados diez años atrás.

- Entre junio de 2000 y junio de 2003 las importaciones se mantuvieron prácticamente inalteradas, oscilando alrededor de US\$1.000 millones. En junio de 2004 se registró un crecimiento de más del 30%, el cual se replicó en junio de este año, gracias al buen desempeño de las materias primas para la industria, que fueron las que más contribuyeron a los movimientos que se ocasionaron en las importaciones totales. Los bienes de capital, por su parte, también contribuyeron a este

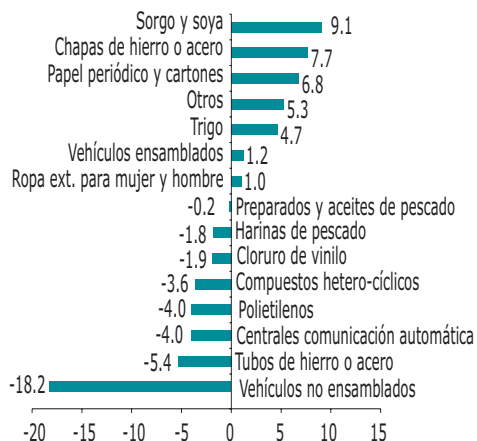
repunte de las importaciones al incrementarse en cerca de 81% en junio de 2005, frente al mismo mes del año anterior.

- En junio de 2005, se observó nuevamente que las importaciones desde Estados Unidos tuvieron la mayor participación en las importaciones totales. A éstas le siguieron las importaciones desde México, China y Brasil. Las importaciones desde México desplazaron en participación en el último año a las que vienen de Brasil y Venezuela, las cuales tradicionalmente han llevado la delantera después de Estados Unidos.
- En junio de 2005 se observó nuevamente que dentro de las importaciones provenientes de los distintos grupos comerciales se destacan aque-

llas provenientes de la Unión Europea, seguidas muy de cerca por aquellas provenientes del G-3. En junio de 2003 y junio de 2004 se observaba que las importaciones desde el G-3 y la CAN eran muy similares. Sin embargo, en junio de 2005 las importaciones desde el G-3 se despegaron de aquellas provenientes de la CAN gracias a que las importaciones desde México se duplicaron en el último año. Por su parte, las importaciones desde el Mercosur están cada vez más cerca de aquellas provenientes de la CAN, gracias al buen comportamiento de las importaciones desde Brasil.

- Analizando la evolución de largo plazo, se tiene que los productos importados más dinámicos entre junio de 1995 y junio de 2005 fueron sorgo y soya, chapas de hierro o acero, papel periódico y cartones y trigo. Los productos que más se contrajeron en este período fueron vehículos no ensamblados, tubos de hierro o acero, centrales de comunicación automática y polietilenos.

Principales productos de importación
(tasa de crecimiento relativa % jun 2005/jun 1995)



Fuente: Banco de la República y cálculos Anif.

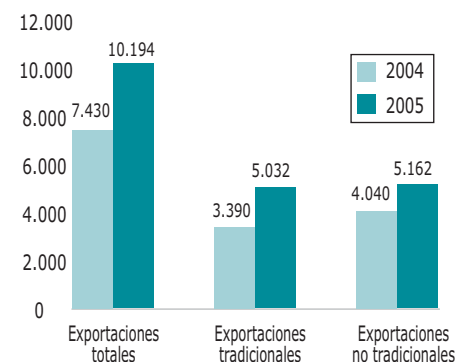
EXPORTACIONES EN JUNIO DE 2005

Las cifras de exportaciones (FOB) colombianas a junio de 2005 revelan que en el primer semestre las ventas externas ascendieron a US\$10.194 millones, registrando un incremento de 37.2% frente al período comprendido entre enero y junio de 2004. En junio de 2005 las exportaciones sumaron US\$2.103 millones, lo cual representó un incremento anual de 47.3%.

Entre enero y junio de 2005 la variación de las exportaciones tradicionales fue de 48.4% frente al mismo período de 2004 y su valor fue de US\$5.032 millones. El petróleo y sus derivados, principal rubro de las exportaciones tradicionales, acumularon US\$2.380 millones en ventas externas, lo que representó un incremento de 24.8% frente al período enero-junio de 2004. La variación anual de las exportaciones de café fue de 81.9%, la de las exportaciones de carbón 97.6% y la de las ventas externas de ferróniquel 29.2%.

Por su parte, las exportaciones no tradicionales ascendieron a US\$5.162 millones en lo corrido de 2005 a junio, lo que representó un incremento de 27.8% frente a enero-junio de 2004. Estas mismas exportaciones sumaron US\$994 millones en el mes de junio de 2005, aumentando 24.5% frente al mismo mes de 2004 (cuadro 1 y gráfico 1).

Gráfico 1.
Exportaciones
Acumulado enero-junio (2004-2005)
(Valor FOB - US\$ millones)



Fuente: Dane.

Cuadro 1. Exportaciones

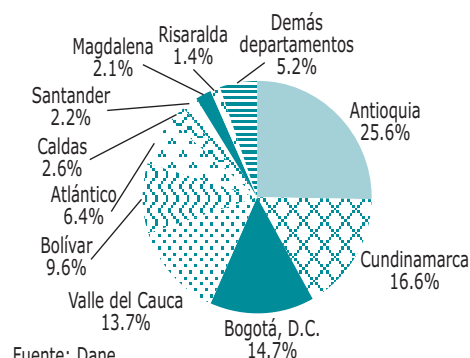
Descripción	Enero - Junio 2005		Junio 2005	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Exportaciones totales	10.193.972	37.2	2.102.981	47.3
Exportaciones tradicionales	5.032.021	48.4	1.109.469	76.4
Café	815.018	81.9	131.088	73.0
Petróleo y sus derivados	2.379.710	24.8	495.939	33.0
Carbón	1.442.981	97.6	392.553	158.0
Ferroníquel	394.312	29.2	89.890	220.4
Exportaciones no tradicionales	5.161.952	27.8	993.512	24.5

Fuente: Dane.

En el gráfico 2 se observan las exportaciones no tradicionales según los departamentos de origen para el año corrido a junio de 2005. Se aprecia que el departamento de Antioquia fue el que más exportó al concentrar 25.6% de las exportaciones totales en ese período. Adicionalmente, este departamento presentó un crecimiento en sus exportaciones de 23.2% frente al acumulado enero-junio de 2004. Al departamento de Antioquia le siguieron Cundinamarca con una participación dentro del total de exportaciones de 16.6%, Bogotá D.C con 14.7%, Valle del Cauca con 13.7% y Bolívar con 9.6%.

Las exportaciones según la clasificación CIIU revelan que para el período enero-junio de 2005 el 59.3% de las ventas externas colombianas estuvo concentrado en el sector industrial, actividad que registró una variación de 31.4% respecto al período enero-junio de 2004, seguido por el sector minero con una contribución de 30.4% de las exportaciones y un incremento anual de 49% frente al período enero-junio de 2004. Las agrupaciones industriales que más contribuyeron a la variación de las exportaciones fueron la de productos alimenticios, bebidas y tabaco con un crecimiento de 48.6% frente al acumulado enero-junio de 2004, seguida de la de fabricación de sustancias químicas (24.6%), y maquinaria y equipo (53.9%) (cuadro 2).

En el período comprendido entre enero y junio de 2005 los principales destinos de las ventas externas fueron Estados Unidos con un valor de US\$3.834 millones y una participación de 37.6%, seguido por la Comunidad Andina con una participación de 18.9%, grupo en el que se destaca el crecimiento anual de las ventas a Venezuela (59.2%). La Unión Europea, por su parte, concentró el 15% de las ventas externas colombianas entre enero y junio de 2005. Holanda, Italia y Bélgica fueron los principales contribuyentes dentro de este grupo (cuadros 3 y 4).

Gráfico 2.
Exportaciones no tradicionales
según departamento de origen
Acumulado enero-junio 2005
 (participación % en el total de exportaciones)


Fuente: Dane.

Cuadro 2. Exportaciones (CIIU Rev. 2)

Descripción	Ene - Jun 2005			Junio 2005	
	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Participación %	Valor FOB US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Total	10.193.972	37,2	100,0	2.102.981	47,3
Sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca	918.785	39.9	9.0	166.784	21.7
Sector minero	3.100.232	49.0	30.4	777.608	87.8
Sector industrial	6.043.956	31.4	59.3	1.134.594	30.1
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	1.466.649	48.6	14.4	252.715	35.7
Textiles, prendas de vestir	671.703	13.0	6.6	117.024	-0.8
Industria maderera	42.734	17.6	0.4	8.373	32.1
Fabricación de papel y sus productos	250.758	15.0	2.5	51.387	28.3
Fabricación de sustancias químicas	1.712.404	24.6	16.8	294.122	12.5
Minerales no metálicos	194.524	27.4	1.9	33.413	11.2
Metálicas básicas	841.814	25.4	8.3	178.685	60.0
Maquinaria y equipo	755.456	53.9	7.4	180.049	71.3
Otras industrias	107.913	45.5	1.1	18.828	42.1
Electricidad, gas y agua	79.875	40.7	0.8	15.199	*
Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles	47.333	24.9	0.5	8.323	121.7
Estab. fin., seguros, bienes inmuebles y servicios a empresas	26	-14.6	0.0	1	*
Servicios comunales, sociales y personales	744	8.4	0.0	63	-30.1
Diversos y no clasificados	3.022	*	0.0	408	*

* Variación superior a 500%.

Fuente: Dane.

**Cuadro 3. Principales destinos de las exportaciones
Enero-Junio 2005**

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	37.2	100.0
Estados Unidos	23.1	37.6
Venezuela	59.2	9.3
Ecuador	41.0	6.1
Perú	36.9	3.3
México	26.0	3.1
República Dominicana	39.3	2.7
Holanda	95.9	2.6
Italia	30.4	2.3
Puerto Rico	26.3	2.1
Bélgica	36.6	2.0
Resto de países	50.8	29.0

Fuente: Dane.

**Cuadro 4. Principales destinos de las exportaciones
Junio 2005**

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	47.3	100.0
Estados Unidos	29.7	38.8
Venezuela	56.8	10.4
Ecuador	86.5	6.1
Holanda	348.1	4.6
Perú	41.6	2.6
México	-13.0	2.4
Italia	115.7	2.2
República Dominicana	19.0	2.1
Japón	103.5	2.0
Bélgica	42.4	1.6
Resto de países	55.1	27.1

Fuente: Dane.

IMPORTACIONES COLOMBIANAS

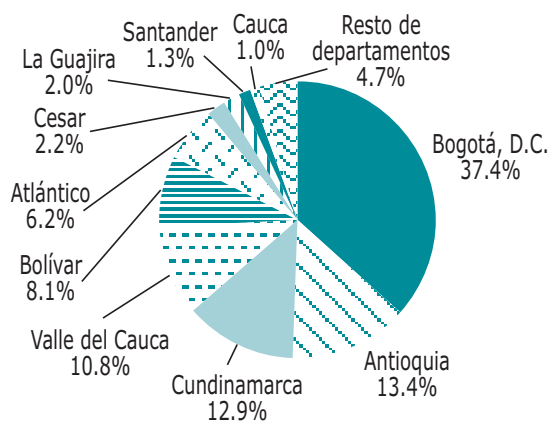
En el acumulado enero-junio de 2004-2005 las importaciones (CIF) totales pasaron de US\$7.681 millones en 2004 a US\$9.966 millones en 2005 con un incremento de 29.7%.

Por su parte, las importaciones en el mes de junio pasaron de US\$1.363 millones en 2004 a US\$1.812 millones en 2005, observándose así una variación de 33.0% entre un año y otro.

Las importaciones según los departamentos de destino pueden verse en el gráfico 3. Se aprecia que la mayor concentración la presentó Bogotá D.C. con 37.4% para el período comprendido entre enero y junio de 2005, seguido por Antioquia (13.4%), Cundinamarca (12.9%), Valle del Cauca (10.8%) y Bolívar (8.1%).

Según la clasificación CUODE, el aumento en las importaciones entre enero y junio de 2005 obedeció al incremento de 46.6% anual en bienes de capital y material de construcción, 24.0% en bienes de consumo y 20.8% en materias primas y productos intermedios (cuadro 5).

Gráfico 3.
Importaciones según departamento de destino. Acumulado enero-junio 2005
(participación % en el total de importaciones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 5. Importaciones (clasificación CUODE)

Descripción	Enero-Junio 2005		Junio 2005	
	Valor CIF US\$ miles	Variación 2005/2004 %	Valor CIF US\$ miles	Variación 2005/2004 %
Total	9.966.123	29.7	1.811.950	33.0
Bienes de consumo	1.750.289	24.0	305.214	12.7
Bienes de consumo no duradero	843.398	18.5	149.750	14.9
Bienes de consumo duradero	906.891	29.6	155.464	10.6
Materias primas y productos Intermedios	4.574.914	20.8	829.102	15.6
Combustibles, lubricantes y conexos	214.898	46.0	41.279	1.8
Materias primas y productos intermedios para la agricultura	375.996	13.1	76.935	23.4
Materias primas y productos intermedios para la industria	3.984.020	20.5	710.888	15.8
Bienes de capital y material de construcción	3.635.273	46.6	676.564	81.0
Materiales de construcción	192.885	38.9	37.652	61.6
Bienes de capital para la agricultura	27.639	11.3	3.714	-17.4
Bienes de capital para la industria	2.234.780	51.8	402.943	67.5
Equipo de transporte	1.179.969	40.0	232.255	120.6
Bienes no clasificados	5.647	16.0	1.070	-3.3

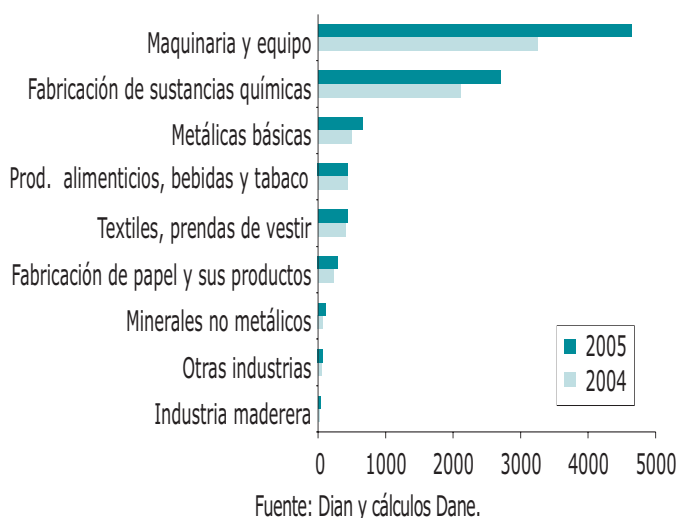
Fuente: Dian y cálculos Dane.

Respecto a la clasificación CIIU, el sector más importante de las importaciones entre enero y junio de 2005 fue el industrial, al registrar un crecimiento de 32.6% frente al mismo período de 2004, con una participación de 94.2% dentro de las importaciones totales. Los subsectores que más contribuyeron al crecimiento de las importaciones del sector industrial fueron el de maquinaria y equipo y el de fabricación de sustancias químicas, con un crecimiento de 43% y 27.9% respectivamente, frente al acumulado enero-junio de 2004 (cuadro 6 y gráfico 4).

Al sector industrial le siguieron en participación dentro de las importaciones totales el sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca y el sector minero. Estos sectores presentaron una variación de -9.4% y 29.6% y tuvieron una participación de 4.8% y 0.8%, respectivamente.

Los cuadros 7 y 8 contienen los principales países de origen de las importaciones. En los primeros seis meses de 2005 se evidencia que el socio comercial líder es Estados Unidos, con una participación de 29.5% dentro de las importaciones totales, seguido por México, China y Brasil, con participaciones que oscilan alrededor de 7%. El crecimiento más importante respecto a 2004 lo presentó Brasil con 58.1%. Por grupos comerciales se observa que las importaciones provenientes de la Unión Europea concentra-

Gráfico 4.
Importaciones del sector industrial
Acumulado Enero-Junio 2004 -2005
(Valor CIF - US\$ millones)



Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 6. Importaciones del sector industrial (CIIU Rev. 2)

Descripción	Enero-Junio 2005		Junio 2005	
	Variación 2005/2004 %	Participación %	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total sector industrial	32.6	94.2	37.8	94.7
Productos alimenticios, bebidas y tabaco	1.3	4.5	0.1	4.4
Textiles, prendas de vestir	7.4	4.3	-0.4	4.4
Industria maderera	33.0	0.4	36.3	0.4
Fabricación de papel y sus productos	28.0	3.0	27.8	2.9
Fabricación de sustancias químicas	27.9	27.1	25.8	26.8
Minerales no metálicos	39.0	1.0	36.0	1.1
Metálicas básicas	33.0	6.5	25.5	7.0
Maquinaria y equipo	43.0	46.6	61.0	46.9
Otras industrias	37.7	0.7	55.0	0.9

Fuente: Dian y cálculos Dane.

**Cuadro 7. Principales orígenes de las importaciones
Enero-Junio 2005**

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	29.7	100.0
Estados Unidos	29.8	29.5
México	53.5	7.3
China	56.3	6.8
Brasil	58.1	6.5
Venezuela	10.7	5.4
Alemania	13.0	3.6
Japón	7.7	3.3
Corea	51.6	3.2
Ecuador	23.2	2.5
Canadá	-3.0	1.9
Resto de países	25.5	29.9

Fuente: Dian y cálculos Dane.

**Cuadro 8. Principales orígenes de las importaciones
Junio 2005**

Destino	Variación 2005/2004 %	Participación %
Total	33.0	100.0
Estados Unidos	49.4	29.7
México	93.4	8.3
China	73.2	7.1
Brasil	16.3	6.5
Venezuela	1.1	5.3
Alemania	14.5	3.2
Japón	10.0	3.1
Corea	35.0	2.6
Ecuador	35.4	2.4
Francia	49.9	2.0
Resto de países	17.0	29.6

Fuente: Dian y cálculos Dane.

ron el 14.2% de las importaciones colombianas, seguidas por las de la CAN que concentraron el 10.4%.

En términos generales, el fuerte incremento en las importaciones evidencia el aumento en la demanda gracias al buen desempeño de la economía y a la revaluación.

En el caso particular de maquinaria y equipo, la Ley 788 de 2002 estimuló su importación al estipular que durante los años 2003, 2004 y 2005 los responsables del régimen común tendrían derecho a descontar el IVA pagado por la importación de estos bienes dentro de los tres años siguientes.

BALANZA COMERCIAL COLOMBIANA

La balanza comercial (FOB) se incrementó en US\$631 millones al pasar de un superávit de US\$261 millones entre enero y junio de 2004 a uno de US\$892 millones en el mismo período de 2005. Este incremento respondió a un aumento de las exportaciones a países como Estados Unidos, Venezuela, Ecuador, Puerto Rico, y Holanda, entre otros, lo cual más que compensó el aumento en las importaciones desde países como Finlandia, Alemania, México, China y Brasil (cuadro 9).

En el cuadro 10 se presentan los resultados de la balanza comercial relativa (BCR) para el acumulado entre enero y junio de 2004 y 2005. Este indicador mide la balanza comercial de Colombia con cada uno de los países como proporción del comercio total de Co-

Cuadro 9. Balanza Comercial Nacional según países
Acumulado Enero-Junio 2004-2005
(valor FOB US\$ millones)

Países	2004	2005	Diferencias 2005-2004
Estados Unidos	991	1.065	74
Venezuela	138	440	302
Ecuador	249	382	134
Puerto Rico	155	199	44
Holanda	75	179	105
Finlandia	-6	-130	-125
Alemania	-165	-156	9
México	-201	-379	-178
China	-329	-503	-174
Brasil	-321	-523	-202
Resto de países	-325	317	642
Total	261	892	631

Fuente: Dian y cálculos Dane.

Cuadro 10. Balanza Comercial Relativa
según países
Acumulado Enero-Junio 2004-2005

Países	2004	2005
Estados Unidos	0.19	0.16
Venezuela	0.13	0.30
Ecuador	0.39	0.45
Puerto Rico	0.85	0.88
Holanda	0.39	0.52
Finlandia	-0.06	-0.86
Alemania	-0.37	-0.29
México	-0.29	-0.37
China	-0.70	-0.68
Brasil	-0.74	-0.78
Resto de países	-0.06	0.05
Total	0.02	0.05

Fuente: Dian - Dane y cálculos Anif.

Colombia con cada uno de los países. La BCR varía entre 1 y -1, en la cual 1 significa que entre enero y junio Colombia sólo exportó a ese país, -1 que sólo importó. Valores cercanos a 0 significan que el nivel de las exportaciones estuvo cercano al de las importaciones.

Así, se observa que la BCR con Brasil fue cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia con ese país estuvo apoyado más que todo en las importaciones. Por el contrario, en el caso de Puerto Rico la BCR fue de 0.9, lo cual indica que el comercio entre Colombia y ese país se fundamentó primordialmente en las exportaciones.

El cuadro 11 registra los resultados de la BCR para algunos sectores en el acumulado entre enero y junio de 2004 y 2005. Sectores como maquinaria (eléctrica y no eléctrica), equipo profesional y científico y material de transporte tuvieron una BCR cercana a -1, lo cual indica que el comercio de Colombia en esos sectores estuvo basado en las importaciones. Por el contrario, en sectores como carbón, caza, electricidad, petróleo, madera y prendas de vestir la BCR fue cercana a 1, lo cual señala que el comercio de Colombia en esos sectores se basó primordialmente en las exportaciones.

Cuadro 11. Balanza Comercial Relativa
según sectores (CIU Rev.2).
Enero - Junio 2004-2005

Sector	2004	2005
Extracción de minas de carbón	1.00	1.00
Caza ordinaria	1.00	1.00
Electricidad, gas y vapor	0.99	0.98
Petróleo y gas	0.95	0.95
Extracción de madera	0.91	0.91
Prendas de vestir	0.85	0.81
Derivados del petróleo	0.81	0.78
Fabricación productos alimenticios	0.50	0.66
Cuero y sus derivados	0.76	0.63
Barro, loza, etc	0.57	0.58
Muebles de madera	0.59	0.56
Pesca	0.68	0.49
Extracción minerales metálicos	0.31	0.46
Imprentas y editoriales	0.46	0.42
Producción agropecuaria	0.19	0.41
Básicas metales no ferrosos	0.45	0.34
Tabaco	0.34	0.33
Vidrio y sus productos	0.24	0.19
Básicas de hierro y acero	0.05	0.08
Bebidas	-0.07	0.06
Calzado	-0.01	0.02
Plásticos	0.02	-0.01
Textiles	-0.08	-0.05
Papel y sus productos	-0.15	-0.21
Madera y sus productos	-0.08	-0.26
Metálicas excepto maquinaria	-0.29	-0.32
Caucho	-0.50	-0.48
Silvicultura	-0.70	-0.50
Químicos industriales	-0.46	-0.50
Material de transporte	-0.77	-0.60
Equipo profesional y científico	-0.77	-0.79
Maquinaria excepto eléctrica	-0.74	-0.82
Maquinaria eléctrica	-0.79	-0.83

Fuente: DIAN-DANE y cálculos Anif.